ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«РОССИЙСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ»

УТВЕРЖДАЮ
Ректор РГАИС
_____ И.А. Близнец
«___» _____ 2019 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ»

Направление подготовки: 38.03.02 «Менеджмент»
Квалификация (степень) выпускника – бакалавр
Форма обучения – очная, заочная

Москва – РГАИС – 2019

Рецензент: Окунев А.И., заместитель генерального директора Государственного унитарного предприятия г. Москвы «Центр управления городским имуществом», действительный государственный советник Российской Федерации 2 класса.

Разработчик: к.э.н., доцент кафедры «Международные экономические и финансовые отношения» Родионова Н. В.

Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Рабочая программа учебной дисциплины предназначена для студентов, обучающихся по направлению 38.03.02 «Менеджмент».— М.: Российская государственная академия интеллектуальной собственности (РГАИС), кафедра «Международные экономические и финансовые отношения» , 2019. – 33 с.

Согласовано:

Рабочая программа учебной дисциплины обсуждена и рекомендована на заседании кафедры «Международные экономические и финансовые отношения»

Протокол 14 от « 18 » июня 2019 г.

И.о.заведующей кафедрой Пятаева О.А.

Пятаева « 18 » июня 2019 г.

(подпись)

© ФГБОУ ВО РГАИС, 2019

© Родионова Н.В., 2019

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ООП

2.1. Цели и задачи дисциплины

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» является одной из специальных экономических дисциплин, обеспечивающих профессиональную подготовку менеджера.

Цель курса – овладение студентами знаний о состоянии и тенденциях развития внешнеэкономической деятельности, особенностях осуществления сделок с иностранными хозяйствующими субъектами. ОПК-4,ОПК-5, ОПК-6, ПК-3, ПК-4, ПК-6, ПК-9, ПК-12, ПК-13, ПК-14.

Задачами курса «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» являются:

формирование знаний о сущности внешнеэкономической деятельности, ее содержании, формах, видах и уровнях; ОПК-4, ОПК-6

овладение приемами анализа внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов; ОПК-5, ПК-9

выработка системного подхода к анализу государственного вмешательства в сферу торгово-экономических отношений в зависимости от применяемых методов регулирования; ПК-4, ПК-12, ПК-13

обучение правильному использованию информации о состоянии отдельных сфер внешнеэкономической деятельности для принятия соответствующих управленческих решений и оценки их эффективности;

формирование представления о содержании и видах внешнеторговых сделок и операций, об их организации и проведении. ПК-3, ПК-6, ПК-14

Научно-практическая новизна заключается в том, что данный учебно-методический комплекс содержит в себе не только теоретические основы внешнеэкономической деятельности, но и содержит информацию о проведении внешнеэкономических сделок с объектами интеллектуальной собственности.

1.2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Данная дисциплина относится к Блоку 1 вариативной части учебного плана (Б1.В.10) по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент»

Дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» изучается во взаимной связи со следующими дисциплинами учебного плана: «Стратегический менеджмент», «Управление интеллектуальной собственностью»

Изучение учебной дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятия» базируется на следующих учебных дисциплинах: «Анализ хозяйственной деятельности», «Бизнес-планирование».

3. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ (АСТРОНОМИЧЕСКИХ) ЧАСОВ ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

Виды занятий	Объем дисциплины	
	Форма обучения	
	Очная форма обучения	Заочная форма обучения
Объем зачетных единиц	2	2
Общая трудоемкость в часах	72	72
Аудиторные занятия	36	18
Лекции	14	4
Практические занятия (семинары)	22	14
Объем трудоемкость самостоятельной работы	36	54
Обоснование времени на внеаудиторную работу		
Самостоятельная работа в форме проработки и повторения лекционного материала, материала учебников и учебных пособий, подготовка к семинарским занятиям и зачету, экзамену	25	34
Самостоятельная работа в форме подготовки домашних заданий	11	20
Форма контроля	Экзамен	Экзамен

3. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ), СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

3.1. Учебно-тематический план курса и распределение часов по темам занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Контролируемы компетенции (или их части)	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. работа
				Лекции	Практическ.	
1.	Сущность, формы и условия развития внешнеэкономической деятельности.	ОПК-4, ОПК-6	6	2	2	2
2.	Международная экономическая интеграция и ее этапы	ОПК-4, ОПК-6	6	1	2	3
3.	Основные теории внешней торговли (интерактивная форма) *	ОПК-4, ПК-3	10	3	2*	5
4.	Государственное регулирование ВЭД (интерактивная форма) *	ПК-4,ПК-9	2	-		2
5.	Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности (интерактивная форма) *	ОПК-5, ПК-9	10	2*	2*	6
6.	Валютное и налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности	ОПК-5, ПК-9	4	1	1	2
7.	Оценка эффективности внешнеэкономических операций (интерактивная форма) *	ОПК-4, ПК-12	10	1	7*	2
8.	Организация управления внешнеэкономической деятельностью на предприятии (интерактивная форма) *	ОПК-6, ПК-13	6	1	1*	4
9.	Формы расчетов во внешнеэкономической деятельности (интерактивная форма) *	ОПК-5,ПК-13	6	1	3*	2
10.	Экономические условия выбора иностранного партнера	ПК-14, ПК-9, ПК-12	4	-		4
11.	Страхование во внешнеэкономической деятельности	ПК-14, ПК-6	5	1	2	2
12.	Правовые аспекты международной купли-продажи товаров	ОПК-4, ПК-4	3	1	-	2
ИТОГО			**72**	**14**	**22**	**36**

*Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине определяется от аудиторного фонда, частично за счет лекций, частично за счет практических занятий и составляет 49 % (17 академических часов) от аудиторных занятий. Оставшееся кол-во процентов составляет активная форма проведения занятий.

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Контролируемы компетенции (или их части)	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. Работа
				Лекции	Практическ.	
1	Сущность, формы и условия развития внешнеэкономической деятельности.	ОПК-4, ОПК-6	5.5	0.5	1*	4
2	Международная экономическая интеграция и ее этапы	ОПК-4, ОПК-6	5.5	0.5	1	4
3	Основные теории внешней торговли* (интерактивная форма)	ОПК-4, ПК-3	9.5	0.5	1*	8
4	Государственное регулирование ВЭД (интерактивная форма) *	ПК-4,ПК-9	3	-	1	2
5	Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности (интерактивная форма) *	ОПК-5, ПК-9	4	1*	1	2
6	Валютное и налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности	ОПК-5, ПК-9	5	-	2*	3
7	Оценка эффективности внешнеэкономических операций* (интерактивная форма)	ОПК-4, ПК-12	4	-	1	3
8	Организация управления внешнеэкономической деятельностью на предприятии (интерактивная форма) *	ОПК-6, ПК-13	9	-	1	8
9	Формы расчетов во внешнеэкономической деятельности (интерактивная форма) *	ОПК-5,ПК-13	7	-	2*	5
10	Экономические условия выбора иностранного партнера	ПК-14, ПК-9, ПК-12	3.5	0.5	1	2
11	Страхование во внешнеэкономической деятельности	ПК-14, ПК-6	8.5	0.5	1	7
12	Правовые аспекты международной купли-продажи товаров	ОПК-4, ПК-4	7.5	0.5	1	6
ИТОГО			**72**	**4**	**14**	**54**

*Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине определяется от аудиторного фонда, частично за счет лекций, частично за счет практических занятий и составляет 39% (7 академических часов) от аудиторных занятий. Оставшееся кол-во процентов составляет активная форма проведения занятий.

1. Учебная программа дисциплины (модуля)

Тема 1. Сущность, формы и условия развития внешнеэкономической деятельности. ОПК-4, ОПК-6

Возникновение понятия «внешнеэкономическая деятельность». Современный подход к характеристике ВЭД. Особенности ВЭД по сравнению с другими видами предпринимательской и коммерческой деятельности. Различия в характере коммерческой деятельности на внешнем и внутреннем рынках.

Общая характеристика современных и перспективных форм ВЭД. Сущность внешней торговли как основной формы ВЭД. Сотрудничество с

зарубежными партнерами на компенсационной основе в отдельных сферах ВЭД: валютно-финансово-кредитной, транспорта, связи и информатики, социально-культурной и др.

ВЭД на макроуровне- федеральном и региональном. Объекты внешнеторговой деятельности, находящиеся в ведении федеральных органов и субъектов РФ.

Микроуровень ВЭД: осуществление внешнеторговых и иных внешнеэкономических операций хозяйствующими субъектами-предприятиями и другими коммерческими организациями.

Эволюция понятия «внешнеэкономический комплекс». Его отличия от других хозяйственных комплексов страны. Пути повышения его эффективности.

Перспективы развития внешнеэкономического комплекса страны в связи с вступлением России в ВТО.

Тема 2. Международная экономическая интеграция и ее этапы. ОПК-4, ОПК-6

Содержание и значение международной экономической интеграции. Этапы международной экономической интеграции. Основные типы интеграционных объединений. Интеграционные процессы в отдельных регионах мира. Особенности развития европейской экономической интеграции. Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). Сотрудничество в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Интеграционные процессы в Южной Америке. Интеграционные процессы между странами. Содружества Независимых Государств (СНГ).

Тема 3. Основные теории внешней торговли ОПК-4, ПК-3

Классическая теория международной торговли. Теория Хекшера – Олина. Парадокс Леонтьева. Неотехнологические теории. Теория снижающихся издержек (эффект масштаба). Теория "технологического разрыва". Теория "цикла жизни продукта". Теория Портера: теория конкурентных преимуществ.

Тема 4. Государственное регулирование ВЭД ПК-4,ПК-9

Цели и принципы регулирования внешнеэкономической деятельности.

Необходимость регулирования внешнеторговых связей. Сущность внешнеторговой политики и ее виды. Международные правила внешнеторговой деятельности. Формы государственного регулирования внешней торговли: таможенно-тарифная система и нетарифное регулирование.

Понятие таможенного регулирования и таможенного дела. Руководство таможенным делом. Основные понятия, используемые в Таможенном кодексе РФ. Понятие и виды таможенных режимов.

Таможенные платежи, пошлины и тарифы, их виды. Тарифные льготы.

Роль ВТО в развитии мировой торговли.

Тема 5. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности ОПК-5, ПК-9

Таможенный тариф во внешнеторговом регулирование. Ставки таможенных пошлин и порядок их установления (законодательная база определения ставок).

Правовые основы взимания таможенных пошлин. Страна происхождения. Режим наиболее благоприятствуемой нации. Таможенная стоимость товара. Изменения в таможенно-тарифном регулировании в связи с вступлением в ВТО.

Тема 6. Валютное и налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности ОПК-5, ПК-9

Документы, регламентирующие валютное законодательство. Требования к реквизитам внешнеторгового контракта. Базисные условия поставки («ИНКОТЕРМС 2010»). Валютные операции между резидентами и нерезидентами.

Валютные операции между резидентами. Открытие и использование счетов за пределами РФ. Обязанности резидентов при осуществлении валютных операций.

Органы и агенты валютного контроля. Перечень документов, которые агенты валютного контроля имеют право запрашивать от резидентов и нерезидентов. Ответственность за нарушение валютного законодательства. Налог на добавленную стоимость. Определение места реализации товаров (работ, услуг). Налоговые последствия для российских налогоплательщиков, если местом реализации не признается Россия. Налоговые последствия для иностранных организаций, если местом реализации признается Россия. Выполнение функций налогового агента при исчислении НДС. Формирование налоговой базы при осуществлении операций в иностранной валюте. Операции, подлежащие налогообложению по ставке «0» процентов. Подтверждение права на применение ставки «0» процентов и налоговых вычетов.

Тема 7. Оценка эффективности внешнеэкономических операций ОПК-4, ПК-12

Виды внешнеэкономических операций по направлениям торговли. Виды компенсационных сделок. Особенности внешнеэкономических операций по основным товарным группам. Международная торговля услугами. Оценка экспортно-импортных операций. Оценка товарообменных операций.

Тема 8. Организация управления внешнеэкономической деятельностью на предприятии ОПК-6, ПК-13

Отдел внешнеэкономической деятельности на предприятии. Способы и условия выхода компании/организации на внешний рынок. Международная

кооперация.

Тема 9. Формы расчетов во внешнеэкономической деятельности ОПК-5,ПК-13

Расчеты банковскими переводами. Сущность варианта платежа против поставки товара. Вариант расчета с авансовым платежом. Инкассовая форма расчетов. Аккредитивная форма расчетов

Тема 10. Экономические условия выбора иностранного партнера ПК-14, ПК-9, ПК-12

Формы международной производственной кооперации, место совместного предпринимательства в их системе. Причины создания совместного предприятия. Проблемы, возникающие при создании совместных предприятий.

Оценка целесообразности инвестиционных проектов. Оценка возврата инвестируемого капитала на основе показателя денежного потока, формируемого за счет суммы чистой прибыли и амортизационных отчислений, получаемых в процессе функционирования инвестиционного проекта. Расчет сроков окупаемости инвестиционного проекта.

Организационные основы создания СП. Цели инвестора и принимающей стороны в совместном предпринимательстве. Поиск партнера и его выбор при создании СП. Бизнес-план совместного предприятия.

Тема 11. Страхование во внешнеэкономической деятельности ПК-14, ПК-6

Риски в международном бизнесе, их классификация. Система управления рисками. Понятие риск-менеджмента. Стадии процесса управления рисками. Методы, направленные на минимизацию возможных убытков при ведении международного бизнеса.

Страхование как инструмент риск – менеджмента в международном бизнесе. Его экономическая сущность, цели, методы и инструменты.

Страхование лизинговых операций в международном бизнесе. Страхование коммерческих рисков. Страхование кредитных и валютно-финансовых рисков. Имущественное страхование в международном бизнесе.

Экологические риски, их классификация. Наступление ответственности по ним. Особенности страхования экологических рисков.

Тема 12. Правовые аспекты международной купли-продажи товаров ОПК-4, ПК-4

Контракт купли-продажи: понятие, условия. Венская Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Условия признания договора купли-продажи международным. Структура договора международной купли-продажи товаров, содержание его статей. Преамбула договора. Определение предмета и объекта сделки. Выбор единицы измерения количества поставляемой продукции. Понятие качества товара,

способы определения качества. Срок и дата поставки: способы их установления. Упаковка и маркировка: понятие, виды. Цена товара и общая сумма контракта. Выбор единицы измерения. Валюта цены. Публикуемые и расчетные цены товара. Виды скидок. Метода расчета контрактных цен. Условия платежа и валюта платежа. Виды расчетов: расчеты наличными; расчеты в кредит (рассрочка платежа); авансовые расчеты; смешанные (комбинированные) расчеты. Порядок извещения покупателя (всех заинтересованных лиц) о произошедшей отгрузке товара. Условия сдачи-приемки товара. Гарантии качества, отсчет гарантийного срока. Основания, сроки и порядок подачи рекламаций. Виды штрафных санкций и возмещения убытков. Базисные условия сделки. Инкотермс – 2010. Обязанности продавца и покупателя. Особенности четырех групп терминов Инкотермс-2010. Валютно-финансовые условия международных контрактов: валюта цены, валюта платежа, перерасчет валют. Защитные оговорки. Формы расчетов во внешнеэкономической деятельности. Аккредитив и его виды. Этапы аккредитивной операции. Инкассовая форма расчетов и этапы проведения инкассовой операции. Банковский перевод и его схема. Расчеты чеками, оплата векселем. Простой и переводной (тратта) вексель. Особенности векселя. Заключение и исполнение контракта. Порядок подписания и порядок оформления договора международной купли-продажи товаров. Правовые обязанности сторон. Правовые источники договора международной купли-продажи товаров: международные конвенции, соглашения, национальное законодательство, торговые обычаи. Типовой договор, его назначение и содержание.

3.1. Активные и интерактивные формы проведения занятий

Исходя из требований к условиям реализации основных образовательных программ бакалавриата федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) реализация компетентностного подхода предусматривает использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий.

Методика «ПОПС-формула»

1. Использование методики «ПОПС - формула» позволяет помочь студентам аргументировать свою позицию в дискуссии.

2. Краткое выступление в соответствии с ПОПС - формулой состоит из четырех элементов:

П – позиция (в чем заключается точка зрения)	я считаю, что …
О – обоснование (довод в поддержку позиции)	… потому, что …
П – пример (факты, иллюстрирующие довод)	… например …
С – следствие (вывод)	… поэтому …

В форме ПОПС-формулы проходят семинарские занятия, обозначенные в учебно-тематическом плане под номерами 11, 12 (очная и заочная формы обучения).

Исследовательские деловые игры используются для анализа и исследования поведения организаций или их элементов, функциональных

областей деятельности в зависимости от изменения внешних или внутренних условий их функционирования. Исследовательские деловые игры моделируют ситуации в режиме «Что будет, если?…» и позволяют спрогнозировать ситуацию.

В форме исследовательских деловых игр проходят семинарские занятия, обозначенные в учебно-тематическом плане под номерами 2,6,10 (очная и заочная формы обучения).

4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

4.1. Контрольные вопросы для самостоятельной работы (самоконтроля) студентов

1. Внешнеэкономический комплекс, роль и значение для развития внешнеэкономической деятельности. ПК-4,ПК-9
2. Формы внешнеэкономического сотрудничества. ПК-4,ПК-9
3. Внешняя торговля: динамика, особенности товарной и географической структуры. ПК-9, ПК-12
4. Роль внешнеэкономической политики в формировании внешнеэкономической стратегии. ОПК-4, ОПК-6
5. Формирование стратегии внешнеэкономической деятельности в РФ. ОПК-6, ПК-13
6. Концепция развития внешнеторговой деятельности субъекта РФ. ПК-9, ПК-12
7. Роль управления в экономике, принципы и уровни управления ВЭС. ОПК-6, ПК-13
8. Организационная структура органов управления ВЭС на федеральном уровне и их функции. ОПК-4, ОПК-6
9. Структура органов управления на территориальном уровне, их функции. ПК-4,ПК-9
10. Сущность управления ВЭД на уровне предприятия. ПК-4,ПК-9
11. Ассоциация внешнеэкономического сотрудничества, цель создания, направление деятельности. ПК-9, ПК-12
12. Государственное регулирование ВЭД: содержание, цель, предмет и принципы регулирования. ПК-4,ПК-9
13. Законодательная основа регулирования ВЭД. ОПК-6, ПК-13
14. Система регулирования ВЭД в субъектах РФ. ПК-4,ПК-9
15. Сущность внешнеэкономической политики, инструменты регулирования. ОПК-4, ОПК-6
16. Основные составляющие ВЭП, принципы и направления. ОПК-6, ПК-13
17. Сущность и инструменты таможенно-тарифного регулирования ВЭД. ОПК-6, ПК-13
18. Таможенное регулирование ВЭД. ПК-9, ПК-12
19. Тарифное регулирование экспорта. ОПК-4, ОПК-6
20. Тарифное регулирования импорта. ОПК-6, ПК-13

21. Нетарифное регулирование внешней торговли. ПК-4,ПК-9

22. Особенности валютного регулирования и валютного контроля.

23. Органы, осуществляющие валютное регулирование и валютный контроль. ПК-4,ПК-9

24. Сущность и виды валютных операций. ОПК-4, ПК-12

25. Виды валют и валютных ценностей. ОПК-4, ОПК-6

26. Порядок открытия и ведения валютных счетов в уполномоченных банках. ОПК-4, ПК-12

27. Экономическая сущность и значение инвестиций. ОПК-4, ОПК-6

28. Основные формы внешнеэкономического сотрудничества, приемлемые для экономики Ростовской области. ПК-4,ПК-9

29. Развитие внешней торговли в Ростовской области, тенденции и особенности развития. ПК-4,ПК-9

30. Цели, задачи, границы и предмет государственного регулирования ВТД. ПК-9, ПК-12

31. Законодательная основа регулирования ВТД, назвать основные нормативные акты. ОПК-4, ОПК-6

32. Сущность внешнеэкономической политики и инструменты регулирования ВЭП. ОПК-4, ПК-1

33. Основные составляющие и направления ВЭП. ПК-4,ПК-9

34. Валютное регулирование, сущность, органы ответственности за проведение валютной политики. ОПК-4, ПК-12

35. Виды валютных операций. ОПК-4, ОПК-6

36. Валютный контроль, цели, задачи и направления. ПК-4,ПК-9

37. Экономическая сущность и значение инвестиций. ОПК-4, ПК-12

38. Классификация и формы инвестиций. ОПК-4, ОПК-6

39. Назовите отрасли в РФ, в которых ограничена или вообще запрещена деятельность иностранных инвесторов. ПК-9, ПК-12

40. Состояние инвестиционной деятельности в Ростовской области. ОПК-4, ПК-12

41. Сущность и цели создания предприятий с иностранными инвестициями. ПК-9, ПК-12

42. Процедура организации и регистрации ПИИ. ОПК-4, ОПК-6

43. Формирование источников финансирования ПИИ. ОПК-4, ОПК-6

44. Внешнеэкономический комплекс РФ, условия и перспективы развития. ПК-9, ПК-12

45. Методы регулирования внешнеторговых операций: зарубежный опыт. ОПК-4, ОПК-6

46. Законодательная база государственного регулирования внешней торговли. ОПК-4, ОПК-6

47. Основные постулаты нормативно-правовых актов регулирующих внешнеэкономическую деятельность на территории РФ. ОПК-4, ОПК-6

4.2 Методические рекомендации по самостоятельному изучению курса (дисциплины)

Общие рекомендации по освоению дисциплины

Продуктивность усвоения учебного материала во многом определяется интенсивностью и качеством самостоятельной работы студента. Самостоятельная работа предполагает формирование культуры умственного труда, самостоятельности и инициативы в поиске и приобретении знаний; закрепление знаний и навыков, полученных на всех видах учебных занятий; подготовку к предстоящим занятиям, экзамену; выполнение задач, рефератов.

Самостоятельный труд развивает такие качества, как организованность, дисциплинированность, волю, упорство в достижении поставленной цели, вырабатывает умение анализировать факты и явления, учит самостоятельному мышлению, что приводит к развитию и созданию собственного мнения**,** своих взглядов. Умение работать самостоятельно необходимо не только для успешного усвоения содержания учебной программы, но и для дальнейшей творческой деятельности.

Основу самостоятельной работы студента составляет работа с учебной и научной литературой. Из опыта работы с книгой (текстом) следует определенная последовательность действий, которой целесообразно придерживаться. Сначала прочитать весь текст в быстром темпе. Цель такого чтения заключается в том, чтобы создать общее представление об изучаемом. Необходимо понять общий смысл прочитанного текста. Затем прочитать вторично, более медленно, чтобы в ходе чтения понять и запомнить смысл каждой фразы, каждого положения и вопроса в целом.

Чтение приносит пользу и становится продуктивным, когда сопровождается записями. Это может быть составление плана прочитанного текста, тезисы или выписки, конспектирование и др.

Выбор вида записи зависит от характера изучаемого материала и целей работы с ним.

Если содержание материала несложное, легко усваиваемое, можно ограничиться составлением плана.

Если материал содержит новую и трудно усваиваемую информацию, целесообразно его законспектировать. Результаты конспектирования могут быть представлены в различных формах.

План – это схема прочитанного материала, краткий (или подробный) перечень вопросов, отражающих структуру и последовательность материала. Подробно составленный план вполне заменяет конспект.

Конспект– это систематизированное, логичное изложение материала источника. Различаются четыре типа конспектов.

План-конспект – это развернутый детализированный план, в котором достаточно подробные записи приводятся по тем пунктам плана, которые нуждаются в пояснении.

Текстуальный конспект – это воспроизведение наиболее важных положений и фактов источника.

Свободный конспект – это четко и кратко сформулированные (изложенные) основные положения в результате глубокого осмысливания материала. В нем могут присутствовать выписки, цитаты, тезисы; часть материала может быть представлена планом.

Тематический конспект – составляется на основе изучения ряда источников и дает более или менее исчерпывающий ответ по какой-то схеме (вопросу).

В процессе изучения материала источника, составления конспекта нужно обязательно применять различные выделения, подзаголовки, создавая блочную структуру конспекта. Это делает конспект легко воспринимаемым, удобным для работы.

Методические рекомендации по подготовке к практическому занятию (семинару)

Подготовка к практическому занятию (семинару) включает 2 этапа:

1-й – организационный;

2-й – закрепление и углубление теоретических знаний.

На первом этапе студент планирует свою самостоятельную работу, которая включает:

- уяснение задания на самостоятельную работу;
- подбор рекомендованной литературы;
- составление плана работы, в котором определяются основные пункты предстоящей подготовки. Составление плана дисциплинирует и повышает организованность в работе.

Второй этап включает непосредственную подготовку студента к занятию. Начинать надо с изучения рекомендованной литературы. Необходимо помнить, что на лекции обычно рассматривается не весь материал, а только его часть. Остальная его часть восполняется в процессе самостоятельной работы. В связи с этим работа с рекомендованной литературой обязательна. Особое внимание при этом необходимо обратить на содержание основных положений и выводов, объяснение явлений и фактов, уяснение практического приложения рассматриваемых теоретических вопросов. В процессе этой работы студент должен стремиться понять и запомнить основные положения рассматриваемого материала,

примеры, поясняющие его, а также разобраться в иллюстративном материале.

Заканчивать подготовку следует составлением плана (конспекта) по изучаемому материалу (вопросу). Это позволяет составить концентрированное, сжатое представление по изучаемым вопросам.

В процессе подготовки к занятиям рекомендуется взаимное обсуждение материала, во время которого закрепляются знания, а также приобретается практика в изложении и разъяснении полученных знаний, развивается речь.

При необходимости следует обращаться за консультацией к преподавателю. Планируя встречу с преподавателем, необходимо хорошо продумать вопросы, которые требуют разъяснения.

В начале занятия студенты под руководством преподавателя более глубоко осмысливают теоретические положения по теме занятия, раскрывают и объясняют основные явления и факты. В процессе творческого обсуждения и дискуссии вырабатываются умения и навыки использовать приобретенные знания для решения практических задач.

Методические рекомендации по подготовке рефератов

Тема реферата выбирается студентом из предлагаемых тем или формулируется самостоятельно и согласовывается с преподавателем.

По теме подбирается соответствующая литература.

При составлении плана необходимо учесть, что он должен содержать введение, в котором ставятся главные цели работы, основную часть, заключение, содержащее основные выводы по реферату, а также список литературы. План согласовывается с преподавателем и корректируется.

Реферат должен представлять собой *самостоятельное* изложение материала по вопросам плана. При работе над рефератом необходимо использовать литературу, отражающую современное состояние научного исследования избранной студентом темы (монографические исследования, публикации в журналах). При текстуальном использовании первоисточников необходимо включение в реферат (в конце каждой страницы или в конце реферата) соответствующих сносок, с указанием автора, наименования работы, места и года ее издания.

Объем реферата не должен превышать 15–20 страниц. Реферат предоставляется преподавателю в предусмотренный учебным планом срок.

Текст должен быть выполнен на листах формата А 4. Страницы требуется нумеровать вверху или внизу, по центру.

Поля: верхнее – 2 см; нижнее – 2 см; левое – 3; правое – 1,5.

Шрифт: 14 Times New Roman.

Интервал: 1,5.

Абзацный отступ: 1,25 (5 знаков).

Выравнивание текста: по ширине.

При затруднениях в решении конкретных вопросов необходимо обратиться за консультацией к преподавателю.

Методические рекомендации по подготовке доклада.

Студенты, изучающие дисциплину «Внешнеэкономическая деятельность предприятия», по желанию (или заданию преподавателя) могут подготовить доклад.

Подготовка доклада предусматривает подбор студентами материала в соответствии с выбранной тематикой, дополняющего учебный материал, рассмотренный на лекционных занятиях.

Студенты на практическом занятии (семинаре) выступают с подготовленным докладом, оформленным по своему усмотрению. Время выступления ограничивается 5–10 минутами.

Цель выступающего – донести до слушателей суть доклада.

Задача слушателей – сделать резюме.

4.3 Глоссарий

Авиагрузовая накладная (air waybill AWB) - перевозочный документ, удостоверяющий заключение договора перевозки между грузоотправителем и воздушным перевозчиком в международном сообщении.

Агент (agent) – посредник, являющийся, как правило, юридическим лицом, выступающий в качестве представителя и помощника другого основного по отношению к нему юридического лица (принципала). По поручению принципала, от его имени и за его счет агент заключает сделки с третьими лицами (страховщиками, экспедиторами, складами общего пользования и т.п.). Отношения между агентом и принципалом регулируются агентским соглашением, или договором агентирования, который в конкретных случаях может быть отождествлен с договором поручения, договором представительства и др.

Базисные условия поставок (basic terms of delivery) – совокупность основных обязанностей контрагентов по транспортировке и страхованию товаров на пути движения их от экспортера к импортеру.

Бартерная сделка (barter) - форма натурального обмена; обменивается определенное количество продукции (услуг) на эквивалентное по стоимости количество другой продукции (услуг) без использования механизма валютно-финансовых расчетов.

Брокер (broker) – посредник при заключении сделок между покупателями и продавцами товаров, ценных бумаг, валют и др. ценностей и услуг на фондовых и товарных биржах, валютных, страховых и фрахтовых рынках.

Внешнеторговая сделка – договор коммерческого характера с иностранным партнером (контрагентом).

Внешнеторговые операции – комплекс действий контрагентов разных стран для осуществления торгового обмена между странами.

Внешняя торговля – старейшая и до сих пор важнейшая форма внешнеэкономической деятельности. С помощью торговли на внешнем рынке осуществляется купля-продажа товаров различного назначения: продовольственных товаров и сырья, топлива, химических товаров; машин и оборудования, товаров широкого потребления (одежды, обуви, парфюмерии, галантереи и т.п.). К этой форме внешнеэкономической деятельности можно отнести и товарный обмен продукцией, так называемую встречную торговлю в различных видах: товарообменные операции (бартер), встречные закупки, компенсационные сделки в рамках международной кооперации.

Встречная торговля (countertrade; trade-in) – 1) финансирование части закупки за счет выручки от реализации на том же рынке продукции с помощью продавца. При этом участие продавца в такой реализации может быть прямым (продавец сам закупает товары покупателя) или косвенным (продавец на определенных условиях обеспечивает приобретение товаров третьим лицом). В процессе осуществления встречных сделок возникают противоположные по направлению материальные потоки; 2) продажа потребителю нового товара с одновременной покупкой у него одноименного старого товара, при этом стоимость старого товара вычитается из цены новый.

Грузовая таможенная декларация – заявление, содержащее необходимые для таможенного контроля сведения о предметах, перемещаемых через государственную границу. К таким сведениям относятся: наименование предметов, их количество и стоимость, наименование экспортера и импортера, страна происхождения, условия поставки, вид сделки и т.д.

Грузоотправитель (consignor; shipper) – физическое или юридическое лицо, действующее от своего имени и выполняющее вытекающие из договора перевозки обязанности, включая предъявление надлежащим образом упакованного груза перевозчику или его агенту для доставки в место назначения и выдачи грузополучателю.

Грузополучатель (consignee; receiver) – физическое или юридическое лицо, правомочное принять в месте назначения доставленный перевозчиком груз.

Дилер (dealer) – торговый или биржевой посредник, действующий, как правило, от своего имени и за свой счет. В логистической цепи дилер занимает положение, наиболее близкое к конечным потребителям.

Дистрибьютор (distributor) – посредник, осуществляющий оптовые (реже оптово-розничные) торговые операции с изделиями народного потребления и другими товарами, или с ценными бумагами. В логистической цепи дистрибьютор обычно занимает промежуточное положение между производителем и дилерами, которые работают с конечными потребителями. Может действовать от своего имени и за свой счет.

Документарное инкассо – обязательство банка по поручению экспортера получить от импортера платеж против товарных документов с последующим перечислением сумм платежа экспортеру.

Документарный аккредитив – обязательство банка произвести по просьбе и в соответствии с указаниями импортера платеж экспортеру (при наличных расчетах) или акцептовать тратту, выставленную экспортером (при расчетах в кредит), в пределах суммы и срока и против предусмотренных документов.

Заказ (order) – предложение потребителя поставщику изготовить (поставить) продукцию с указанием ассортимента, количества, качества, сроков доставки и др. или выполнить работу, оказать услугу. По договору поставки заказ может быть представлен поставщику в форме спецификации.

Запрос – первоначальное обращение к возможному партнеру на предмет вступления во внешнеторговые отношения.

Заявка на фрахтование (application for chartering; chartering application; charteringre quest) – документ, в котором поставщик просит перевозчика зарезервировать место для определенной отправки и указывает желательное средство транспорта, время погрузки и др.

Импорт – ввоз товаров в страну.

Инжиниринг – совокупность видов деятельности по подготовке и обеспечению процесса производства и реализации продукции по обслуживанию строительства и эксплуатации производственных объектов, имеющих своей конечной целью получение наилучших результатов от капитальных вложений и других затрат. В общем виде инжиниринг выступает в качестве услуг производственного характера, реализуемых на коммерческой основе, т.е. они становятся объектом купли-продажи.

ИНКОТЕРМС (International Commercial Terms, INCOTERMS) –

международные правила толкования торговых терминов.

Квотирование – регулирование внешней торговли с помощью установления экспортных и импортных квот (контингентов), ограничивающих ввоз или вывоз тех или иных товаров.

Комиссионная торговля (organizedinventoryresale) – реализация посредником имущества или товарно-материальных ценностей, принадлежащих физическим или юридическим лицам.

Коммерческие гарантии качества - представляют собой обязательства продавца поставить покупателю товар, обладающий в течение установленного гарантийного периода определенными свойствами.

Консигнация (consignment) – продажа товара на условиях, близких к договору комиссии. Комитент (консигнант) отправляет партию товара комиссионеру (консигнатору), который ведет от своего имени и со своего склада или торгового предприятия оптовые или оптово-розничные операции.

Коносамент – документ, определяющий взаимоотношения перевозчика и грузовладельца в процессе транспортировки груза в международном линейном судоходстве. Коносамент выдается перевозчиком отправителю и удостоверяет принятие груза к перевозке с обязательством доставить его в порт назначения и выдать его законному держателю. Коносамент является договором морской перевозки в линейном судоходстве, в котором указываются условия перевозки и вытекающие из этих условий основные обязательства сторон.

Контракт – основной документ осуществления внешнеторговой операции, в котором определяются права и обязанности участников внешнеторговой сделки, фиксируются действия по совершению торгового обмена.

Контракт купли-продажи – коммерческий документ, представляющий собой договор на поставку товара и, если необходимо, оказание сопутствующих услуг, согласованный и подписанный импортером и экспортером.

Посредник (intermediary; middleman) – физическое или юридическое лицо, стоящее между производителями и потребителями товаров, услуг и т.п., содействующее установлению связей между ними (дилер, дистрибьютор и др.).

Предложение (оферта) – соглашение на вступление в переговоры об условиях сделки. Предложение делается только в том случае, если есть

уверенность в заключение контракта.

Прямые компенсационные соглашения – соглашения, предусматривающие взаимную поставку товаров на равную стоимость без расчетов в валюте. Но, в отличие от бартерных сделок, они предполагают согласование цен взаимопоставляемых товаров, а также могут предусматривать неконвертируемое сальдо, которое должно быть израсходовано в стране кредитора. В ходе переговоров партнеры определяют два списка взаимопоставляемых товаров, их количество и цены.

Сертификат соответствия– выданный специально уполномоченным органом документ, удостоверяющий, что должным образом идентифицированная готовая продукция или услуга соответствует конкретному стандарту или другому нормативному документу.

Справочные цены – цены, публикуемые в различных бюллетенях, справочниках, прейскурантах. Справочные цены представляют собой базисные цены, т.е. цены товара определенного количества и качества, спецификации в том или ином регионе.

Таможенная пошлина – обязательный взнос, взимаемый таможенными органами Российской Федерации при ввозе товара на таможенную территорию Российской Федерации или вывозе товара с этой территории и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза.

Таможенный тариф – инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка товаров страны при его взаимосвязи с мировым рынком, представляет собой систематизированный перечень ставок таможенных пошлин.

Форс-мажорные обстоятельства (обстоятельства непреодолимой силы) — положение контракта купли-продажи, которое предусматривает отсрочку его исполнения или полное освобождение сторон от обязательств по нему в связи с наступлением событий, не зависящих от сторон контракта, которые делают его исполнение невозможными.

Хеджирование (hedging) – процедура минимизации риска потерь от колебания курсов валют или цен на продукцию производственно-технического назначения, изделия народного потребления, ценные бумаги и т.д., заключающаяся в одновременном заключении двух контрактов на двух различных рынках - реального товара и на бирже (фьючерсы), колебания цен на которых частично уравновешивают друг друга.

Цена товара во внешнеторговом контракте – количество денежных

единиц в определенной валютной системе, которое должен уплатить покупатель продавцу в указанной в контракте валюте за согласованную единицу измерения товара и принятые базисные условия поставок.

Экспорт – вывоз из страны товаров отечественного производства, а также реэкспортных товаров.

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

5.1. Список вопросов к зачету

1. Понятие внешнеэкономической деятельности, ее роль в достижении целей бизнеса. ОПК-6, ПК-13
2. Преимущества и проблемы, возникающие при выходе фирмы на мировой рынок. ОПК-4, ПК-4
3. Возможности использования информационных технологий в электронной торговле России. ОПК-6, ПК-13
4. Классификация внешнеторговых операций. ОПК-4, ПК-4
5. Экспорт (реэкспорт) и его значение во внешнеэкономической деятельности. ПК-14, ПК-9
6. Импорт (реимпорт) и его значение во внешнеэкономической деятельности. ОПК-4, ПК-4
7. Импорт (реимпорт) и его значение во внешнеэкономической деятельности. ОПК-5, ПК-9
8. Товарообменные и компенсационные сделки. ОПК-6, ПК-13
9. Международные арендные операции. Лизинг. ОПК-5, ПК-9
10. Операции по торговле научно-техническими достижениями. ПК-14, ПК-9
11. Цели и принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. ОПК-4, ПК-4
12. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. ОПК-6, ПК-13
13. Таможенные тарифы. ОПК-5, ПК-9
14. Международные арендные операции. Лизинг. ОПК-4, ПК-4
15. Операции по торговле научно-техническими достижениями. ПК-14, ПК-9
16. Цели и принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. ОПК-6, ПК-13
17. Технология международного ценообразования. ПК-14, ПК-9
18. Основные виды рисков во внешнеэкономической деятельности. ПК-14, ПК-12
19. Риск выбора и надежности партнера. ПК-14, ПК-9
20. Транспортные риски во внешнеэкономической деятельности. ПК-14, ПК-9
21. Риски реализации на мировых рынках. ПК-9, ПК-12

22. Стратегия и тактика управления рисками. ОПК-6, ПК-13

23. Последствия нарушения порядка заключения международного договора. ОПК-6, ПК-13

24. Условия изменения и расторжения международного контракта. ОПК-6, ПК-13

25. Международные правила перевозки грузов. ПК-9, ПК-12

26. Транспортная составляющая в цене международного контракта. ОПК-6, ПК-13

27. Виды отгрузочных документов. Особенности документооборота при разных видах грузоперевозок. ПК-9, ПК-12

28. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. ПК-9, ПК-12

29. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота. ОПК-6, ПК-13

30. Содержание разделов международного контракта об арбитраже, валютной оговорке. Форс-мажор. ОПК-6, ПК-13

31. Понятие оферты и акцепта. ПК-9, ПК-12

32. Виды оферты. ПК-9, ПК-12

33. Заключение договоров на мировых товарных биржах, торгах, аукционах. ПК-9, ПК-12

34. Понятие внешнеэкономической деятельности, ее роль в достижении целей бизнеса. ОПК-6, ПК-13

5.2 Список вопросов к экзамену

1. Понятие внешнеэкономической деятельности, ее роль в достижении целей бизнеса. ОПК-4, ПК-12

2. Преимущества и проблемы, возникающие при выходе фирмы на мировой рынок. ОПК-4, ПК-4

3. Возможности использования информационных технологий в электронной торговле России. ОПК-4, ПК-12

4. Преимущества и проблемы, возникающие при выходе фирмы на мировой рынок. ОПК-6, ПК-13

5. Возможности использования информационных технологий в электронной торговле России. ОПК-4, ПК-4

6. Классификация внешнеторговых операций. ОПК-4, ПК-12

7. Экспорт (реэкспорт) и его значение во внешнеэкономической деятельности. ОПК-6, ПК-13

8. Импорт (реимпорт) и его значение во внешнеэкономической деятельности. ПК-9, ПК-12

9. Товарообменные и компенсационные сделки. ОПК-4, ПК-4

10. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. ОПК-4, ПК-12

11. Таможенные тарифы. ПК-9, ПК-12

12. Экономические методы стимулирования экспортного производства. ПК-9, ПК-14

13. Правовое регулирование внешнеторговых бартерных сделок. ПК-9, ПК-12

14. Условия ведения бизнеса в оффшорных зонах. ОПК-4, ПК-12

15. Задачи и принципы управления внешнеэкономической деятельностью на предприятии. ОПК-4, ПК-4

16. Классификация типов организационных структур управления международной компанией. ОПК-6, ПК-13

17. Задачи функциональных подразделений компаний в осуществлении внешнеэкономической деятельности. ОПК-4, ПК-12

18. Основные показатели результатов внешнеэкономической деятельности. ПК-9, ПК-14

19. Стратегическое и текущее планирование внешнеэкономических операций. ОПК-4, ПК-4

20. Профессиональная этика в управлении международным бизнесом. ОПК-6, ПК-13

21. Концепции международного маркетинга. ОПК-4, ПК-12

22. Основные цели и виды маркетинга в международной деятельности. ОПК-5, ПК-12

23. Формы организации международного маркетинга. ОПК-4, ПК-4

24. Информационное обеспечение международного маркетинга. ОПК-5, ПК-9

25. Особенности ценовой политики предприятия при выходе на мировой рынок

26. Ценовые стратегии предприятия на международном рынке и их виды. ОПК-6, ПК-13

27. Международные договоры поставки товаров и их виды. ОПК-5, ПК-9

28. Международные договоры аренды и лизинга. ОПК-6, ПК-13

29. Международный франчайзинг. ОПК-5, ПК-14

30. Таможенно-тарифное регулирование и нетарифное регулирование экспортно-импортных операций. ОПК-4, ПК-4

31. Государственный контроль за экспортом и импортом. ОПК-5, ПК-12

32. Правовые акты, регламентирующие заключение, содержание и исполнение международных соглашений о грузоперевозках. ОПК-5, ПК-14

33. Вопросы лицензирования в международных операциях. ОПК-6, ПК-13

34. Типовая структура международного контракта купли-продажи. ПК-4,ПК-9

35. Предмет контракта и его характеристика. ОПК-6, ПК-13

36. Определение сроков поставки товара и цены в международном контракте. ПК-4,ПК-9

37. Условия о порядке отгрузки и приемке-сдаче товара в международных договорах поставки товара. ПК-4,ПК-9

38. Последствия нарушения порядка заключения международного договора. ОПК-4, ПК-4

39. Условия изменения и расторжения международного контракта. ПК-4,ПК-14

40. Международные правила перевозки грузов. ОПК-6, ПК-13

41. Транспортная составляющая в цене международного контракта. ПК-4,ПК-12

42. Виды отгрузочных документов. Особенности документооборота при разных видах грузоперевозок. ОПК-4, ПК-4

43. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. ПК-4,ПК-9

44. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота. ОПК-4, ПК-4

45. Инкассо, виды инкассо. ПК-4,ПК-9

46. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга. ОПК-6, ПК-13

47. Международный бизнес-этикет в переговорном процессе при заключении контракта. ОПК-4, ПК-4

5.3. Темы рефератов

1. Формы участия иностранного капитала в России. ОПК-4, ОПК-6

2. Роль ВТО в развитии торгово-экономического сотрудничества между странами. Международная торговля научно-техническими достижениями. ПК-9, ПК-12

3. Формы расчетов применяемые в международной торговле. ОПК-6, ПК-13

4. Порядок валютного регулирования в России, роль ЦБР и ГТК. ОПК-4, ОПК-6

5. Внешнеторговые операции по продаже сырья. ОПК-4, ОПК-6

6. Внешнеэкономический комплекс, сущность, перспективы развития в регионе. ОПК-4, ОПК-6

7. Внешнеторговые контракты купли-продажи, особенности формирования на отдельные виды продукции. ПК-9, ПК-12

8. Торгово-посреднические операции на мировом рынке. ОПК-6, ПК-13

9. Сущность и концепция логистики. ПК-9, ПК-12

10. Регулирование страхования грузов в Российской Федерации. ОПК-4, ОПК-6

11. Таможенный союз России, Белоруссии и Казахстана ПК-9, ПК-12

12. Коммерческие операции на международных биржах. ОПК-6, ПК-13

13. Коммерческие операции на международных торгах. ОПК-4, ОПК-6

14. Коммерческие операции на международных аукционах. ОПК-4, ОПК-6

15. Таможенное оформление товара. ПК-9, ПК-12

16. Экспортный контроль. ОПК-6, ПК-13

17. Организация международных рекламных кампаний. ОПК-4, ОПК-6

18. Особенности международного технологического обмена. ПК-9, ПК-12

19. Транспортные услуги на мировом рынке. ОПК-4, ОПК-6

20. Встречная торговля как внешнеэкономическая операция. ОПК-6, ПК-13

21. Подготовка и проведение деловых переговоров. ПК-9, ПК-12

22. Функции менеджеров и экономистов-экспертов, занятых на предприятиях, осуществляющих внешнеэкономические операции. ОПК-4, ОПК-6

23. Разработка внешнеэкономической стратегии предприятия. ОПК-4, ОПК-6

24. Сущность, цели и этапы развития совместных предприятий. ПК-9, ПК-12

25. Основные направления и формы проникновения иностранного капитала в экономику РФ. ПК-9, ПК-12

26. Организация управления внешнеэкономической деятельностью предприятия. ОПК-6, ПК-13

27. Документальное сопровождение заключения и исполнения внешнеторговых сделок купли-продажи. ОПК-4, ОПК-6

28. Базисные условия поставок: теория и практика использования. ОПК-4, ОПК-6

29. Влияние изменения валютных курсов на эффективность экспортных и импортных операций. ОПК-6, ПК-13

30. Валютные риски и их страхование. ОПК-6, ПК-13

31. Внешнеэкономическая стратегия РФ. ОПК-6, ПК-13

32. Основные формы внешнеэкономической деятельности предприятия.

33. Этапы организации и проведения внешнеторговой операции. ОПК-4, ОПК-6

34. Формы платежей в практике внешнеторговых сделок. ОПК-4, ОПК-6

35. Организация и планирование маркетинговой деятельности на предприятии, занятом внешнеэкономическими операциями. ОПК-6, ПК-13

36. Стратегические решения в международном маркетинге. ОПК-4, ОПК-6

6. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Основная и дополнительная учебная литература

Основная учебная литература

1. Блау, С.Л. Страхование внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / С.Л. Блау, Ю.А. Романова. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. - 176 с. : ил. - (Учебные издания для бакалавров). - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-394-02323-1 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=495753
2. Колесников, А.А. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / А.А. Колесников. - 2-е изд., испр. и доп. - Минск : РИПО, 2016. - 288 с. : табл. - Библиогр. в кн. - ISBN 978-985-503-574-0 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=463298

Дополнительная учебная литература

1. Бочков Д. В. Внешние экономические связи: учебное пособие. – М.: Директ-Медиа, 2016.
2. Бархатов А. П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: учебное пособие. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016.
3. Гущина О. Место России на инновационной карте мира / [Электронный ресурс] URL: http://rosnauka.ru/publication/613
4. Колесников А. А. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие. – РИПО, 2016.
5. Стровский Л. Е. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / [Электронный ресурс] URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114538
6. Евразийская экономическая комиссия / [Электронный ресурс] URL: http://www.eurasiancommission.org/

Каждому студенту обеспечен доступ к комплектам библиотечного фонда, состоящему, в том числе, из следующих наименований отечественных журналов:

- Биржа интеллектуальной собственности (БИС);
- Вопросы экономики;
- Вопросы экономики и права.

7. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ И РЕСУРСОВ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Для обучающихся обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам:

1. Министерство образования и науки Российской Федерации. 100% доступ - http://минобрнауки.рф/
2. Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки. 100% доступ - http://obrnadzor.gov.ru/
3. Федеральный портал «Российское образование». 100% доступ - http://www.edu.ru/
4. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам». 100% доступ - http://window.edu.ru/
5. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов. 100% доступ - http://fcior.edu.ru/
6. Электронно-библиотечная система, содержащая полнотекстовые учебники, учебные пособия, монографии и журналы в электронном виде 5100 изданий открытого доступа. 100% доступ - http://bibliorossica.com/
7. Федеральная служба государственной статистики. 100% доступ - http://www.gks.ru
8. Сайт Президента РФ http://www.kremlin.ru/
9. Сайт Правительства РФ http://government.ru/
10. Сайт Государственной Думы Федерального Собрания РФ http://duma.gov.ru/
11. Сайт Совета Федерации Федерального Собрания РФ http://council.gov.ru/
12. Сайт Конституционного суда РФ http://www.ksrf.ru/ru
13. Сайт Верховного Суда РФ http://www.vsrf.ru/
14. Сайт Генеральной прокуратуры РФ http://genproc.gov.ru/
15. Сайт Министерства внутренних дел РФ https://мвд.рф
16. Федеральная Антимонопольная Служба https://fas.gov.ru/
17. Центральный банк РФ https://www.cbr.ru/

7.2 Перечень информационных технологий, программного обеспечения и информационных справочных систем

Учебные аудитории оснащены компьютерами, мультимедиа-проекторами. Все компьютеры РГАИС оснащены лицензионным программным обеспечением (операционной системой Microsoft Windows, офисным пакетом Microsoft Office, антивирусной системой Касперского). Для обучающихся обеспечена возможность оперативного обмена информацией через Интернет с компьютеров, установленных в учебных аудиториях. Также студенты через внутреннюю локальную вычислительную сеть могут работать с общедоступной папкой «Студентам», доступной преподавателям для редактирования, и обращаться к справочно-правовым системам «Консультант плюс», «Гарант» в компьютерном классе, в зале Научной библиотеки, где на рабочем столе размещены соответствующие ссылки к общесетевой папке и указанным системам. Каждому студенту обеспечен доступ к электронно-библиотечной системе с любой точки доступа по паролю и логину.

Также студенты имеют доступ к источникам Научной электронной библиотеки «Киберленинка» https://cyberleninka.ru/.

Электронные версии учебно-методических материалов размещаются на сайте ФГБОУ ВО РГАИС и к ним обеспечен свободный доступ всех студентов и преподавателей Академии.

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Подготовка бакалавров по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» обеспечена современной учебной базой.

Материально-техническая база Академии для ведения образовательной деятельности по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» является достаточной. Для организации ведения учебного процесса Академия располагает зданием общей площадью 5936,2 кв.м. учебная и учебно-лабораторная площадь составляет 1249,6 кв. м.

Аудиторные занятия проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также в помещениях для самостоятельной работы. Имеются помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа имеются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие примерным программам дисциплин (модулей), рабочим учебным программам дисциплин (модулей).

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации

8. ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Организация образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с «Методическими рекомендациями по организации образовательного процесса для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащенности образовательного процесса» Министерства образования и науки РФ от 08.04.2014г. № АК-44/05вн.

Подбор и разработка учебных материалов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья производится с учетом их индивидуальных особенностей.

Предусмотрена возможность обучения по индивидуальному графику.