ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«РОССИЙСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ»

УТВЕРЖДАЮ
Ректор РГАИС
_____ И.А. Близнец
«26» 06 _____ 2019 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«ПРАВО МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

Направление подготовки: 40.03.01 «Юриспруденция»
Квалификация (степень) выпускника – бакалавр
Форма обучения – очная, очно-заочная/заочная

Москва – РГАИС – 2019

Рецензент(ы): Николаев Денис Алексеевич, адвокат, регистрационный номер 50/6187 в реестре адвокатов Московской области

Разработчики: Ларина Т.Ю., к.ю.н, доцент кафедры Международного права и международного сотрудничества в сфере интеллектуальной собственности; Кургузкина Е.Б. д.ю.н. кафедры Международного права и международного сотрудничества в сфере интеллектуальной собственности. Право международной торговли. Рабочая программа учебной дисциплины предназначена для студентов, обучающихся по направлению 40.03.01 «Юриспруденция». — М.: Российская государственная академия интеллектуальной собственности (РГАИС), кафедра «Международного права и международного сотрудничества в сфере интеллектуальной собственности», 2019. – 52 с.

Согласовано:

Рабочая программа учебной дисциплины обсуждена и рекомендована на заседании кафедры «Международного права и международного сотрудничества в сфере интеллектуальной собственности»

Протокол № 10 от «28» мая 2019 г.

Зав. кафедрой: Ларин А.Ю.

_____ «28 мая 2019 г.

(подпись)

© ФГБОУ ВО РГАИС, 2019

© Ларина Т.Ю., 2019

©Кургузкина Е.Б., 2019

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ООП

1.1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины:

- усвоение сущности, основных положений, принципов и норм современного права международной торговли на основе опыта и достижений отечественной и зарубежной юридической науки и практики; ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-2, ПК-9, ПК-16
- формирование у студентов Российского государственного института интеллектуальной собственности профессионального правосознания в области права международной торговли; ОК-3, ОК-4, ОК-5, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-4, ПК-5, ПК-6, ПК-15
- развитие профессионально-правового подхода к анализу форм и средств правового регулирования международной торговли. ОК-7, ОПК-4, ОПК-5, ПК-7, ПК-9, ПК-13, ПК-14

Задачи дисциплины:

- изучить источники и систему современного права международной торговли; ОК-1, ОПК-5, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-5, ПК-6
- усвоить основные принципы категории и институты права международной торговли, их роль и значение в регулировании частноправовых предпринимательских отношений с иностранным элементом; ОК-2, ОПК-6, ПК-7, ПК-9, ПК-13, ПК-14, ПК-15
- изучить основные международно-правовые формы и направления сотрудничества государств в регулировании транснациональных предпринимательских отношений; ОК-5, ОК-7, ОПК-4, ОПК-5, ПК-9
- дать конкретные знания в области применения норм права международной торговли в практической деятельности. ОК-3, ОК-4, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-15, ПК-16

1.2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Право международной торговли» относится к Вариативной части Блока 1 Дисциплин (модулей) по выбору 1 (ДВ.1) Учебного Плана по программе бакалавриата, направление подготовки: 40.03.01 «Юриспруденция», с индексом Б1.В.ДВ.01.02 Структурой образовательной программы определено изучение дисциплины «Право международной торговли» параллельно с дисциплиной «Авторское право и смежные права »

2. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ (АСТРОНОМИЧЕСКИХ) ЧАСОВ ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

Виды занятий	Объём дисциплины	
	Форма обучения	
	Очная форма обучения	Очно-заочная/Заочная форма обучения
Объем зачетных единиц	3	3
Общая трудоемкость в часах	108	108
Аудиторные занятия: Лекции (Л) Семинары (С) и/или Практические занятия (ПЗ)	54 26 28	12 4 8
Общая трудоемкость самостоятельной работы	54	96
Обоснование времени на внеаудиторную работу		
Самостоятельная работа в форме проработки и повторения лекционного материала, материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям и зачету	40	60
Самостоятельная работа в форме подготовки домашних заданий	14	36
Форма контроля	Зачет	Зачет/Зачет

3. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ), СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

1.3. Учебно-тематический план курса и распределение часов по темам занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Контролируемы компетенции (или их части)	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. работа
				Лекции	Практическ.	
1.	Понятие, предмет, метод, основные категории и система права международной торговли (ПМТ) (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4	4	1	1	2
2.	Источники ПМТ. Унификация и гармонизация норм ПМТ (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4	4	1	1	2
3.	Общие положения об определении норм права, подлежащих применению в ПМТ	ОК-5, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-5, ПК-15, ПК-16	6	2	2	2
4.	Принципы ПМТ(интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16	5	2	1	2
5.	Государственное регулирование международной торговли (интерактивная форма) *.	ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7	5	2	1	2

6.	Международное регулирование международной торговли. (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14	5	2	1	2
7.	Международное валютное регулирование(интерактивная форма) *	ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16	5	2	1	2
8.	Правовой статус лиц в ПМТ(интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6	5	2	1	2
9.	Транснациональные корпорации. Система участия(интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4	5	1	1	2
10.	Государство как особое лицо в ПМТ	ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6	4	1	1	2
11.	Международные коммерческие (внешнеэкономические) сделки и договорные обязательства в ПМТ. (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4	4	1	1	2
12.	Договор международной купли-продажи. Базисные условия поставки (интерактивная форма) *	ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16	4	1	1	2
13.	Международные сделки по передаче исключительных прав на объекты интеллектуальной	ОК-1, ОК-2, ОПК-6,	6	1	1	4

	собственности(интерактивная форма) *	ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16				
14.	Международная торговля иностранными инвестициями(интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7	7	1	2	4
15.	Международная торговля услугами (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6	7	1	2	4
16.	Международные перевозки грузов(интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14	7	1	2	4
17.	Международные расчетные и кредитные отношения (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4	7	1	2	4
18.	Процедуры разрешения международных коммерческих споров(интерактивная форма) *	ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16	7	1	2	4
19.	Международный коммерческий арбитраж (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14	7	1	2	4
20.	Трансграничная несостоятельность (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-	5	1	2	2

		1, ПК-2, ПК-4				
Итого			**108**	**26**	**28**	**54**
				54		

Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине составляет 89 % от аудиторного фонда, частично за счет лекций, частично за счет практических занятий, а именно 48 часов.

Очно-заочная/Заочная форма обучения

№ п/п	**Наименование темы**	**Контролируемы компетенции (или их части)**	**Всего часов**	**Аудиторные занятия (час.)**		**Самостоят. работа**
				Лекции	**Практическ.**	
1.	Понятие, предмет, метод, основные категории и система права международной торговли (ПМТ) (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4	5	1	-	4
2.	Источники ПМТ. Унификация и гармонизация норм ПМТ (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4	5	-	1	4
3.	Общие положения об определении норм права, подлежащих применению в ПМТ	ОК-5, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-5, ПК-15, ПК-16	4	-	-	4
4.	Принципы ПМТ	ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16	4	-	-	4
5.	Государственное регулирование международной торговли.	ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-	4	-	-	4

		7				
6.	Международное регулирование международной торговли. (интерактивная форма) *	ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14	5	-	1	4
7.	Международное валютное регулирование(интерактивная форма) *	ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16	5	-	1	4
8.	Правовой статус лиц в ПМТ (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6	5	1		4
9.	Транснациональные корпорации. Система участия (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4	5	-	1	4
10.	Государство как особое лицо в ПМТ (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6	5	-	1	4
11.	Международные коммерческие (внешнеэкономические) сделки и договорные обязательства в ПМТ. (интерактивная форма) *	ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4	5	-	1	4
12.	Договор международной купли-продажи. Базисные условия поставки (интерактивная форма) *	ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16	5	1	-	4
13.	Международные сделки по передаче исключительных прав	ОК-1, ОК-2,	7	1	-	6

	на объекты интеллектуальной собственности (интерактивная форма) *	ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16				
14.	Международная торговля иностранными инвестициями	ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7	7	-	1	6
15.	Международная торговля услугами	ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6	7	-	1	6
16.	Международные перевозки грузов	ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14	6	-	-	6
17.	Международные расчетные и кредитные отношения	ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4	6	-	-	6
18.	Процедуры разрешения международных коммерческих споров	ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16	6	-	-	6
19.	Международный коммерческий арбитраж	ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14	6	-	-	6
20.	Трансграничная несостоятельность	ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5,	6	-	-	6

		ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4				
Итого			**108**	**4**	**8**	**96**
				12		

Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине составляет 83 % от аудиторного фонда, частично за счет лекций, частично за счет практических занятий, а именно 10 часов.

1.4. Учебная программа дисциплины (модуля)

СОДЕРЖАНИЕ ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Понятие, предмет, метод, основные категории и система права международной торговли (ПМТ) ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4

Понятие права международной торговли (ПМТ), связь и соотношение ПМТ с правовым регулированием внешнеэкономической деятельности (ПР ВЭД) и правом внешнеэкономических связей (ВЭС).

Комплексный характер норм ПМТ, включающего нормы международных договоров РФ, законодательства РФ (таможенное, налоговое, валютное, антимонопольное, международное частное право), а также унифицированные обычаи международного делового оборота.

Роль ПМТ в развитии международной торговли.

Предмет МТП - предпринимательские частноправовые имущественные отношения, осложненные иностранным элементом. Понятие и виды иностранного элемента.

Метод МТП - преодоление коллизии путем выбора применимых правовых норм, содержащихся в международных договорах РФ, национальной правовой системе сторон международной коммерческой сделки, а также в унифицированных обычаях международного делового оборота.

Основные категории ПМТ - товар, услуга, интеллектуальная собственность, экспорт, импорт, российские лица, иностранные лица, экспортный контроль, экономическая безопасность РФ; применимое право, национальная принадлежность и личный закон юридического лица, международная коммерческая (внешнеэкономическая) сделка, международный коммерческий арбитраж.

Связь ПМТ с международным частным правом и с международным публичным правом. Отличие ПМТ от международного публичного права.

Система ПМТ.

Тема 2. Источники ПМТ. Унификация и гармонизация норм ПМТ ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4

Виды источников ПМТ (ст.1186 ГК РФ).

1.Международные договоры. Определение международных договоров РФ, условия их вступления в силу. Многосторонние (универсальные и региональные) и двусторонние договоры. Межгосударственные, межправительственные и межведомственные договоры РФ.

Формы выражения согласия РФ (ратификация, присоединение, подписание) на обязательность международных договоров, порядок опубликования международных договоров РФ и их официальных переводов.

Приоритет и прямое действие международных договоров РФ (нормы Конституции РФ, ГК РФ и федеральных законов). Толкование международных договоров РФ и оговорки к ним.

Основные многосторонние международные договоры, унифицирующие нормы ПМТ.

2.Национальное законодательство РФ. ГК РФ, разделы других кодексов РФ и основные федеральные законы в области ПМТ.

Указы Президента РФ, Постановления Правительства РФ, нормативно-правовые акты министерств и ведомств, а также субъектов федерации.

Законодательство основных иностранных государств- США, Англии, ФРГ, Франции, Швейцарии по ПМТ.

3.Роль судебной практики (судебного прецедента). Постановления Верховного суда РФ и Высшего арбитражного суда РФ. Национальные обычаи делового оборота в ПМТ.

4.Обычаи международного делового оборота (международные торговые обычаи) - важный источник права международной торговли. Торговые обыкновения, подразумеваемые условия, так называемые "каучуковые формулировки", международные стандарты и правила, правовые руководства, типовые контракты, типовые проформы, своды единообразных правил, кодексы поведения.

5.Доктрина как источник ПМТ. Понятие национальной и международной доктрины ПМТ.

6.Объективная необходимость унификации и гармонизации норм ПМТ, а также обычаев международного делового оборота. Основные центры универсальной унификации - Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), Международный институт унификации частного права (УНИДРУА) в Риме, ВТО, ВОИС, Международная торговая палата в Париже.

7.Унификация и гармонизация ПМТ в рамках Европейского Союза (первичное и вторичное право - регламенты, директивы, решения, постановления Суда ЕС).

8. Проблема глобализма и доктрина Lex mercatoria.

Тема 3. Общие положения об определении норм права, подлежащих применению в ПМТ ОК-5, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-5, ПК-15, ПК-16

Правила применения императивных и диспозитивных норм международных договоров РФ. Приоритет международных договоров над национальными законами в праве России, Франции, Германии. Имплементация международных договоров в праве Великобритании и США.

Правила применения национальных правовых систем в ПМТ. Обязанность суда применять нормы гражданского права иностранного государства на основании предписаний коллизионной нормы или санкционированного правом страны суда соглашения сторон.

Правила применения обычаев международного делового оборота. Нормы права РФ, санкционирующие применение обычаев международного делового оборота.

Тема 4. Принципы права международной торговли ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16

Принципы международного публичного права, применяемые в ПМТ. Общие принципы права разных правовых систем.

Принципы Всемирной торговой организации (ВТО):

-недискриминация; абсолютное предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации в торговле товарами и услугами; поэтапное расширение сферы применения национального режима («триада»)

-ведение международной торговли преимущественно на частноправовой основе;

-применение преимущественно таможенно-тарифного метода регулирования международной торговли с ограничением и постепенным исключением метода нетарифного регулирования;

-постепенное снижение таможенных пошлин на основе многосторонних торговых переговоров;

-свобода транзита;

-разрешение межгосударственных торговых споров в рамках ВТО с ограничением односторонних государственных мер;

-обеспечение справедливой конкуренции в международной торговле;

-льготный режим для развивающихся стран;

-заключение региональных торговых соглашений;

-особые правила регулирования торговли отдельными товарами (гражданская авиатехника и др.).

Специальные принципы ПМТ. (Понятие и сфера применения).

Принцип национального режима.

Принцип наиболее благоприятствуемой нации.

Принцип специального торгового режима.

Принцип взаимности и реторсий.

Принцип выбора сторонами применимых норм прав (автономия воли сторон).

Принцип наиболее тесной связи международной коммерческой (внешнеэкономической сделки) с правовой системой определенного государства.

Принципы ФЗ от 8.12.2003г. №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»).

Тема 5. Государственное регулирование международной торговли ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7

Цели государственного регулирования международной торговли и внешнеэкономической деятельности - стимулирование экспорта, регулирование импорта, равновесие платежного баланса.

Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование, запреты и ограничения, меры экономического и административного характера, способствующие развитию внешнеторговой деятельности (ст.12 ФЗ от 8.12.2003г. №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»); валютное регулирование.

Таможенно-тарифное регулирование

Случаи правомерного применения мер нетарифного регулирования,

Случаи правомерного применения запретов и ограничений,

Формы стимулирования экспорта. Освобождение экспортных товаров от налогообложения. Случаи правомерного ограничения экспорта и импорта. Государственная монополия на экспорт \импорт отдельных товаров. Экспортный контроль.

Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров,

Тема 6. Международное регулирование международной торговли ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14

Регулирование международной торговли путем двусторонних международных договоров. Договоры о правовом режиме торговли, о защите капиталовложений, об избежании двойного налогообложения, о правовой помощи.

Региональные межгосударственные экономические организации. Зоны свободной торговли, таможенные союзы, общие рынки.

Европейский Союз. Цели, задачи и основные направления развития. Участники и вступающие в ЕС государства. Общая система преференций ЕС. Руководящие органы ЕС и их предстоящая реорганизация. Правовая система ЕС - первичное (основные многосторонние международные договоры) и вторичное (наднациональные правовые акты) право. Приоритет права ЕС над национальным законодательством стран- участников. Отношения России с Европейским Союзом.

СНГ. Цели, основные направления и трудности развития. Зона свободной торговли и таможенный союз, единое экономическое пространство в рамках СНГ.

Регулирование международной торговли на мировом уровне:

ВТО. Цели, задачи и основные направления деятельности Всемирной Торговой Организации.

Основные многосторонние международные договоры: ГАТТ, ГАТС, ТРИПС. Орган по разрешению межгосударственных торговых споров. Проблема вступления России в ВТО.

ЮНКТАД. Цели, задачи и основные направления деятельности.

ОЭСР. Организация экономического сотрудничества и развития – объединение наиболее развитых стран мира.

ВОИС. Цели, задачи и основные направления деятельности Всемирной Организации Интеллектуальной Собственности (ВОИС). Союзы по охране интеллектуальной собственности, администрируемые ВОИС. Объекты интеллектуальной собственности, регистрируемые ВОИС. Взаимодействие ВОИС с ВТО.

Влияние на международные экономические отношения неправительственных международных объединений крупных финансистов и предпринимателей: Международного экономического форума в Давосе, Бильдербергского клуба, Римского клуба, Лондонского клуба кредиторов, Богемского клуба и др.

Тема 7. Международное валютное регулирование ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16

МВФ. Цели, задачи и основные направления деятельности Международного валютного фонда. Текущие операции и операции, связанные с движением капитала. Специальные права заимствования. Взаимоотношения России с МВФ.

МБРР. Цели, задачи и основные направления деятельности Международного банка реконструкции и развития. Система МБРР: МАР, МФК, МИГА.

Валютное регулирование в РФ. Валютные ценности. Валютные операции. Резиденты и нерезиденты. Уполномоченные банки.

Механизм валютного регулирования в РФ. Права и обязанности резидентов и нерезидентов.

Счета резидентов в иностранных банках.

Тема 8. Правовой статус лиц в ПМТ ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6

Субъекты ПМТ: иностранные лица, российские лица, транснациональные корпорации, государство, международные организации (международные юридические лица)

Понятие и виды иностранных лиц-субъектов ПМТ. Юридические лица частного и публичного права, лица с иностранными инвестициями.

Внутренние и внешние правоотношения юридического лица. Государственная принадлежность и личный закон юридического лица, критерии его определения и сфера его применения. Государственная принадлежность и личный закон иностранных организаций, не являющихся юридическими лицами.

Торговые реестры. Цели, задачи и принципы государственной торговой регистрации. Перечень сведений о коммерческих организациях, содержащихся в торговых реестрах. Единый государственный реестр юридических лиц РФ.

Документы, подтверждающие правовой статус юридического лица: выписка из торгового реестра, патент на предпринимательскую деятельность, учредительные документы. Содержание и юридическое значение выписки из торгового реестра.

Признание правосубъектности юридического лица на территории РФ. Филиалы и представительства иностранных юридических лиц в России.

Российские юридические лица с иностранными инвестициями. Правовое положение российских юридических лиц в иностранных государствах.

Тема 9. Транснациональные корпорации. Система участия ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4

Транснациональные объединения юридических лиц в целях кооперации и совместной деятельности. Международные монополистические объединения. Понятие транснациональной корпорации (ТНК), их роль и значение в мировой торговле.

Понятие системы участия. Способы участия материнской корпорации в управлении дочерними и зависимыми компаниями. Элементы системы участия.

Формы системы участия: Прямое слияние, поглощение; Личная уния; Договорные формы (финансовая группа, консорциум, концерн, синдикат, картель); Холдинги; Аффилированные лица; Оффшорные компании.

Холдинг и холдинговая компания. Способы образования и виды холдингов.

Оффшорные зоны государства и их правовой статус. Цели создания оффшорных компаний. Специфика их регистрации и деятельности. Причины растущего недоверия к оффшорным компаниям со стороны государств и участников международного торгового оборота.

Тема 10. Государство как особое лицо в ПМТ ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6

Формы участия государства в международной торговле. Государственные юридические лица (юридические лица публичного права и публичные корпорации).

Государство как особое лицо в ПМТ. Понятие и виды иммунитетов государства.

Коммерческие контракты с участием государства. Способы защиты интересов юридических лиц в "диагональных" сделках.

ГК РФ и ФЗ о ВТД о правилах участия РФ в коммерческих контрактах.

Международные сделки с участием международных юридических лиц.

Тема 11. Международные коммерческие (внешнеэкономические) сделки и договорные обязательства в ПМТ ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4

Международные коммерческие сделки (контракты) – предпринимательские сделки, осложненные иностранным элементом и их другие наименования (внешнеэкономические сделки, трансграничные сделки). Понятие и признаки (основной и дополнительные) международной коммерческой сделки.

Выбор сторонами контракта в качестве применимых норм права к обязательственному статуту сделки правовой системы любого государства – основной принцип ПМТ. (автономия воли сторон ст.ст. 1210,1215 ГК РФ). Понятие и элементы обязательственного статута (содержания) сделки. Пределы принципа автономии воли сторон. Нормы права, применяемые при отсутствии соглашения сторон о применимом праве (принцип «тесной связи» ст.1211 ГК РФ).

Коллизионные нормы, определяющие применимые нормы права к:

-заключению контракта (правоспособность сторон; форма, порядок, момент и место заключения сделки; толкование договора; признание сделки незаключенной или недействительной).

-содержанию (обязательственный статут), исполнению (неисполнению) сделки.

-прекращению сделки.

Надлежащее исполнение международной коммерческой сделки. Последствия неисполнения, ненадлежащего исполнения. Основания освобождения от исполнения: форс-мажорные обстоятельства, юридическая невозможность исполнения, существенное изменение обстоятельств. Современное толкование и применение оговорки rebus sic stantibus.

Изменение и расторжение международной коммерческой сделки.

Типовая структура внешнеторгового контракта.

Односторонние сделки в ПМТ.

Тема 12. Договор международной купли-продажи товаров. Базисные условия поставки ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16

Объект, стороны, их права и обязанности в договоре международной купли-продажи товаров. Критерий международной купли-продажи товара.

Сфера и условия применения Венской Конвенции ООН 1980г. о договорах международной купли-продажи товаров.

Определение права, применимого к аспектам сделки купли-продажи, не урегулированным в Венской конвенции 1980г.

Порядок заключения и подписания договоров купли-продажи товаров. Товарораспорядительные и товаросопроводительные документы. Комплектность, ассортимент и качество товаров; сроки годности и хранения товаров; тара и упаковка; маркировка; сроки поставки; извещение об отгрузке; порядок приемки товаров; порядок предъявления и рассмотрения претензий.

Патентная оговорка.

Базисные условия поставки. Момент исполнения обязанности передать-принять товар. Момент перехода риска случайной порчи (гибели) товара. Момент перехода права собственности на товар.

Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (Инкотермс) 2000г. Базисные условия поставки ФОБ и СИФ.

Агентские соглашения. Договоры поручения, комиссии, соглашения с простым посредником. Консигнационные договоры. Понятие, сфера применения, права, обязанности и ответственность сторон.

Договоры о товарообменных операциях с иностранными лицами. Разновидности торгово-обменных сделок: бартер, встречная закупка, обратная закупка, прямые и косвенные компенсационные сделки, соглашения о встречной торговле.

Тема 13. Международные сделки по передаче исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16

Специфика источников правового регулирования международных сделок по передаче исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности (международные договоры РФ, национальное законодательство лицензиара и лицензиата, обычаи международного делового оборота). Соглашение ТРИПС в рамках ВТО.

Международные сделки по передаче авторских исключительных прав. Предмет, права, обязанности и ответственность сторон.

Международные сделки по передаче исключительных прав на объекты промышленной собственности. Предмет, права, обязанности и ответственность сторон.

Договор франчайзинга в международной торговле. Понятие «брэнд». Предмет, права, обязанности и ответственность сторон.

Ответственность за незаконное использование объектов интеллектуальной собственности. Контрафактные действия. Способы защиты интересов правообладателя.

Тема 14.Международная торговля иностранными инвестициями ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7

Понятие и формы иностранных инвестиций. Прямые и портфельные инвестиции. Законодательство РФ об иностранных инвестициях. Статус российского юридического лица с иностранными инвестициями. Правовая защита, гарантии и льготы иностранным инвесторам.

Двусторонние соглашения РФ с иностранными государствами о взаимной защите иностранных капиталовложений.

Основные многосторонние международные соглашения: Вашингтонская конвенция о порядке разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами, 1995г., Сеульская конвенция об учреждении многостороннего агентства по гарантиям инвестиций, 1985г., Соглашение ТРИМ об инвестициях в рамках ГАТТ ВТО.

Порядок осуществления иностранных инвестиций в РФ и российских инвестиций в иностранных государствах.

Тема 15.Международная торговля услугами ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6

Понятие международной услуги. Юридические, фактические и финансовые услуги.

Основные положения Соглашения ГАТС в рамках ВТО. Классификации международных услуг в ВТО.

Способы оказания международных услуг по ФЗ от 8.12.2003г. №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»).

Тема 16.Международные перевозки грузов ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14

Понятие международных перевозок. Существенные условия договоров международной перевозки. Коллизионные принципы, применяемые к ответственности перевозчика за причинение вреда пассажирам и грузам, а также за несвоевременную доставку.

Товарораспорядительные и товаросопроводительные документы. Момент передачи - приемки груза.термс) 2000г.

Международные железнодорожные перевозки. Соглашения КОТИФ и МСГС. Международная железнодорожная накладная.

Международные морские перевозки. Гамбургские правила 1978г., Гаагские правила1924г. Линейное и трамповое судоходство. Чартер, тайм чартер, бербоут. Общая и частная авария. Коносамент; понятие, виды и оборотоспособность.

Международные автомобильные перевозки. КДПГ 1956г., Конвенция МДП 1975г.-TIR. Автотранспортная накладная-CMR.

Международные воздушные перевозки. Двусторонние международные договоры РФ. Монреальские протоколы 1975г. Свободы воздуха. Авиатранспортная накладная.

Коллизионные вопросы места предъявления претензий и исков при международных перевозках.

Тема 17. Международные расчетные и кредитные отношения ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4

Платежно-расчетные условия внешнеторгового контракта.

Защитные валютные оговорки. Страхование валютных рисков.

Формы международных расчетов: банковский перевод, инкассо, аккредитив.

Вексель и чек.

Понятие и виды международных кредитных договоров. Существенные условия кредитных договоров. Страхование кредитных рисков. Ответственность заемщика.

Договор факторинга: права и обязанности поставщика, фактора, клиента.

Страхование внешнеэкономических сделок. Понятие и виды договора страхования. Элементы страхового правоотношения: страховой интерес, страховая стоимость, страховая сумма, страховой случай, страховая премия, страховое возмещение. Договоры перестрахования.

Основные виды международных банковских гарантий.

Тема 18. Процедуры разрешения международных коммерческих споров ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16

Примирительные и согласительные процедуры, предусмотренные сторонами международной коммерческой сделки.

Международный коммерческий арбитраж.

Обращение в государственный суд в соответствии с нормами международного гражданского процесса и пророгационными соглашениями сторон международной коммерческой сделки

Тема 19. Международный коммерческий арбитраж ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14

Понятие международного коммерческого арбитража. Преимущества рассмотрения споров в международном коммерческом арбитраже.

Основные многосторонние договоры о международном коммерческом арбитраже. Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ.

Виды коммерческого арбитража. Постоянные коммерческие арбитражные суды и их регламенты. Арбитраж ad hoc - порядок формирования и рассмотрения дел. Арбитражное соглашение - понятие и виды. Требование к составлению арбитражного соглашения или арбитражной оговорки. Применимое материальное право.

Международный коммерческий арбитраж в РФ. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» 1993г. Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате РФ. Компетенция, состав, порядок арбитражного производства, принятия решения. Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ. Компетенция, состав, порядок арбитражного производства, принятия решения.

Добровольное исполнение арбитражных решений.

Порядок принудительного исполнения решений международного коммерческого арбитража по Нью-Йоркской конвенции 1958г. и АПК РФ.

Тема 20. Трансграничная несостоятельность ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4

Понятия неплатежеспособности, несостоятельности и банкротства.

Понятие и признаки трансграничной несостоятельности.

Коллизионные принципы единого производства и параллельных производств. Применимое право.

Проблемы признания судебных решений и действий ликвидаторов.

1.5. Активные и интерактивные формы проведения занятий

Исходя из требований к условиям реализации основной образовательной программы бакалавриата федерального государственного образовательного стандарта высшего образования реализация компетентностного подхода предусматривает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий, а именно активными формами обучения выступают:

Лекция – пресс-конференция

Данная форма лекции схожа с классической пресс-конференцией, но в тоже время обладает определенными специфическими чертами, которые проявляются в том, что преподаватель, начиная занятие, оговаривает тему лекции, вопросы для рассмотрения и просит студентов письменно задавать ему вопросы по данной теме.

В свою очередь, студенты в течении определенного времени (3-4 минуты) формулируют наиболее интересующие вопросы по теме лекции, записывают их на листе бумаги и передают преподавателю. Преподаватель начинает читать лекцию, предварительно разложив заданные студентами вопросы по смысловому содержанию.

Изложение материала преподносится в виде связного раскрытия темы, а не как ответ на каждый заданный вопрос, но в процессе лекции формулируются соответствующие ответы. В завершение лекции преподаватель проводит итоговую оценку вопросов, выявляя знания и интересы студентов.

Специфика данной формы лекции заключается в активной работе студентов на занятии за счет адресованного информирования каждого студента лично: необходимость сформулировать вопрос и грамотно его задать инициирует мыслительную деятельность, а ожидание ответа на свой вопрос концентрирует внимание студента. Необходимо ориентировать (обучать) студентов формулировать вопросы, которые носят проблемный характер и являются началом творческих процессов мышления.

Личностное, профессиональное и социальное отношение преподавателя к поставленным вопросам и ответам на них оказывает воспитательное влияние на студентов. Участвуя в лекции пресс-конференции, студенты отрабатывают умение задавать вопросы и отвечать на них, выходить из трудных коммуникативных ситуаций, формировать навыки доказательства и опровержения.

Лекцию пресс-конференцию можно проводить в начале изучения темы или раздела, в середине и в конце.

В начале изучения темы основная цель лекции – выявление круга интересов и потребностей студентов, степени их подготовленности к работе, отношения к предмету. С помощью лекции пресс-конференции преподаватель может составить представление об аудитории слушателей – ее ожиданий, возможностей. Это важно при первой встрече преподавателя со студентами-первокурсниками, или в начале чтения курса лекций, новых дисциплин и т.п.

Лекция – пресс-конференция, которая проводится в середине курса ставит своей целью привлечение внимания студентов к главным моментам содержания учебного предмета; уточнения представлений преподавателя о степени усвоения материала; систематизации знаний студентов, корректировки выбранной системы лекционной и практической работы по курсу.

Основная цель лекции пресс-конференции в конце темы или раздела – подведение итогов лекционной работы, определение уровня усвоения студентами содержания разделов/тем дисциплины.

Лекцию такого рода можно провести и по окончании всего курса с целью обсуждения перспектив применения теоретических знаний на практике.

Лекция-беседа

Лекция-беседа, или лекция-диалог с аудиторией является наиболее распространенной и сравнительно простой формой активного вовлечения студентов в учебный процесс. Она предполагает непосредственный контакт преподавателя с аудиторией.

Для привлечения внимания к участию в беседе студентов при данной форме проведения занятия перед аудиторией ставятся вопросы (так называемое озадачивание), которые могут быть информационного или проблемного характера. Вопросы можно адресовать как всей аудитории, так и кому-то конкретно. Они могут быть как простые, способные сосредоточить внимание на отдельных нюансах темы, так и проблемные. Студенты, продумывая ответ на заданный вопрос, получают возможность самостоятельно прийти к тем выводам и обобщениям, которые преподаватель должен был сообщить им в качестве новых знаний, либо понять глубину и важность обсуждаемой проблемы, что повышает интерес и степень восприятия материала.

Основной формой проведения данного занятия выступает беседа, хотя преподаватель может вовлечь студентов в диалог. Наряду с беседой могут применяться такие методы, как рассказ, объяснение с показом иллюстраций. При этом важно дозировать учебный материал, чтобы после организовать беседу. Студенты отвечают с мест, а свои дальнейшие рассуждения преподаватель строит с учетом ответов обучающихся, при этом имея возможность наиболее доказательно изложить очередной тезис лекционного материала.

Преимущество такой лекции состоит в том, что она позволяет привлекать внимание обучаемых к наиболее важным вопросам темы, определять содержание и темп изложения учебного материала с учетом особенностей аудитории. Недостаток же заключается в снижении эффективности этого метода в условиях группового обучения вследствие невозможности каждого студента вовлечь в обмен мнениями. И связано это обычно с недостатком времени, даже если группа малочисленна. Лекция-беседа позволяет расширить круг мнений сторон, привлечь коллективные знания и опыт, что имеет большое значение в активизации мышления студентов.

При такой форме занятия главная задача преподавателя – позаботиться о том, чтобы его вопросы не оставались без ответов, иначе они будут носить только риторический характер, не обеспечивая достаточной активизации мышления обучаемых.

Лекция-дискуссия

Дискуссия – это взаимодействие преподавателя и студентов, свободный обмен мнениями, идеями и взглядами по исследуемому вопросу.

В отличие от лекции-беседы в данной технологии при изложении лекционного материала преподаватель использует ответы студентов на поставленные им вопросы, организует свободный обмен мнениями по разделам излагаемого материала.

Выбор вопросов для активизации студентов и темы для обсуждения составляется самим преподавателем в зависимости от конкретных дидактических задач, которые он ставит перед собой для данной аудитории.

Можно предложить студентам проанализировать и обсудить конкретные ситуации, документы или другой информационный материал.

По ходу лекции-дискуссии преподаватель приводит отдельные примеры в виде ситуаций или кратко сформулированных проблем и предлагает студентам коротко обсудить их, затем делает краткий анализ, выводы и – лекция продолжается.

Позитивным моментом в такой лекции является то, что студенты в ходе дискуссии могут согласиться с точкой зрения преподавателя с большей охотой, нежели во время беседы, когда преподаватель выделяет устоявшуюся точку зрения (одну или несколько) по обсуждаемому вопросу, в том числе и свою. Данный метод позволяет педагогу видеть, насколько эффективно студенты используют полученные знания в ходе дискуссии.

Негативным является то обстоятельство, что студенты могут неправильно определять для себя область изучения или не уметь успешно обсуждать возникающие проблемы. Поэтому в целом занятие может оказаться запутанным. Студенты в этом случае могут укрепиться в собственном мнении (возможно, ошибочном), а не попытаться понять или изменить его.

Дискуссия оживляет учебный процесс, активизирует познавательную деятельность аудитории и позволяет преподавателю управлять коллективным мнением группы, использовать его в целях убеждения, преодоления негативных установок и ошибочных мнений некоторых студентов.

Для достижения эффекта от такой лекции необходимо правильно подобрать вопросы для дискуссии и умелой, целенаправленной ее организации, что определяется компетентностью и степенью профессионального мастерства преподавателя.

Интерактивной формой обучения выступает:

Лекция с применением техники обратной связи

Обратная связь в виде реакции аудитории на слова и действия преподавателя существовала всегда. Это помогает преподавателям умело оценить эту обратную связь и внести соответствующие коррективы в методику занятий.

В настоящее время все шире используются специально оборудованные классы для программированного обучения, где руководитель занятия имеет возможность с помощью технических устройств получить сведения о реакции всей аудитории на поставленный им вопрос.

Вопросы задаются и в начале, и в конце изложения каждого логического раздела лекции. Первый – для того, чтобы узнать, насколько студенты осведомлены по излагаемой проблеме. Второй – для контроля качества усвоения материала.

Если аудитория в целом правильно отвечает на вводный вопрос, преподаватель излагает материал тезисно и переходит к следующему разделу лекции. Если же число правильных ответов, ниже желаемого уровня, преподаватель читает подготовленную лекцию, в конце смыслового

раздела задает новый (контрольный) вопрос. При неудовлетворительных результатах контрольного опроса преподаватель возвращается к уже прочитанному разделу, изменив при этом методику подачи материала.

Здесь важным является использование методического принципа обратной связи: вводный вопрос – изложение – конкретный вопрос и т. д.

Таким образом, в лекции с применением техники обратной связи процесс усвоения лекционного материала становится управляемым и максимально приближенным к уровню подготовленности и восприятия студентами данной конкретной темы занятия. А это обеспечивает в какой-то степени реализацию принципа индивидуализации учебного процесса в условиях группового обучения.

Следует сказать, что лекция с применением техники обратной связи возможна не только при наличии соответствующих технических средств. При их отсутствии обратную связь можно обеспечить более простыми способами. Например, посредством устного опроса (в небольшой, разумеется, группе) или с применением простейших текстов программированного контроля и т.п.

2. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

1.1. Контрольные вопросы для самостоятельной работы (самоконтроля) студентов

Тема 1. Понятие, предмет, метод, основные категории и система права международной торговли (ПМТ) ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4

1. Дайте понятие права международной торговли (ПМТ). ОК-1, ПК-4
2. В чем состоит предмет ПМТ. Понятие и виды иностранного элемента. ОК-2
3. дайте определение и перечислите метод ПМТ. ОПК-1, ОПК-3
4. Связь ПМТ с международным частным правом и с международным публичным правом. Отличие ПМТ от международного публичного права. ПК-2, ПК-4
5. Система ПМТ. ОК-2, ОПК-3

Тема 2. Источники ПМТ. Унификация и гармонизация норм ПМТ ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4

1. Международные договоры как источники ПМТ. ОК-3
2. Национальное законодательство РФ как источник ПМТ. ОК-4
3. Обычаи международного оборота (международные торговые обычаи) как источник ПМТ. ОПК-4
5. Доктрина как источник ПМТ. ОПК-5
6. Основные центры универсальной унификации - Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), Международный институт унификации частного права (УНИДРУА) в Риме, ВТО, ВОИС, Международная торговая палата в Париже. ПК-1,ОПК-4
7. Унификация и гармонизация ПМТ в рамках Европейского Союза. ОПК-6, ПК-4
8. Проблема глобализма и доктрина Lex mercatoria. ОК-3

Тема 3. Общие положения об определении норм права, подлежащих применению в ПМТ ОК-5, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-5, ПК-15, ПК-16

1. Правила применения императивных и диспозитивных норм международных договоров РФ ОК-5, ОПК-1, ПК-15
2. Правила применения национальных правовых систем в ПМТ. ОК-7, ОПК-1, ПК-16

3.Правила применения обычаев международного делового оборота. ОПК-3, ПК-5

Тема 4. Принципы Права международной торговли ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16

1.Принципы международного публичного права, применяемые в ПМТ. ОК-1, ОПК-6, ОПК-4

2.Общие принципы права разных правовых систем.ОК-2, ОПК-7

3.Принципы Всемирной торговой организации (ВТО): ПК-9, ПК-16

4.Специальные принципы ПМТ. ОПК-6, ПК-7

Тема 5. Государственное регулирование международной торговли ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7

1.Цели государственного регулирования международной торговли и внешнеэкономической деятельности. ОК-1, ОПК-1

2.Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. ОК-7, ПК-7

3.Таможенно-тарифное регулирование ОК-7, ПК-1

4.Случаи правомерного применения мер нетарифного регулирования, ПК-1, ПК-7

5.Случаи правомерного применения запретов и ограничений, ОПК-1

6.Формы стимулирования экспорта. ОПК-2

7.Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров. ПК-6

Тема 6. Международное регулирование международной торговли ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14

1.Регулирование международной торговли путем двусторонних международных договоров. ОК-3, ПК-14

2.Региональные межгосударственные экономические организации. ОК-7

4. Приоритет права ЕС над национальным законодательством стран-участников. ОПК-4, ПК-14

5.Регулирование международной торговли на мировом уровне:
ВТО. Цели, задачи и основные направления деятельности Всемирной Торговой Организации. ПК-4

6. Основные многосторонние международные договоры: ГАТТ, ГАТС, ТРИПС. ПК-6

7.Роль международных объединений крупных финансистов и предпринимателей. ОПК-7

Тема 7. Международное валютное регулирование ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16

1. Цели, задачи и основные направления деятельности Международного валютного фонда. ОК-2, ОПК-2

2.Валютное регулирование в РФ. Валютные ценности. Валютные операции. Резиденты и нерезиденты. Уполномоченные банки. ОК-4, ПК-2

3.Механизм валютного регулирования в РФ. Права и обязанности резидентов и нерезидентов. ОПК-5, ПК-16

4.Счета резидентов в иностранных банках. ПК-4

Тема 8. Правовой статус лиц в ПМТ
ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6

1.Понятие и виды иностранных лиц-субъектов ПМТ. ОК-1, ПК-6

2. Торговые реестры. Цели, задачи и принципы государственной торговой регистрации. ОК-6, ОПК-4

3.Документы, подтверждающие правовой статус юридического лица. ОПК-6, ОПК-7

4.Признание правосубъектности юридического лица на территории РФ. ПК-1, ПК-4

5. Филиалы и представительства иностранных юридических лиц в России. ПК-6

Тема 9. Транснациональные корпорации. Система участия
ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4

1. Понятие транснациональной корпорации (ТНК), их роль и значение в мировой торговле. ОК-1, ОК-2

2.Понятие системы участия. Элементы системы участия. ОПК-1, ОПК-2

4.Холдинг и холдинговая компания. Способы образования и виды холдингов. ПК-1, ПК-2

5.Оффшорные зоны государства и оффшорные компании. ПК-4

Тема 10.Государство как особое лицо в ПМТ
ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6

1.Формы участия государства в международной торговле. ОК-1, ОК-6

2.Государство как особое лицо в ПМТ. Понятие и виды иммунитетов государства. ОПК-4, ОПК-6,ПК-6

3.Коммерческие контракты с участием государства. Способы защиты интересов юридических лиц в "диагональных" сделках. ОПК-7, ПК-1

Тема 11. Международные коммерческие (внешнеэкономические) сделки и договорные обязательства в ПМТ
ОК-1, ОК-2, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-3, ПК-1, ПК-2, ПК-4

1. Понятие и признаки международной коммерческой сделки. ОК-1
2.Коллизионные нормы, определяющие применимые нормы права к заключению, содержанию и прекращению сделки. ОК-2
3.Надлежащее исполнение международной коммерческой сделки. ОПК-1
4.Изменение и расторжение международной коммерческой сделки. ОПК-2, ПК-4
5.Типовая структура внешнеторгового контракта. ОПК-3, ПК-2
6.Односторонние сделки в ПМТ. ПК-1

Тема 12. Договор международной купли-продажи товаров. Базисные условия поставки ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16

1. Сфера и условия применения Венской Конвенции ООН 1980г. о договорах международной купли-продажи товаров. ОК-2
2.Определение права, применимого к аспектам сделки купли-продажи, не урегулированным в Венской конвенции 1980г.ОК-4, ПК-2
3.Порядок заключения и подписания договоров купли-продажи товаров. ОПК-2, ОПК-5
5.Базисные условия поставки. ОПК-6
6.Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (Инкотермс). Базисные условия поставки ФОБ и СИФ. ПК-2
7.Агентские соглашения. Договоры поручения, комиссии, соглашения с простым посредником. ПК-16
8.Бартер, встречная закупка, обратная закупка, прямые и косвенные компенсационные сделки, соглашения о встречной торговле. ПК-4

Тема 13. Международные сделки по передаче исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности ОК-1, ОК-2, ОПК-6, ОПК-7, ОПК-4, ПК-7, ПК-9, ПК-16

1.Специфика источников правового регулирования международных сделок по передаче исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности. Соглашение ТРИПС в рамках ВТО. ОК-1, ОК-2
2.Международные сделки по передаче авторских исключительных прав. ОПК-6
3.Договор франчайзинга в международной торговле. Понятие «брэнд». ОПК-7

4.Ответственность за незаконное использование объектов интеллектуальной собственности. ПК-7, ПК-9

5. Способы защиты интересов правообладателя. ПК-16

Тема 14.Международная торговля иностранными инвестициями ОК-1, ОК-7, ОПК-1, ОПК-2, ОПК-7, ПК-1, ПК-6, ПК-7

1.Понятие и формы иностранных инвестиций. ОК-1, ПК-7

2.Правовая защита, гарантии и льготы иностранным инвесторам. ОК-7

3.Двусторонние соглашения РФ с иностранными государствами о взаимной защите иностранных капиталовложений. ОПК-1

4.Основные многосторонние международные соглашения: ОПК-2

5.Порядок осуществления иностранных инвестиций в РФ и российских инвестиций в иностранных государствах.ОПК-7, ПК-1

Тема 15.Международная торговля услугами ОК-1, ОК-6, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-1, ПК-4, ПК-6

1. Понятие международной услуги. Юридические, фактические и финансовые услуги.ОК-1, ОК-6, ОПК-4

2. Основные положения Соглашения ГАТС в рамках ВТО. ОПК-6, ОПК-7, ПК-1

3. Классификации международных услуг в ВТО. ПК-4, ПК-6

Тема 16.Международные перевозки грузов ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14

1.Понятие международных перевозок. ОК-3, ОК-7

2. Существенные условия договоров международной перевозки. ОПК-4

3. Коллизионные принципы, применяемые к ответственности перевозчика за причинение вреда, а также за несвоевременную доставку. ОПК-6

4.Международные железнодорожные перевозки. Соглашения КОТИФ и МСГС. ОПК-7

5.Международные морские перевозки. Гамбургские правила 1978г., Гаагские правила1924г. Коносамент. ПК-4

6.Международные автомобильные перевозки. ПК-6

7.Международные воздушные перевозки. ПК-14

8.Коллизионные вопросы места предъявления претензий и исков при международных перевозках. ОПК-4

Тема 17. Международные расчетные и кредитные отношения ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4

1.Платежно-расчетные условия внешнеторгового контракта. ОК-3, ОПК-5

2.Защитные валютные оговорки. Страхование валютных рисков. ОК-4

3.Формы международных расчетов: банковский перевод, инкассо, аккредитив.ОПК-4

4.Вексель и чек. ОПК-5

5.Понятие и виды международных кредитных договоров. ОПК-6

6.Договор факторинга: права и обязанности поставщика, фактора, клиента. ПК-1

7.Страхование внешнеэкономических сделок. Понятие и виды договора страхования. ПК-2

8.Основные виды международных банковских гарантий. ПК-4

Тема 18. Процедуры разрешения международных коммерческих споров
ОК-2, ОК-4, ОПК-2, ОПК-5, ОПК-6, ПК-2, ПК-4, ПК-16

1.Примирительные и согласительные процедуры, предусмотренные сторонами международной коммерческой сделки. ОК-2, ОК-4, ОПК-2

2.Международный коммерческий арбитраж. ОПК-5, ОПК-6, ПК-2

3.Обращение в государственный суд в соответствии с нормами международного гражданского процесса. ПК-2, ПК-4, ПК-16

Тема 19. Международный коммерческий арбитраж
ОК-3, ОК-7, ОПК-4, ОПК-6, ОПК-7, ПК-4, ПК-6, ПК-14

1.Понятие международного коммерческого арбитража. Преимущества рассмотрения споров в международном коммерческом арбитраже. ОК-3, ПК-6

2.Основные многосторонние договоры о международном коммерческом арбитраже. ОК-7

3.Арбитражное соглашение - понятие и виды. ОПК-4

4.Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате РФ. ОПК-7

5.Порядок принудительного исполнения решений международного коммерческого арбитража по Нью-Йоркской конвенции 1958г. и АПК РФ. ПК-6, ПК-14

Тема 20. Трансграничная несостоятельность
ОК-3, ОК-4, ОПК-4, ОПК-5, ОПК-6, ПК-1, ПК-2, ПК-4

1.Понятия неплатежеспособности, несостоятельности и банкротства. ОК-3, ОК-4

2.Понятие и признаки трансграничной несостоятельности. ОПК-4, ОПК-5

3.Коллизионные принципы единого производства и параллельных производств. Применимое право. ОПК-6, ПК-1

4.Проблемы признания судебных решений и действий ликвидаторов. ПК-2, ПК-4

1.2. Методические рекомендации по самостоятельному изучению курса (дисциплины)

Самостоятельная работа студентов – это индивидуальная или коллективная учебная деятельность, осуществляемая без непосредственного руководства преподавателя. Самостоятельная работа есть особо организованный вид учебной деятельности, проводимый с целью повышения эффективности подготовки студентов к последующим занятиям, формирования у них навыков самостоятельной отработки учебных заданий, а также овладения методикой организации своего самостоятельного труда в целом.

Являясь необходимым элементом дидактической связи различных методов обучения между собой, самостоятельная работа студентов призвана обеспечить более глубокое, творческое усвоение понятийного аппарата дисциплины «Право международной торговли», содержания основных нормативно-правовых актов и литературы по данному учебному курсу.

Самостоятельное изучение дисциплин является основой заочного обучения. На самостоятельное изучение приходится 75-85% всего учебного времени, предусмотренного учебным планом.

Во время лекций студентам необходимо сосредоточить внимание на её прослушивание, уловить то главное, что скажет лектор. Основные положения лекции, отдельные важные факты и выводы из рассматриваемых вопросов надо записывать. Записи следует делать кратко, дословно записывать лекции невозможно.

Главным определяющим фактором успешной работы студента является его самостоятельная работа.

В связи с тем, что на лекции и практических занятиях студентам заочной формы обучения по курсу «Право международной торговли» учебным планом определено недостаточно времени, поэтому студентам особое внимание следует обратить на самостоятельное изучение рекомендованной учебной литературы. В процессе изучения литературы необходимо составлять конспект. Конспект должен содержать краткое содержание источника, ход мыслей автора, важнейшие цифры, выводы.

Помощь студентам в изучении курса «Право международной торговли» преподаватель оказывает не только путём чтения лекций и проведения практических занятий, но и в часы, отведённые преподавателям для консультаций.

Учебные планы рассчитаны на ежедневные занятия не менее 3-х часов. Успеха в заочном обучении можно добиться только при правильной

организации регулярных занятий. Поэтому студенту необходимо систематически заниматься.

Организация самостоятельной работы студентов должна строиться по системе поэтапного освоения материала. Метод поэтапного изучения включает в себя предварительную подготовку, непосредственное изучение теоретического содержания источника, обобщение полученных знаний.

Предварительная подготовка включает в себя уяснение цели изучения материала, оценку широты информационной базы анализируемого вопроса, выяснение его научной и практической актуальности. Изучение теоретического содержания заключается в выделении и уяснении ключевых понятий и положений, выявлении их взаимосвязи и систематизации. Обобщение полученных знаний подразумевает широкое осмысление теоретических положений через определение их места в общей структуре изучаемой дисциплины и их значимости для практической деятельности.

Методические рекомендации по работе с источниками права.

Самостоятельная работа студентов является одним из видов учебной деятельности, которая призвана, прежде всего, сформировать у студентов навыки работы с нормативно-правовыми актами.

При анализе нормативно-правовых актов студенты должны обратить особое внимание на новую для студента терминологию, без знания которой он не сможет усвоить содержание правовых документов, а в дальнейшем и ключевых положений изучаемой дисциплины в целом.

При изучении норм многосторонних международных договоров следует использовать официальный перевод этих договоров на русский язык, который осуществляется либо органами ООН, либо МИД РФ и публикуется в Собрании законодательства РФ или в Бюллетене международных договоров Издательства «Юридическая литература».

Как показывает опыт, незаменимую помощь студентам оказывают всевозможные юридические справочные издания, прежде всего, энциклопедического характера.

Изучение курса «Право международной торговли» нужно начинать со знакомства с его программой. Затем чётко осмыслить структуру каждой темы, логику её построения. Далее по списку литературы требуется подобрать относящиеся к конкретной теме нормативно-правовые акты, учебные материалы, дополнительные источники (книги, брошюры, журналы и др.).

Среди учебной литературы, прежде всего, следует обратить внимание на учебники, а также на пособия, рекомендованные Министерством образования и науки РФ или допущенные в качестве базовых. Это относится, в том числе и к учебно-методическим пособиям или альбомам схем.

Методические рекомендации по работе с литературой.

При самостоятельном изучении основной рекомендованной литературы студентам необходимо обратить главное внимание на узловые положения, излагаемые в изучаемом тексте.

Необходимо внимательно ознакомиться с содержанием соответствующего блока информации, структурировать его и выделить в нем центральное звено. Обычно это бывает ключевое определение или совокупность сущностных характеристик рассматриваемого объекта. Для того, чтобы убедиться, насколько глубоко усвоено содержание темы, в конце соответствующих глав и параграфов учебных пособий обычно дается перечень контрольных вопросов, на которые студент должен уметь дать четкие и конкретные ответы.

Работа с дополнительной литературой предполагает умение студентов выделять в ней необходимый аспект изучаемой темы (то, что в данном труде относится непосредственно к изучаемой теме). Это важно в связи с тем, что к дополнительной литературе может быть отнесен широкий спектр текстов (учебных, научных, художественных, публицистических и т.д.), в которых исследуемый вопрос рассматривается либо частично, либо с какой-то одной точки зрения, порой нетрадиционной.

В своей совокупности изучение таких подходов существенно обогащает научный кругозор студентов. В данном контексте следует учесть, что дополнительную литературу целесообразно прорабатывать, во-первых, на базе уже освоенной основной литературы, и, во-вторых, изучать комплексно, всесторонне, не абсолютизируя чью-либо субъективную точку зрения.

Обязательный элемент самостоятельной работы студентов с правовыми источниками и литературой – ведение необходимых записей. Основными общепринятыми формами записей являются конспект, выписки, тезисы, аннотации, резюме, план.

Конспект – это краткое письменное изложение содержания правового источника, статьи, доклада, лекции, включающее в сжатой форме основные положения и их обоснование.

Выписки – это краткие записи в форме цитат (дословное воспроизведение отрывков источника, произведения, статьи, содержащих существенные положения, мысли автора), либо лаконичное, близкое к тексту изложение основного содержания.

Тезисы – это сжатое изложение ключевых идей прочитанного источника или произведения.

Аннотации, резюме – это соответственно предельно краткое обобщающее изложение содержания текста, критическая оценка прочитанного документа или произведения.

В целях структурирования содержания изучаемой работы целесообразно составлять ее план, который должен раскрывать логику построения текста, а также способствовать лучшей ориентации студента в содержании произведения.

Самостоятельная работа студентов будет эффективной и полезной в том случае, если она будет построена исходя из понимания студентами

необходимости обеспечения максимально широкого охвата информационно-правовых источников, что вполне достижимо при научной организации учебного труда.

Методические рекомендации по работе над конспектом после лекции

После тщательного изучения и глубокого осмысления записей, сделанных на лекциях, а также указанных источников, целесообразно краткое конспектирование материала темы, выполнение рабочих иллюстративных схем.

По завершении усвоения содержания всех тем рационально сравнение их структуры и нахождение общих черт, логических связей между ними. Не лишним может стать изучение тех нормативно-правовых актов, которые проходят через всю дисциплину и тех, что регулируют общественные отношения, рассматриваемые лишь в отдельных темах.

Если содержание материала несложное, легко усваиваемое, можно ограничиться составлением плана.

Если материал содержит новую и трудно усваиваемую информацию, целесообразно его законспектировать. Результаты конспектирования могут быть представлены в различных формах.

План – это схема прочитанного материала, краткий (или подробный) перечень вопросов, отражающих структуру и последовательность материала. Подробно составленный план вполне заменяет конспект.

Конспект – это систематизированное, логичное изложение материала источника. Различаются четыре типа конспектов.

План-конспект – это развернутый детализированный план, в котором достаточно подробные записи приводятся по тем пунктам плана, которые нуждаются в пояснении.

Текстуальный конспект – это воспроизведение наиболее важных положений и фактов источника.

Свободный конспект – это четко и кратко сформулированные (изложенные) основные положения в результате глубокого осмысливания материала. В нем могут присутствовать выписки, цитаты, тезисы; часть материала может быть представлена планом.

Тематический конспект – составляется на основе изучения ряда источников и дает более или менее исчерпывающий ответ по какой-то схеме (вопросу).

В процессе изучения материала источника, составления конспекта нужно обязательно применять различные выделения, подзаголовки, создавая блочную структуру конспекта. Это делает конспект легко воспринимаемым, удобным для работы.

Подготовка к практическим занятиям

Практические занятия проводятся для более полного освоения студентами основных вопросов дисциплины. Они являются одним из средств

текущей аттестации уровня знаний и степени усвоения студентами учебного материала по мере его изучения.

Подготовка к практическому занятию включает 2 этапа:

1й – организационный;

2й - закрепление и углубление теоретических знаний.

На первом этапе студент планирует свою самостоятельную работу, которая включает:

- уяснение задания на самостоятельную работу;
- подбор рекомендованной литературы;
- составление плана работы, в котором определяются основные пункты предстоящей подготовки.

Второй этап включает непосредственную подготовку студента к занятию. Начинать надо с изучения рекомендованной литературы. Необходимо помнить, что на лекции обычно рассматривается не весь материал, а только его часть. Остальная его часть восполняется в процессе самостоятельной работы. В связи с этим работа с рекомендованной литературой обязательна. Изучение литературы состоит из двух вариантов:

Аннотирование литературы - перечисление основных вопросов, рассматриваемых автором в той или иной работе. При этом особое внимание уделяется вопросам, имеющим прямое отношение к изучаемой проблеме. Структура аннотации: автор, название работы (книги, статьи), её выходные данные, основные идеи работы, их новизна, личностное отношение к ним.

Конспектирование литературы - краткое и точное изложение какой-то статьи, книги, выступления, речи и т. п. Перед конспектированием необходимо прочитать до конца главу, раздел, книгу, статью. Затем составить план прочитанного, который позволит отвлечься от авторского текста, абстрагироваться от несущественных деталей и сформулировать основные мысли автора. Так достигается ясность и краткость записей.

Однако последнее не должно противоречить требованиям полноты и точности, для чего основные положения работы необходимо записывать в формулировках автора, указывая страницу, на которой изложена записываемая мысль. При конспектировании соблюдается и логика авторского изложения материала.

Ценность конспекта зависит не только от его содержания, но и оформления. Названия глав и параграфов следует записывать полностью. Авторскими словами записываются и определения. Примеры, в конспект отбираются наиболее яркие, вносятся и свои личные. Принципиально важный материал (определения, тезисы, доказательства, выводы, оценки) желательно выделять знаками. Широкие, до трети страницы, поля конспекта используются для выражения своего отношения к изучаемому материалу.

Подготовка доклада. Доклад готовится для выступления на занятии или в учебном заведении перед преподавателями, и учащимися.

При работе над докладом студент должен проявлять максимум самостоятельности. Это необходимо не только для совершенствования умений самостоятельно работать с нормативными правовыми актами и

научной литературой в области международного публичного права с полученным фактическим материалом, но и для развития мысли, и юридической речи студента.

Работать над докладом рекомендуется в следующей последовательности:

- глубоко изучить литературу, рекомендованную по данному вопросу;
- критически оценить привлекаемую для доклада научную литературу, подумать над правильностью и доказательностью выдвигаемых авторами тех или иных положений;
- хорошо продумать и составить подробный план доклада;
- сопоставить рассматриваемые в изученных работах положения, факты, выделить в них общее и особенное, обобщить изученный материал в соответствии с намеченным планом доклада;
- тщательно продумать правильность изложенного в докладе того или иного положения, систематизировать аргументы в его защиту или против неправильных суждений;
- сделать необходимые ссылки на использованную в докладе психолого-педагогическую литературу, другие источники;
- подготовить к работе необходимые иллюстрации;
- умело использовать личные наблюдения, педагогический опыт и эксперименты.

Особое внимание необходимо обратить на содержание основных положений и выводов, объяснение явлений и фактов, уяснение практического приложения рассматриваемых теоретических вопросов. В процессе этой работы студент должен стремиться понять и запомнить основные положения рассматриваемого материала, примеры, поясняющие его, а также разобраться в иллюстративном материале.

Порядок проведения практического занятия

1. Вступительное слово преподавателя - 3-5 мин.
2. Рассмотрение вопросов темы - до 30 мин. по каждому вопросу.
3. Заключение преподавателя - до 10 мин.

Практическое занятие проводится в следующих формах, дополняющих друг друга:

- развернутая беседа, предполагавшая основательную подготовку всей группы по всем вопросам и участие максимума слушателей в обсуждении темы. На практическом занятии в форме развернутой беседы отдельным слушателям поручаются фиксированные выступления по тому или иному разделу темы, ставятся дополнительные вопросы;
- устные доклады с последующим их обсуждением;
- обсуждение письменных рефератов, заранее подготовленных отдельными слушателями по заданию преподавателя и прочитанных остальными слушателями до практического занятия. Доклад или реферат могут быть поручены не одному, а двум-трем слушателям. Помимо основного докладчика могут быть назначены содокладчики и оппоненты по основным докладам. Слушателю-докладчику может предоставляться не

вступительное, а заключительное слово по вопросу, обсуждаемому в порядке развернутой беседы. Докладчики назначаются преподавателем или в начале текущего занятия, или на предыдущем занятии для более глубокой подготовки выступления. В ходе самостоятельной подготовки каждый слушатель готовит план выступления по каждому вопросу темы.

Доклады (продолжительностью 10-15 мин.) делаются устно. Разрешается обращаться к конспекту, но нужно избегать сплошного чтения;

- практическое занятие по усмотрению преподавателя может быть проведено в виде рецензирования книг и их обсуждения;

- практическое занятие по усмотрению преподавателя может быть проведено в форме письменной работы, в форме круглого стола, в форме деловой игры и др.

1.3. Глоссарий

Право международной торговли – совокупность норм права, регулирующая предпринимательские отношения, осложненные иностранным элементом.

Иностранный элемент в ПМТ – любой элемент правоотношения, связанный с правовой системой иностранного государства (субъект - иностранное лицо, объект правоотношения находится за пределами территории РФ, юридический факт или исполнение обязательства имели место за пределами территории РФ).

Международный договор – соглашение РФ с иностранным государством (государствами) или с межгосударственной организацией в письменной форме независимо от его наименования

Применимые нормы права – нормы права, содержащиеся в международных договорах РФ, а также материальные нормы гражданско-правовых отраслей права РФ или иностранного государства, подлежащие обязательному применению в ПМТ.

Применимое право – материальные нормы гражданско-правовых отраслей права иностранного государства, подлежащие обязательному применению в ПМТ.

Обычаи международного делового оборота – стандарты и правила (обыкновения, подразумеваемые условия, «каучуковые формулировки»), применяемые в праве международной торговли для правового регулирования частноправовых предпринимательских имущественных отношений, осложненных иностранным элементом.

«Каучуковые формулировки» - термины, употребляемые в законодательных актах без раскрытия их содержания, например, «разумный срок», «добросовестность», «существенное нарушение договора». Толкование «каучуковых формулировок « осуществляет суд, исходя из всей совокупности обстоятельств дела.

Коллизионная норма – правовая норма, указывающая правовая система какого государства подлежит обязательному применению к правоотношению, осложненному иностранным элементом.

Взаимность - предоставление одним государством (группой государств) другому государству (группе государств) определенного режима международной торговли взамен предоставления вторым государством (группой государств) первому государству (группе государств) такого же режима.

Внешнеторговая деятельность - деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью.

Внешняя торговля интеллектуальной собственностью - передача исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности или предоставление права на использование объектов интеллектуальной собственности российским лицом иностранному лицу либо иностранным лицом российскому лицу.

Внешняя торговля товарами - импорт и (или) экспорт товаров. Перемещение товаров с одной части таможенной территории Российской Федерации на другую часть таможенной территории Российской Федерации, если такие части не связаны между собой сухопутной территорией Российской Федерации, через таможенную территорию иностранного государства не является внешней торговлей товарами.

Внешняя торговля услугами - оказание услуг (выполнение работ), включающее в себя производство, распределение, маркетинг, доставку услуг (работ) и осуществляемое способами, указанными в статье 33 настоящего Федерального закона.

Импорт товара - ввоз товара на таможенную территорию Российской Федерации без обязательства об обратном вывозе.

Иностранное лицо - физическое лицо, юридическое лицо или не являющаяся юридическим лицом по праву иностранного государства организация, которые не являются российскими лицами.

Международный транзит - перемещение через таможенную территорию Российской Федерации товаров, транспортных средств, если такое перемещение является лишь частью пути, начинающегося и заканчивающегося за пределами таможенной территории Российской Федерации.

Нетарифное регулирование - метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и иных запретов и ограничений экономического характера.

Российское лицо - юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством Российской Федерации, физическое лицо, имеющее постоянное или преимущественное место жительства на территории Российской Федерации, являющееся гражданином Российской Федерации или имеющее право постоянного проживания в Российской Федерации либо

зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Таможенно-тарифное регулирование - метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин.

Таможенный союз - единая таможенная территория, которой на основе международного договора с одним или несколькими государствами либо группами государств заменяется две или несколько таможенных территорий и в пределах которой отменяются таможенные пошлины и другие меры ограничения внешней торговли товарами, происходящими с единой таможенной территории, в отношении практически всей торговли такими товарами в пределах этой таможенной территории. При этом каждый участник таможенного союза применяет одинаковые таможенные пошлины и другие меры регулирования внешней торговли товарами с третьими странами.

Товар - являющиеся предметом внешнеторговой деятельности движимое имущество, отнесенные к недвижимому имуществу воздушные, морские суда, суда внутреннего плавания и смешанного (река - море) плавания и космические объекты, а также электрическая энергия и другие виды энергии. Транспортные средства, используемые по договору о международных перевозках, не рассматриваются в качестве товара.

Участники внешнеторговой деятельности - российские и иностранные лица, занимающиеся внешнеторговой деятельностью.

Экспорт товара - вывоз товара с таможенной территории Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе.

Принцип национального режима – один из основных принципов ПМТ, означающий, что лицам иностранного государства предоставляется такой же правовой режим (права, обязанности, ответственность) как и лицам РФ.

Принцип режима наиболее благоприятствуемой нации – один из основных принципов ПМТ, означающий, что лицам иностранного государства предоставляется одинаковый недискриминационный правовой режим (права, обязанности, ответственность), но более ограниченный, чем национальный режим. Расширение прав и привилегий для лиц одного из государств, с которым заключен международный договор о режиме наиболее благоприятствуемой нации, ведет к расширению прав и привилегий в таком же объеме для лиц всех государств, с которыми заключен международный договор о режиме наиболее благоприятствуемой нации.

Принцип автономии воли сторон – один из основных принципов ПМТ, означающий, что стороны международной сделки могут избрать к обязательственному статуту этой сделки в качестве применимого права гражданского право любого государства.

Принцип «тесной связи» - один из основных принципов ПМТ, означающий, что при отсутствии выбора сторон международной сделки к обязательственному статуту этой сделки в качестве применимого права

применяется гражданского право государства, с которым эта сделка наиболее тесно связана.

Личный закон юридического лица - правовая система государства, под юрисдикцией которого находятся внутренние отношения (вопросы учреждения, правоспособности, управления и прекращения) юридического лица.

Иммунитеты государства – изъятие одного государства из юрисдикции другого государства. Означает невозможность любых юрисдикционных действий в отношении государства без его согласия.

Международный гражданский процесс – процедура рассмотрения в национальных государственных судах гражданских дел, осложненных иностранным элементом

Международный коммерческий арбитраж - специализированный третейский суд для рассмотрения гражданских предпринимательских дел, осложненных иностранным элементом

3. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

1.1. Список вопросов к зачету

1.Понятие права международной торговли (ПМТ). ОК-3, ОПК-7, ПК-16

2.Предмет и метод ПМТ. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

3.Связь ПМТ с международным правом и международным частным правом. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

4.Принципы ПМТ. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

5.Национальный режим в ПМТ. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

6.Режим наиболее благоприятствуемой нации в ПМТ. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

7.Принцип автономии воли сторон в ПМТ. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

8.Виды источников ПМТ. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

9.Международные договоры РФ как источник ПМТ. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

10. Национальное законодательство РФ и других государств как источник ПМТ. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

11. Обычаи международного делового оборота как источник ПМТ. ОК-1, ОПК-5, ПК-6

12. Унификация обычаев международного делового оборота. Доктрина Lex mercatoria. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

13. Порядок определения применимого права в ПМТ. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

14. Методы государственного регулирования международной торговли. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

15. Тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

16. Валютное регулирование внешнеэкономической деятельности. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

17. Регулирование экспорта-импорта объектов интеллектуальной собственности. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

18. Принципы и методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

19. Двусторонние международные договоры РФ в ПМТ. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

20. Зоны свободной торговли ОК-2, ОПК-7, ПК-15

21. Таможенные союзы ОК-3, ОПК-7, ПК-16

22. ВТО. Цели, задачи и основные направления деятельности. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

23. ВТО. Основные многосторонние договоры: ГАТТ, ГАТС, ТРИПС. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

24. Соглашение ТРИПС. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

25. Европейский союз. Цели, задачи и основные направления развития. Общая система преференций ЕС. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

26. Правовая система ЕС - первичное и вторичное право. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

27. Отношения России с Европейским Союзом. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

28. Регулирование международной торговли в СНГ. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

29. Национальная принадлежность и личный закон юридического лица. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

30. Содержание и правовое значение выписки из торгового реестра. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

31. Филиалы и представительства иностранных юридических лиц в РФ. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

32. Российские юридические лица с иностранными инвестициями. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

33. Правовое положение российских юридических лиц за рубежом. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

34. Система участия. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

35. Оффшорные компании. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

36. Холдинг и холдинговая компания. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

37. Аффилированные лица. ОК-1, ОПК-5, ПК-6

38. Формы участия государства в международной торговле. ОК-1, ОПК-5, ПК-7

39. Правовой режим коммерческих сделок государства с частными лицами. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

40. Международные юридические лица в ПМТ. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

41. Понятие и признаки международной коммерческой (внешнеэкономической) сделки ОК-4, ОПК-6, ПК-1

42. Форма и обязательственный статут международной коммерческой (внешнеэкономической) сделки. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

43. Автономии воли сторон в международной коммерческой (внешнеэкономической) сделке. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

44. Типовая структура внешнеторгового контракта. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

45. Договор международной купли-продажи товаров. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

46. Международные конвенции, регулирующие договор международной купли-продажи товаров. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

47. Международные сделки по передаче авторских исключительных прав. ОК-1, ОПК-5, ПК-6

48. Международные сделки по передаче исключительных прав на объекты промышленной собственности. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

49. Договор международного франчайзинга. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

50. Правовой режим иностранных инвестиций в РФ. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

51. Условия размещения российских инвестиций в иностранных государствах. ОК-1, ОПК-5, ПК-6

52. Международные организации, содействующие иностранным инвестициям. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

53. Понятие международных перевозок. Существенные условия договоров международной перевозки. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

54. Ответственность перевозчика за причинение вреда, а также за несвоевременную доставку. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

55. Международные морские перевозки. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

56. Международные железнодорожные перевозки. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

57. Международные авиаперевозки. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

58. Международные автомобильные перевозки. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

59. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс-2000». ОК-4, ОПК-6, ПК-1

60. Основные методы валютного регулирования. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

61. Основы валютного законодательства РФ. Резиденты и нерезиденты. Режим валютных операций. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

62. Защитные валютные оговорки. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

63. Платежно-расчетные условия внешнеторгового контракта. ОК-1, ОПК-5, ПК-6

64. Формы международных расчетов. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

65. Банковский перевод. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

66. Документарное инкассо. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

67. Документарный аккредитив. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

68. Вексель ОК-4, ОПК-6, ПК-1

69. Чек. ОК-1, ОПК-5, ПК-6

70. Основные виды международных банковских гарантий. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

71. Договор факторинга: понятие, права и обязанности поставщика, фактора, клиента. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

72. Страхование внешнеэкономических сделок. Понятие и виды договора международного страхования. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

73. Виды международных кредитов. Существенные условия кредитного договора. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

74. Защита от валютных рисков. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

75. Процедуры разрешения споров участников международной торговли в государственных судах. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

76. Определение подсудности и пророгационные соглашения ОК-4, ОПК-6, ПК-1

77. Признание и исполнение решений судов иностранного государства. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

78. Нотариальные действия в ПМТ. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

79. Процедуры легализации иностранных документов ОК-5, ОПК-1, ПК-13

80. Апостиль. Правила Гаагской конвенции от 5 октября 1961г. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

81. Преимущества и процедура разрешения споров в международном коммерческом арбитраже. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

82. Основные многосторонние договоры о международном коммерческом арбитраже. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

83. Виды коммерческого арбитража. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

84. Арбитражное соглашение - понятие и виды. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

85. Требования к составлению арбитражного соглашения. Применимое материальное право. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

86. Международный коммерческий арбитраж в РФ. Закон РФ "О международном коммерческом арбитраже" 1993г. ОК-5, ОПК-1, ПК-13

87. Процедура рассмотрения споров в Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате РФ. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

88. Порядок принудительного исполнения иностранных арбитражных решений по Нью-Йоркской конвенции 1958г. и АПК РФ. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

5.2. Список тем рефератов

1. Понятие права международной торговли (ПМТ). ОК-2, ОПК-7, ПК-15
2. Принципы ПМТ. ОК-5, ОПК-1, ПК-13
3. Методы государственного регулирования международной торговли. ОК-4, ОПК-6, ПК-1
4. Основные многосторонние договоры: ГАТТ, ГАТС, ТРИПС. ОК-5, ОПК-1, ПК-13
5. Европейский союз. Цели, задачи и основные направления развития. Общая система преференций ЕС. ОК-3, ОПК-7, ПК-16
6. Содержание и правовое значение выписки из торгового реестра. ОК-2, ОПК-7, ПК-15
7. Договор международной купли-продажи товаров. ОК-1, ОПК-5, ПК-1
8. Международные сделки по передаче авторских исключительных прав. ОК-4, ОПК-6, ПК-1
9. Международные сделки по передаче исключительных прав на объекты промышленной собственности. ОК-5, ОПК-1, ПК-13
10. Договор международного франчайзинга. ОК-3, ОПК-7, ПК-16
11. Ответственность перевозчика за причинение вреда, а также за несвоевременную доставку. ОК-3, ОПК-5, ПК-13
12. Платежно-расчетные условия внешнеторгового контракта. ОК-4, ОПК-6, ПК-1

13. Формы международных расчетов. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

14. Виды международных кредитов. Существенные условия кредитного договора. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

15. Процедуры разрешения споров участников международной торговли в государственных судах. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

16. Признание и исполнение решений судов иностранного государства. ОК-3, ОПК-5, ПК-13

17. Преимущества и процедура разрешения споров в международном коммерческом арбитраже. ОК-2, ОПК-7, ПК-15

18. Арбитражное соглашение - понятие и виды. ОК-1, ОПК-5, ПК-1

19. Порядок принудительного исполнения иностранных судебных и арбитражных решений. ОК-3, ОПК-7, ПК-16

4. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1.1. Основная учебная литература

1. Международное право: учебник / отв. ред. С.А. Егоров; Дипломатическая академия Министерства иностранных дел Российской Федерации. - Москва: Статут, 2016. - 848 с. [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453291

2. Кривенький, А.И. Международное частное право: учебник / А.И. Кривенький. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. - 288 с. [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=452581

Дополнительная учебная литература

1. Международное частное право: курс лекций / ред. К.К. Гасанов. – М: Юнити-Дана, 2015, 359 с [Электронный ресурс]. URL http: // biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114795.

2. Отдельные виды обязательств в международном частном праве: монография. 2-е изд., перераб. и доп. / В.Н. Борисов, Н.В. Власова, Н.Г. Доронина и др.; отв. ред. Н.Г. Доронина, И.О. Хлестова. М.: ИЗиСП, ИНФРА-М, 2014. 352 с. // СПС «Консультант +».

3. Нешатаева, Т.Н. Актуальные проблемы международного публичного и частного права: учебное пособие / Т.Н. Нешатаева; Российский государственный университет правосудия. - Москва: РГУП, 2018. - 80 с. [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=560901

Каждому студенту обеспечен доступ к комплектам библиотечного фонда:

— Международное публичное и частное право

— Копирайт

— Бюллетень министерства юстиции Российской Федерации.

5. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ И РЕСУРСОВ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1.1. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Для обучающихся обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам:

1. Министерство образования и науки Российской Федерации. 100% доступ - http://минобрнауки.рф/
2. Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки. 100% доступ - http://obrnadzor.gov.ru/
3. Федеральный портал «Российское образование». 100% доступ - http://www.edu.ru/
4. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам». 100% доступ - http://window.edu.ru/
5. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов. 100% доступ - http://fcior.edu.ru/
6. Электронно-библиотечная система, содержащая полнотекстовые учебники, учебные пособия, монографии и журналы в электронном виде 5100 изданий открытого доступа. 100% доступ - http://bibliorossica.com/
7. СПС Гарант http://www.garant.ru
8. Официальный интернет портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru/
9. Сайт Президента РФ http://www.kremlin.ru/
10. Сайт Правительства РФ http://government.ru/
11. Сайт Государственной Думы Федерального Собрания РФ http://duma.gov.ru/

1.2. Перечень информационных технологий, программного обеспечения и информационных справочных систем

Учебные аудитории оснащены компьютерами, мультимедиа-проекторами. Все компьютеры РГАИС оснащены лицензионным программным обеспечением (операционной системой Microsoft Windows, офисным пакетом Microsoft Office, антивирусной системой Касперского). Для обучающихся обеспечена возможность оперативного обмена информацией через Интернет с компьютеров, установленных в учебных аудиториях. Также студенты через внутреннюю локальную вычислительную сеть могут работать с общедоступной папкой «Студентам», доступной

преподавателям для редактирования, и обращаться к справочно-правовым системам «Консультант плюс», «Гарант» в компьютерном классе, в зале Научной библиотеки, где на рабочем столе размещены соответствующие ссылки к общесетевой папке и указанным системам. Каждому студенту обеспечен доступ к электронно-библиотечной системе с любой точки доступа по паролю и логину.

Также студенты имеют доступ к источникам Научной электронной библиотеки «Киберленинка» https://cyberleninka.ru/.

Электронные версии учебно-методических материалов размещаются на сайте ФГБОУ ВО РГАИС и к ним обеспечен свободный доступ всех студентов и преподавателей Академии.

Для обучающихся обеспечена возможность оперативного обмена информацией с отечественными и зарубежными вузами и организациями, обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам.

В настоящее время, в условиях глобализации изучение Международного сотрудничества в области охраны интеллектуальной собственности практически невозможно без привлечения компьютерной техники и технологии. Это связано как с преимуществом выявления и сбора нужной информации, так и с ее обработкой и введением в образовательный процесс. Сам процесс сбора и обработки является элементом подготовки учебных заданий.

Все это поднимает на новую высоту выполнение учебных заданий, отчета по ним на учебных занятиях в форме лекций, практических занятиях, консультациях. Притом процесс консультации, сдачи выполненной работы, получение на базе ее проверки новых рекомендаций благодаря электронной почты, выполнение индивидуальных и групповых заданий при помощи компьютера повышают актуальность компьютерных технологий.

Поэтому в составе информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине используются

- применение средств мультимедиа в образовательном процессе (например, презентации, видео);
- привлечение доступных учебных материалов и разнообразной текущей информации по курсу через сеть Интернет для любого участника учебного процесса;
- возможность консультирования обучающихся с преподавателем в установленное время и между студентами в любое приемлемое время и в любой точке пространства посредством сети Интернет.

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Подготовка бакалавров по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» обеспечена современной учебной базой.

Материально-техническая база Академии для ведения образовательной деятельности по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» является достаточной. Для организации ведения учебного процесса Академия располагает зданием общей площадью 5936,2 кв.м. учебная и учебно-лабораторная площадь составляет 1249,6 кв.м.

Аудиторные занятия проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также в помещениях для самостоятельной работы. Имеются помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа имеются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие примерным программам дисциплин (модулей), рабочим учебным программам дисциплин (модулей).

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации.

Перечень материально-технического обеспечения для реализации ООП бакалавриата по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» включает в себя:

— наличие читального зала и электронной библиотеки и банка данных учебно-методической литературы;

— наличие компьютерного класса с доступом в Интернет;

— наличие специально оборудованных кабинетов и аудиторий для мультимедийных презентаций.

— Перечень материально-технического обеспечения дисциплины:

№ п/п	Вид и наименование оборудования	Вид занятий	Краткая характеристика
1.	Мультимедийные	Лекционные,	Демонстрация с ПК электронных

	средства	практические занятия	презентаций, документов Word, электронных таблиц
2.	Учебно-наглядные пособия	Практические занятия	Плакаты, иллюстрационный и раздаточный материал

9.ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Организация образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с «Методическими рекомендациями по организации образовательного процесса для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащенности образовательного процесса» Министерства образования и науки РФ от 08.04.2014г. № АК-44/05вн.

Подбор и разработка учебных материалов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья производится с учетом их индивидуальных особенностей.

Предусмотрена возможность обучения по индивидуальному графику.