ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«РОССИЙСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ»

УТВЕРЖДАЮ
Ректор РГАИС
_____ И.А. Близнец
«___» _____ 2019 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ПО ДИСЦИПЛИНЕ

«ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

Направление подготовки: 38.03.02 «Менеджмент»
Квалификация (степень) выпускника - бакалавр
Форма обучения – очная, заочная

Москва – РГАИС – 2019

Рецензент: Окунев А.И., заместитель генерального директора Государственного унитарного предприятия г. Москвы «Центр управления городским имуществом», действительный государственный советник Российской Федерации 2 класса.

Разработчик: к.э.н., доцент кафедры Международных экономических и финансовых отношений Нургазина Г.Е.

Институциональная экономика. Рабочая программа учебной дисциплины предназначена для студентов, обучающихся по направлению 38.03.02 «Менеджмент». — М.: Российская государственная академия интеллектуальной собственности (РГАИС), кафедра «Международных экономических и финансовых отношений», 2019. – 55 с.

Согласовано:

Рабочая программа учебной дисциплины обсуждена и рекомендована на заседании кафедры «Международные экономические и финансовые отношения»

Протокол 14 от « 18 » июня 2019 г.

И.о.заведующей кафедрой Пятаева О.А.

_____ « 18 » июня 2019 г.

(подпись)

© ФГБОУ ВО РГАИС, 2019

© Нургазина Г.Е., 2019

1. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ООП

1.1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины – изложить общие методологические и инструментальные предпосылки институциональной экономики, возможности приложения институционального подхода к исследованиям собственности, различных видов организаций, новой экономической истории и экономической теории права. Изучение дисциплины «Институциональная экономика» нацелено на понимание принципов институциональной экономической теории, а также на приобретение навыков, позволяющих использовать в исследовательских задачах институты и организации в качестве экзогенных или эндогенных переменных. ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-12.

Главная задача курса – ознакомить студентов с феноменом институциональной экономики как одного из направлений современной экономической теории, показать, что институты в условиях положительных трансакционных издержек имеют значение с точки зрения эффективности размещения ресурсов и благосостояния отдельных участников обмена. ПК-9, ПК-10, ПК-11,ПК-12.

Основные задачи курса:

- системное и комплексное изложение методологии, теоретических положений институциональной экономической теории; ОПК-1, ОПК-2.
- освоение основного экономического инструментария, используемого представителями институциональной теории; ПК-11, ПК-12.
- исследование организационных форм и видов институционального устройства, а также к их воздействию на результаты экономической деятельности. ПК-9, ПК-10,ПК-12.

1.2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Данная дисциплина относится к Блоку 1 базовой части учебного плана (Б1.Б.04) по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент»

Дисциплина «Институциональная экономика» изучается во взаимной связи со следующими дисциплинами учебного плана: «Инновационный менеджмент», «Основы инновационной экономики»

Изучение учебной дисциплины «Институциональная экономика» базируется на следующих учебных дисциплинах: «Статистика (теория статистики, социально-экономическая статистика)», «Теория менеджмента (история управленческой мысли, теория организации, организационное поведение)».

2. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ (АСТРОНОМИЧЕСКИХ) ЧАСОВ ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

Виды занятий	Объем дисциплины	
	Форма обучения	
	Очная форма обучения	Заочная форма обучения
Объем зачетных единиц	10	10
Общая трудоемкость в часах	360	360
Аудиторные занятия	114	38
Лекции	50	10
Практические занятия (семинары)	64	28
Общая трудоемкость самостоятельной работы	246	322
Обоснование времени на внеаудиторную работу		
Самостоятельная работа в форме проработки и повторения лекционного материала, материала учебников и учебных пособий, подготовка к семинарским занятиям и зачету, экзамену	150	196
Самостоятельная работа в форме подготовки домашних заданий	96	126
Курсовая работа	+	+
Форма контроля	экзамен (1-3 семестры)	экзамен (1-3 семестры)

3. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ), СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

3.1. Учебно-тематический план курса и распределение часов по темам занятий

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Контролируемы компетенции (или их части)	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. работа
				Лекции	Практическ.	
1.	Предмет, метод, этапы развития экономической теории. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-12, ПК-11	8	1*	1	6
2.	Современные направления экономической теории. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-10, ПК-12	9	3*	1	5
3.	Экономические системы и их сущность. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-9	8	1*	3	4
4.	Потребности и ресурсы. Экономический выбор. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-10	18	2*	2	14
5.	Системные функции экономики в обществе. Теория воспроизводства	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	17	4	2*	11
6.	Экономические отношения и собственность. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-10	19	1*	3*	15
7.	Альтернативные режимы собственности. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	15	2*	1	12
8.	Рынок: история формирования, современные виды и формы.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-12	14	4	1*	9

	(Интерактивная форма)					
9.	Основные элементы рыночного механизма. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	9	1*	1	7
10.	Конкуренция и монополия. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	14	1*	1	12
11.	Антимонопольное регулирование. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	16	1	3*	12
12.	Институциональная теория, ее предпосылки и модификации. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	9	2*	3	4
13.	Норма как базовый элемент институтов. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-12	14	5	3*	6
14.	Нормы, правила и институты. Теория институтов. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	14	1*	3	10
15.	Трансакции и трансакционные издержки. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	16	1*	1	14
16.	Теория контрактов. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-9	16	2	3*	11
17.	Теория экономической организации. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	9	1*	3	5
18.	Рынок и фирма. Теория фирмы. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	15	2*	3	10
19.	Теория поведения производителя в рыночном хозяйстве. Издержки, доход и прибыль фирмы. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	15	1*	2	12
20.	Рынки факторов производства и распределение доходов.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-9	16	2	3	11

21.	Домашнее хозяйство как рыночный агент и его роль в формировании человеческого капитала. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	19	1*	5	13
22.	Институциональная теория государства. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	15	2*	3	10
23.	Экономический анализ государства. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	15	1*	2*	12
24.	Государственное регулирование экономики. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-12	8	1*	1	6
25.	Макроэкономика и основные инструменты макроэкономической политики. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	16	3*	3*	10
26.	Экономический рост и его факторы. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	7	3*	4*	-
27.	Институциональные изменения: эволюция и революция. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11	9	1*	3*	5
Итого			**360**	**50**	**64**	**246**

*Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине определяется от аудиторного фонда, частично за счет лекций, частично за счет практических занятий и составляет 41 % (59 академических часов) от аудиторных занятий. Оставшееся кол-во процентов составляет активная форма проведения занятий.

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование темы	Контролируемы компетенции (или их части)	Всего часов	Аудиторные занятия (час.)		Самостоят. работа
				Лекции	Практическ.	
1	Предмет, метод, этапы развития экономической теории. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-12, ПК-11	14	1*	1	12
2	Современные направления экономической теории. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	17	-	2*	15
3	Экономические системы и их сущность. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-9	18	1*	1*	16
4	Потребности и ресурсы. Экономический выбор.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	16	-	1	15
5	Системные функции экономики в обществе. Теория воспроизводства(Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	18	1*	1	16
6	Экономические отношения и собственность.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-10	16	-	1*	15
7	Альтернативные режимы собственности. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	19	1	1*	17
8	Рынок: история формирования, современные виды и формы. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-12	16	1	1*	14
9	Основные элементы рыночного механизма. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	11	-	2*	9
10	Конкуренция и монополия. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	13	-	1*	12
11	Антимонопольное регулирование.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	13	-	1*	12
12	Институциональная теория, ее предпосылки и модификации. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	8	1*	1	6
13	Норма как базовый элемент институтов. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-12	7	1*	-	6
14	Нормы, правила и институты. Теория институтов.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	11	-	1	10
15	Трансакции и трансакционные издержки. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	16	1*	1	14
16	Теория контрактов.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-9	12	-	1	11
17	Теория экономической организации.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	11	-	1	10
18	Рынок и фирма. Теория фирмы. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	11	-	1*	10

19	Теория поведения производителя в рыночном хозяйстве.Издержки, доход и прибыль фирмы.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	12	-	-	12
20	Рынки факторов производства и распределение доходов.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-9	12	-	1	11
21	Домашнее хозяйство как рыночный агент и его роль в формировании человеческого капитала. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	14	-	1*	13
22	Институциональная теория государства. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	12	1*	1	10
23	Экономический анализ государства.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	15	1	2	12
24	Государственное регулирование экономики.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-12	9	-	1	8
25	Макроэкономика и основные инструменты макроэкономической политики.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11	11	-	1	10
26	Экономический рост и его факторы.	ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12	20	-	1	19
27	Институциональные изменения: эволюция и революция. (Интерактивная форма)	ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11	8	-	1*	7
Итого			**360**	**10**	**28**	**322**

*Общий удельный вес интерактивной формы проведения занятий по дисциплине определяется от аудиторного фонда, частично за счет лекций, частично за счет практических занятий и составляет 50% (19 академических часов) от аудиторных занятий. Оставшееся кол-во процентов составляет активная форма проведения занятий.

3.2. Учебная программа дисциплины (модуля)

Тема 1. Предмет, метод, этапы развития экономической теории ОПК-1, ОПК-2, ПК-12, ПК-11

Понятие экономики. Роль экономики в обществе. Микроэкономика и макроэкономика. Главные проблемы экономической организации общества. Основные этапы развития экономической теории. Формирование предмета экономической теории: от меркантилизма до современных направлений экономической теории.

Предмет экономики. Экономические блага и их классификации. Природные ресурсы, труд, физический капитал, предприимчивость. Ограниченность ресурсов. Полные и частичные взаимодополняемость и взаимозамещение благ. Производственные возможности экономики. Проблема выбора оптимального решения. Экономические ограничения и граница производственных возможностей. Альтернативные издержки. Издержки выбора. Внешние эффекты (экстерналии). Трансакционные

издержки. Компромисс общества между эффективностью и равенством, компромисс индивида между потреблением и досугом. Экономический закон возрастания дополнительных затрат.

Предмет политической экономии. Способ производства. Производительные силы и производственные отношения. Структура отношений в обществе. Экономические агенты (рыночные и нерыночные). Факторы производства. Рабочая сила и средства производства. Предмет труда, средство труда, труд. Способ соединения факторов производства. Характер соединения факторов производства. Естественные и общественные производительные силы. Производственные отношения. Взаимосвязь производства, распределения, обмена и потребления.

Основы экономического анализа. Методы исследования экономического анализа. Диалектико-материалистический метод. Научная абстракция. Сочетание конкретного и абстрактного, исторического и логического, количественного и качественного. Анализ и синтез. Экономические категории и законы. Рационалистический подход. Субъективистский подход. Позитивно-эмпирический подход.

Система экономических наук. Место экономической теории в процессе познания хозяйственных и социальных процессов. Функции экономической теории.

Тема 2. Современные направления экономической теории. ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12

Развитие экономической теории. Проблемы конкуренции. Неоклассическая теория. Концепция равной цены. Предельная полезность и принцип равных величин. Экономические модели. Теория предельной производительности. Неоклассический синтез. Институционализм. Пути эволюции экономических систем. Дж. М. Кейнс: эффективного спроса. Инструменты регулирования. Инвестиционный мультипликатор. Рекомендации неокейсианцев. Монетаризм. Механизм денежных импульсов. «Денежное правило» Фридмена. Экономика предложения и налоговая политика. Эффект Лаффера. Неолиберализм: концепция и практика. Экономические реформы. Л.Эрхарда и Ф. Хайека. Марксизм: концептуальные положения и современные взгляды.

Тема 3. Экономические системы и их сущность ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-9

История экономических систем. Движущие силы и источники экономического прогресса. Критерии и показатели экономического развития. Элементы экономической системы. Доиндустриальное общество. Индустриальное общество. Постиндустриальное общество. Типы и модели экономических систем. Рыночная экономика свободной конкуренции. Смешанная экономика. Административно-командная система. Механизм

принятия экономических планов. Современна рыночная экономика. Экономические уклады.

Тема 4. Потребности и ресурсы. Экономический выбор ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Потребности и их классификация. Иерархия потребностей. Модель А. Маслоу. Экономические блага и их классификация. Частные и общественные блага. Производство и экономика. Простые элементы процесса труда. Экономические ресурсы (факторы производства). Труд. Земля. Капитал. Предпринимательские способности. Ограниченность ресурсов в экономике. Альтернативные издержки. Понятие экономической и социальной эффективности. Показатели, пути и факторы повышения эффективности.

Тема 5. Системные функции экономики в обществе. Теория воспроизводства ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Системные функции экономики в обществе. Экономика как функциональная подсистема. Структурно-функциональный анализ экономики. Экономика как институциональный процесс. Задачи экономики как социальной системой высшего порядка во взаимоотношениях с другими обществами и с природной средой, так и внутриобщественные проблемы, возникающие в процессах функционирования общества и его подсистем.

Потребности и производство. Воспроизводство: простое и расширенное. Теории воспроизводства. Теории стоимости. Предельная полезность. Предельная производительность. Теория стоимости классической школы. Теория стоимости марксистской школы.

Функции закона стоимости: стихийный регулятор, дифференциальный товар производителя, фактор развития НТП. Теория факторов производства. Теория объективной стоимости (предельной полезности) У.С. Джевонсом (Англия) К. Менгером, Е. Бем-Баверком. Современная теория стоимости и цены.

Тема 6. Экономические отношения и собственность. ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-10

Собственность. Понятие, субъекты и объекты собственности в рыночной экономике. Собственность как экономико-правовая категория.

Частная собственность. Организационно-правовые и организационно-экономические формы предприятий. Отношения людей по поводу присвоения благ.

Теория прав собственности и «новая теория фирмы» (Р. Коуз, А. Алчиан, Д. Норт). Пучок прав собственности. 11 правомочий собственности. Приватизация и национализация: необходимость, цели и проблемы. Институциональные аспекты рынка. Трансакционные издержки и границы

рынка. Типы трансакционных издержек. Теорема А. Смита и теорема Р. Коуза.

Спецификация прав собственности. Эффективный собственник. Размытость «пучка прав собственности» в современной России – одна из причин расцвета теневой экономики.

Тема 7. Альтернативные режимы собственности. ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Альтернативные режимы собственности. Режим свободного доступа (общая собственность). Проблема сверх использования ресурсов. Варианты трансформации общей собственности. Режим группового доступа (коммунальная собственность). Проблема принятия решений. Оптимальный размер группы. Режим индивидуального доступа (частная собственность). Факторы, определяющие распространение частной собственности. Частные права собственности и «трагедия анти общедоступной собственности»

Государственная собственность. Государственная собственность де-факто и де-юре. Государственная собственность в тоталитарном и демократическом обществе.

Тема 8. Рынок: история формирования, современные виды и формы ОПК-1, ОПК-2, ПК-12

Механизмы функционирования современной рыночной экономики (свобода предпринимательства, суверенитет потребителя, приоритет личного интереса, свободная конкуренция, цена как механизм саморегуляции, принцип «невидимой руки», значительная роль государства).

Товарное производство как основа рыночной экономики. Разделение труда и специализация.

Товар и его свойства: марксистская и неоклассическая трактовки. Категория стоимости и полезности в рыночной экономике.

Теория трудовой стоимости. Понятие рынка. Субъекты и объекты рыночного хозяйства. Основные условия формирования рынка. Деньги: функции и роль в рыночной экономике. Кругооборот ресурсов и продуктов. Виды рынков. Инфраструктура и функции рынка. Позитивные и негативные стороны рынка.

Тема 9. Основные элементы рыночного механизма ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12

Основы теории спроса и предложения. Спрос и его величина. Закон спроса. Эффект дохода. Эффект замещения. Обратная функциональная зависимость между ценой и величиной спроса. Индивидуальный и рыночный спрос. Неценовые факторы спроса. Сдвиги кривой спроса. Спрос и доходы потребителя. Спрос и цены на другие товары. Спрос и ожидания потребителя. Спрос и предпочтения потребителя.

Предложение и его величина. Закон предложения. Предложение и цена. Неценовые факторы предложения (уровень технологии производства, налоги, дотации, цены используемых ресурсов, ожидания продавцов, цены на другие товары, количество продавцов). Индивидуальное и рыночное предложение. Сдвиги кривой предложения.

Рыночное равновесие и неравновесие.

Графическая интерпретация взаимодействия спроса и предложения. Равновесная цена. Функции равновесной цены. Избыток. Дефицит. Излишки потребителя и производителя. Проблема устойчивости равновесия. Конкуренция продавцов и покупателей. Рыночное равновесие. Равновесие по А. Маршаллу. Равновесие по Л. Вальрасу. Ситуации неравновесия в экономике России. Паутинообразная модель: сходящаяся, расходящаяся, с регулярными колебаниями. Административный контроль над ценами и рыночный механизм (цена «пола», цена «потолка», влияние налогов и субсидий на рыночную цену). Теневая экономика и рынок.

Эластичность спроса и предложения.

Общее понятие эластичности. Коэффициент эластичности. Эластичность спроса по цене и выручка продавцов. Абсолютно эластичный и абсолютно неэластичный спрос. Единичная эластичность. Факторы эластичности спроса. Особенности графической интерпретации эластичности. Эластичность спроса по доходу. Кривые Энгеля. Перекрестная эластичность. Эластичность предложения. Коэффициент эластичности предложения. Фактор времени и эластичность предложения.

Тема 10. Конкуренция и монополия ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Несовершенная конкуренция и рыночная власть. Факторы монопольной власти. Индексы концентрации, Герфиндаля, Лернера.

Чистая монополия. Определение монополистом цены и объема выпуска. Равновесие монополиста. Ценовая дискриминация. Монополии и научно – технический прогресс.

Естественные монополии. Особенности монополизации в командно – административной экономике. Олигополия в рыночной экономике. Стратегия фирмы в олигополистической отрасли.

Сговор и картели. Лидерство в ценах. Равновесие олигополистического рынка. Модель А. Курно. Модель ломанной кривой спроса.

Дифференциация продукта и монополистическая конкуренция. Определение цены и объема производства при монополистической конкуренции в краткосрочном и долгосрочном периодах. Формы конкурентной борьбы. Роль неценовой конкуренции. Реклама. Характер распределения ресурсов в условиях совершенной и несовершенной конкуренция: сравнительный анализ.

Тема 11. Антимонопольное регулирование ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12

Государственное регулирование при несовершенной конкуренции. Антитрестовское законодательство.

Антимонопольная политика: понятие, сущность и виды. Становление антимонопольной политики.

Основные направления антимонопольной политики государства: прямое регулирование цен; налогообложение; регулирование естественных монополий.

Методы антимонопольной политики: запреты на монополистическую деятельность; контроль за экономической концентрацией; запрет на недобросовестную конкуренцию; запреты на антиконкурентные действия органов власти и управления; реестр как инструмент антимонопольного контроля.

Особенности антимонопольного регулирования в США и России.

Тема 12. Институциональная теория, ее предпосылки и модификации ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Ограничения применения неоклассического подхода в экономической теории: полнота информации; совершенная конкуренция; homo economicus.

Институциональная теория: «старый» и «новый» институционализм. Парадигма неоклассики. «Дерево» институционализма. «Старый» институционализм. Неоинституциональная экономика. Новая институциональная экономика.

Тема 13. Норма как базовый элемент институтов ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-12

Определение нормы. Теория общественного выбора: нормы как результат рационального выбора. Экономика соглашений: норма как предпосылка рационального поведения. Типы соглашений. Соотношение соглашений. Рациональность как норма поведения. Социологический аргумент: экзогенный характер рациональности. Экспериментальная экономика: эмпирическое опровержение. Теория неполной рациональности: когнитивные ограничения рационального выбора. Рациональность, основанная на процедуре.

Тема 14. Нормы, правила и институты. Теория институтов ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Определение института и его функции в обществе. Рыночный механизм координации и институты. Определение института. Институты и организации. Основные типы ситуаций, приводящих к возникновению института. Ситуация типа «дилеммы заключенных». Ситуация координации. Ситуация неравенства.

Институциональная структура общества. Неформальные правила. Формальные институты.

Основные типы взаимоотношений между формальными и неформальными правилами. Государство и неформальные институты. Роль механизмов принуждения к соблюдению правил. Неформальные правила профессиональных сообществ как источник формальных правил.

Тема 15. Трансакции и трансакционные издержки ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Определение понятия «трансакционные издержки». Рыночные трансакционные издержки и способы их экономии: издержки поиска информации об альтернативах сделки; издержки измерения; издержки ведения переговоров и заключения контракта; издержки контроля за соблюдением контракта и предупреждения оппортунистического поведения; издержки защиты контракта от третьей стороны.

Трансакционные издержки и основные типы экономического обмена.

Тема 16. Теория контрактовОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-9

Контрактные отношения. Юридический и экономический подходы к понятию «контракт». Неполнота контракта и оппортунистическое поведение. «Полный контракт». Асимметрия информации и виды оппортунистического поведения. Природа оппортунистического поведения.

Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.

Моральный риск и способы его предотвращения. Условия его возникновения. Моральный риск, неблагоприятный отбор и нормы договорного права.

Вымогательство как вид оппортунистического поведения и выбор типа контракта. Типы контрактов и факторы, влияющие на их выбор. Специфичность ресурсов и ее виды. Специфичность ресурсов и опасность вымогательства. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки. Теория трансакционных издержек и роль доверия.

Тема 17. Теория экономической организации ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Организация в экономической теории. Дихотомия: институты и организации. Организация в экономической теории. Экономическая организация: основные понятия. Многообразие организационных форм в индустриальной экономике. Контроль и власть в хозяйственной организации.

Структура издержек. Внутренняя экономия как основа организационной специфичности. Мотивационная система: «замещение отношений» в организации.

Организационно-специфические ресурсы. Поведенческие основания теории организации. Организационная эволюция.

Тема 18. Рынок и фирма. Теория фирмы

ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ. Неоклассическая теория фирмы.

Р. Коуз о причинах возникновения фирмы и ее границах. Теории фирмы, основанные на модели «принципал-агент». Теории фирмы, основанные на идее о неполноте контрактов. Альтернативные формы деловых предприятий. Частнопредпринимательская фирма. Товарищество. Акционерное общество. Отделение собственности от контроля. Регулируемые фирмы. Государственные предприятия. Некоммерческие организации. Фирма с рабочим самоуправлением.

Тема 19. Теория поведения производителя в рыночном хозяйстве. Издержки, доход и прибыль фирмы ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Фирмы в рыночной экономике. Экономическая природа и цели фирмы. Производственная функция и ее виды. Общий, средний, предельный продукт фактора и их графики. Закон убывающей, предельной производительности.

Выбор производственной технологии. Изокванта. Предельная норма технологической замены. Изокоста. Равновесие производителя. Мобильность факторов производства. Издержки производства и прибыль: бухгалтерский и экономический подходы.

Производство в краткосрочном и в долгосрочном периоде. Постоянные, переменные и валовые издержки фирмы. Средние издержки. Фиксированные, переменные и общие издержки. Предельные издержки. Закон убывающей отдачи. Предельный продукт и предельные издержки. Эффект масштаба.

Тема 20. Рынки факторов производства и распределение доходов ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12, ПК-9

Производный характер спроса на факторы производства. Формирование спроса на рынках факторов: ценовая эластичность спроса на факторы. Предложение факторов производства. Предельный продукт фактора. Предельные издержки на ресурс. Цены факторов и выбор технологий.

Оптимальная комбинация факторов. Особенности спроса и предложения на рынке труда при монополии и монопсонии. Двусторонняя монополия. Роль профсоюзов. Инвестиции в человеческий капитал. Функции заработной платы, факторы, влияющие на ее величину. Дифференциация в уровне оплаты труда. Регулирование трудовых отношений государством. Коллективный договор. ЕТС. Заработная плата: минимальная, номинальная, реальная.

Физический и денежный капитал. Структура и роль рынков капитала. Спрос, предложение и равновесие на рынке капитала. Трактовки процента. Реальная и номинальная ставки процента. Принцип дисконтирования. Инвестиционные решения фирмы.

Рынок природных ресурсов. Особенности предложения на этом рынке. Земельная рента: марксистская и неоклассическая трактовки, Землевладение, землепользование. Цена и аренда земли. АПК, его структура. Земельный кадастр. Методы регулирования земельного рынка. Частная и государственная собственность на землю – социально-экономические аспекты проблемы.

Предпринимательский доход и экономическая прибыль. Источники экономической прибыли. Стимулирующая роль прибыли.

Тема 21. Домашнее хозяйство как рыночный агент и его роль в формировании человеческого капитала ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Домашнее хозяйство как организация. Роль рутины в функционировании домашнего хозяйства. Типы домашних хозяйств.

Человеческий капитал как основной продукт домашнего хозяйства.

Теория человеческого капитала. Виды человеческого капитала. Инвестиции в человеческий капитал. Распределение человеческого капитала. Развитие человеческого капитала. Изменение спроса на человеческий капитал. Показатели эффективности инвестирования в человеческий капитал.

Основные методики оценки человеческого капитала.

Тема 22. Институциональная теория государства ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Основные теоретические подходы к определению природы государства. Модель государства Норта. Государство как организация.

Функции государства. Государство как агентство по производству социальных благ. Социальный контракт. Вертикальный социальный контракт. Горизонтальный социальный контракт. Постконституционный договор. Модель консенсусной демократии.

Спецификация и защита прав собственности. «Провалы» государства. «Граница» государства. Типология государств. Государство и проблема принципала и агента. Этапы и движущие силы эволюции реального государства. Наследственная монархия. Власть экспертов. Власть большинства, или демократическое правление. Понятие международной сети. Эмпирические методы оценки характера государства. Элементы политической экономии демократии.

Тема 23. Экономический анализ государства ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Определение государства. Общественные блага. Коллективные блага. Проблема безбилетника. Селективные стимулы. Спонтанный экономический порядок. «Естественное состояние» общества. Социальный контракт. Бандит-гастролер.

Оседлый бандит. Консенсусная демократия. Рентоориентированное поведения. Институциональная коррупция. Размывание ренты правителя. Распределительная демократия. Синтетическая модель государства.

Тема 24. Государственное регулирование экономики ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11, ПК-12

Сущность ГРЭ. Субъекты и объекты ГРЭ. Цели государственного регулирования экономики. Инструменты ГРЭ. Внешнее экономическое ГРЭ. Государственно-экономическое программирование. Виды программ и границ эффективности. Этапы развития ГРЭ. Границы роста государственных доходов и госсобственности. Границы регулирования при помощи самофинансирования.

Тема 25. Макроэкономика и основные инструменты макроэкономической политики ОПК-1, ОПК-2, ПК-11

Основные проблемы макроэкономики. Основные (агрегированные) макроэкономические величины и показатели. Содержание макроэкономической политики, ее цели и задачи. Инструменты макроэкономической политики: фискальная политика (государственные расходы и налогообложение); денежная политика (контроль за количеством денег и воздействие на ставку процента); внешнеэкономическая политика (внешнеторговая политика и валютная политика); политика доходов (контроль за ценами и контроль за заработной платой); социальная политика.

Тема 26. Экономический рост и его факторы ОПК-1, ОПК-2, ПК-11, ПК-12

Сущность и показатели экономического роста и развития. Изменения экономического роста. Определение, значение и измерение экономического роста. Экстенсивный и интенсивный рост. Темпы и качество роста. Факторы экономического роста. Эволюция теории экономического роста. Модели экономического роста. Научно-технический прогресс как внешний фактор экономического роста. Производительность труда и её влияние на предложение. Государственное регулирование экономического роста. Сущность структурных изменений в экономическом развитии. Экономическая структура и структурный эффект. Виды структур. Методы воздействия на экономическую структуру. Направления перестройки экономической структуры в России.

Тема 27. Институциональные изменения: эволюция и революция ОПК-1, ОПК-2, ПК-9, ПК-10, ПК-11

Три вида институциональных рамок. Интеграция сделок в семейно-родственные структуры. Эволюционный вариант развития институтов. Зависимость от предшествующей траектории развития. Объяснение инерционности институционального развития на основе теории идеологии.

Теория общественного выбора и объяснение затруднительности институциональных инноваций.

Теория игр: распространенность нормы как препятствие ее изменению. Импорт институтов - революционный вариант развития институтов. Импорт институтов и смена траектории институционального развития. Конгруэнтность институтов. Два сценария институционального развития.

Стабильность институциональной структуры и институциональные изменения.

3.3. Активные и интерактивные формы проведения занятий

Исходя из требований к условиям реализации основных образовательных программ бакалавриата федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) реализация компетентностного подхода предусматривает использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий:

Особенности интерактивных форм, предполагающих использование мультимедиа технологий, изложены в разделе «Учебно-тематический план курса и распределение часов по темам занятий».

Активные формы проведения занятий по дисциплине «Институциональная экономика» проходят в форме лекций-пресс-конференций, работы в малых группах, дебатов, круглых столов.

Лекция-пресс-конференция - проводится как научно-практическое занятие, с заранее поставленной проблемой и системой докладов, длительностью 5-10 минут. Каждое выступление представляет собой логически законченный текст, заранее подготовленный в рамках предложенной преподавателем программы. Совокупность представленных текстов позволит всесторонне осветить проблему. В конце лекции преподаватель подводит итоги самостоятельной работы и выступлений студентов, дополняя или уточняя предложенную информацию, и формулирует основные выводы.

Метод работы в малых группах.

Групповое обсуждение кого-либо вопроса направлено на достижение лучшего взаимопонимания и нахождения истины. Групповое обсуждение способствует лучшему усвоению изучаемого материала.

Оптимальное количество участников - 5-7 человек. Перед обучающимися ставиться проблема, выделяется определенное время, в течение которого они должны подготовить аргументированный обдуманный ответ.

Преподаватель может устанавливать правила проведения группового обсуждения – задавать определенные рамки обсуждения, ввести алгоритм выработки общего мнения, назначить лидера и др.

В результате группового обсуждения вырабатывается групповое решение совместно с преподавателем.

Разновидность группового обсуждения является круглый стол.

Дебаты – это чётко структурированный и специально организованный публичный обмен мыслями между сторонами по актуальным темам. Это разновидность публичной дискуссии участников дебатов, направляющая на переубеждение в своей правоте третьей стороны, а не друг друга. Поэтому вербальные и невербальные средства, которые используются участниками дебатов, имеют целью получения определённого результата — сформировать у слушателей положительное впечатление от собственной позиции.

В настоящее время дебаты как форма обсуждения проблемы широко используются в преподавании дисциплин как гуманитарного, так естественнонаучного цикла. Благодаря своим особенностям - целостности, универсальности, личностной ориентированности и ориентации на самообразование учащихся, дебаты на сегодняшний день являются одной из самых эффективных педагогических технологий, позволяющих не только овладеть соответствующими изучаемой дисциплине навыками, но и способствующих развитию творческой активности личности, формирующих умение представлять и отстаивать свою позицию, навыки ораторского мастерства, умение вести толерантный диалог и лидерские качества.

Использование дебатов в учебном процессе способствует созданию устойчивой мотивации обучения, так как достигается личностная значимость учебного материала для учащихся, наличие элемента состязательности стимулирует творческую, поисковую деятельность, а также тщательную проработку основного изучаемого материала, позволяет решать следующие задачи:

- обучающие, так как способствует закреплению, актуализации полученных ранее знаний, овладению новыми знаниями, умениями и навыками;
- развивающие, так как способствуют развитию интеллектуальных, лингвистических качеств, творческих способностей, формируя тем самым основные общие компетентности ученика и учителя. Дебаты развивают логику, критическое мышление, позволяют сформировать системное видение проблемы, наличие взаимосвязей событий и явлений, различных аспектов их рассмотрения, способствуют формированию культуры спора, терпимости, признанию множественности подходов к решению проблемы;
- коммуникативные, так как учебная деятельность осуществляется в межличностном общении, обучение проходит в процессе совместной деятельности.

Круглый стол - общество, собрание в рамках более крупного мероприятия (съезда, симпозиума, конференции). Мероприятие, как правило, на которое приглашаются эксперты и специалисты из разных сфер деятельности для обсуждения актуальных вопросов.

Данная модель обсуждения, основываясь на соглашениях, в качестве итогов даёт результаты, которые, в свою очередь, являются новыми соглашениями.

Этот способ проведения занятия характеризуется следующими признаками:

- цель обсуждения — обобщить идеи и мнения относительно обсуждаемой проблемы;
- все участники круглого стола выступают в роли пропонентов (должны выражать мнение по поводу обсуждаемого вопроса, а не по поводу мнений других участников);
- все участники обсуждения равноправны; никто не имеет права диктовать свою волю и решения.

4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

4.1. Контрольные вопросы для самостоятельной работы (самоконтроля) студентов

1. Какие неформальные институты (этического характера) можно выделить в современной хозяйственной практике в России. Приведите пример и обоснуйте свой ответ. ОПК-1, ОПК-2
2. Приведите примеры экономических отношений в современной хозяйственной практике, соответствующих каждому типу трансакций по Коммонсу. ПК-10, ПК-12
3. Какие типы контрактации наиболее применимы в хозяйственной практике. Оцените (примерно) как применение тех или иных типов контрактов способствует снижению (повышению) трансакционных издержек. ПК-10, ПК-12
4. Приведите пример экономического института и связанной организации, в чем заключается их дихотомия? Какое место (роль) они занимают в хозяйственной практике? ОПК-1, ОПК-2
5. Приведите пример одной малой и большой группы (организации), которые играют существенную роль в хозяйственной жизни. Какое (какие) коллективное благо производит для своих членов каждая из названных вами групп? ОПК-1, ОПК-2
6. Приведите примеры внешних и внутренних институтов. На основании приведенных примеров, опишите особенности их формирования в переходной экономике. Какое влияние они оказывают на институциональные изменения. ПК-9, ПК-9, ПК-10, ПК-11
7. К какому типу институциональных изменений Вы бы отнесли реформы 90-х годов XX века в России? Обоснуйте свой ответ. ПК-9, ПК-11, ПК-12

4.2. Методические рекомендации по самостоятельному изучению курса (дисциплины)

Самостоятельная работа студентов – это индивидуальная или коллективная учебная деятельность, осуществляемая без непосредственного руководства преподавателя. Самостоятельная работа есть особо организованный вид учебной деятельности, проводимый с целью повышения эффективности подготовки студентов к последующим занятиям, формирования у них навыков самостоятельной отработки учебных заданий, а также овладения методикой организации своего самостоятельного труда в целом.

Являясь необходимым элементом дидактической связи различных методов обучения между собой, самостоятельная работа студентов призвана

обеспечить более глубокое, творческое усвоение понятийного аппарата дисциплины «Институциональная экономика».

Организация самостоятельной работы студентов должна строиться по системе поэтапного освоения материала. Метод поэтапного изучения включает в себя предварительную подготовку, непосредственное изучение теоретического содержания источника, обобщение полученных знаний.

Предварительная подготовка включает в себя уяснение цели изучения материала, оценка широты информационной базы анализируемого вопроса, выяснение его научной и практической актуальности. Изучение теоретического содержания заключается в выделении и уяснении ключевых понятий и положений, выявлении их взаимосвязи и систематизации. Обобщение полученных знаний подразумевает широкое осмысление теоретических положений через определение их места в общей структуре изучаемой дисциплины и их значимости для практической деятельности.

При самостоятельном изучении основной рекомендованной литературы студентам необходимо обратить главное внимание на узловые положения, излагаемые в изучаемом тексте.

Необходимо внимательно ознакомиться с содержанием соответствующего блока информации, структурировать его и выделить в нем центральное звено. Обычно это бывает ключевое определение или совокупность сущностных характеристик рассматриваемого объекта. Для того, чтобы убедиться, насколько глубоко усвоено содержание темы, в конце соответствующих глав и параграфов учебных пособий обычно дается перечень контрольных вопросов, на которые студент должен уметь дать четкие и конкретные ответы.

Работа с дополнительной литературой предполагает умение студентов выделять в ней необходимый аспект изучаемой темы (то, что в данном труде относится непосредственно к изучаемой теме). Это важно в связи с тем, что к дополнительной литературе может быть отнесен широкий спектр текстов (учебных, научных, художественных, публицистических и т.д.), в которых исследуемый вопрос рассматривается либо частично, либо с какой-то одной точки зрения, порой нетрадиционной.

В своей совокупности изучение таких подходов существенно обогащает научный кругозор студентов. В данном контексте следует учесть, что дополнительную литературу целесообразно прорабатывать, во-первых, на базе уже освоенной основной литературы, и, во-вторых, изучать комплексно, всесторонне, не абсолютизируя чью-либо субъективную точку зрения.

Обязательный элемент самостоятельной работы студентов с правовыми источниками и литературой – ведение необходимых записей. Основными общепринятыми формами записей являются конспект, выписки, тезисы, аннотации, резюме, план.

Конспект – это краткое письменное изложение содержания правового источника, статьи, доклада, лекции, включающее в сжатой форме основные положения и их обоснование.

Выписки – это краткие записи в форме цитат (дословное воспроизведение отрывков источника, произведения, статьи, содержащих существенные положения, мысли автора), либо лаконичное, близкое к тексту изложение основного содержания.

Тезисы – это сжатое изложение ключевых идей прочитанного источника или произведения.

Аннотации, резюме – это соответственно предельно краткое обобщающее изложение содержания текста, критическая оценка прочитанного документа или произведения.

В целях структурирования содержания изучаемой работы целесообразно составлять ее план, который должен раскрывать логику построения текста, а также способствовать лучшей ориентации студента в содержании произведения.

Самостоятельная работа студентов будет эффективной и полезной в том случае, если она будет построена исходя из понимания студентами необходимости обеспечения максимально широкого охвата информационно-правовых источников, что вполне достижимо при научной организации учебного труда.

После тщательного изучения и глубокого осмысления записей, сделанных на лекциях, а также указанных источников, целесообразно краткое конспектирование материала темы, выполнение рабочих иллюстративных схем.

По завершении усвоения содержания всех тем рационально сравнение их структуры и нахождение общих черт, логических связей между ними.

Если содержание материала несложное, легко усваиваемое, можно ограничиться составлением плана.

Если материал содержит новую и трудно усваиваемую информацию, целесообразно его законспектировать. Результаты конспектирования могут быть представлены в различных формах.

План – это схема прочитанного материала, краткий (или подробный) перечень вопросов, отражающих структуру и последовательность материала. Подробно составленный план вполне заменяет конспект.

Конспект – это систематизированное, логичное изложение материала источника. Различаются четыре типа конспектов.

План-конспект – это развернутый детализированный план, в котором достаточно подробные записи приводятся по тем пунктам плана, которые нуждаются в пояснении.

Текстуальный конспект – это воспроизведение наиболее важных положений и фактов источника.

Свободный конспект – это четко и кратко сформулированные (изложенные) основные положения в результате глубокого осмысливания материала. В нем могут присутствовать выписки, цитаты, тезисы; часть материала может быть представлена планом.

Тематический конспект – составляется на основе изучения ряда источников и дает более или менее исчерпывающий ответ по какой-то схеме (вопросу).

В процессе изучения материала источника, составления конспекта нужно обязательно применять различные выделения, подзаголовки, создавая блочную структуру конспекта. Это делает конспект легко воспринимаемым, удобным для работы.

4.3. Глоссарий

Status quo — это действующая система формальных правил, согласующихся в значительной степени с неформальными нормами и определяющая такое соотношение интересов различных сторон (государства и индивидов), которое обеспечивает экономической системе устойчивое, хотя не во всех случаях наиболее эффективное, развитие.

Административные барьеры в экономике — это установленные решениями государственных органов правила, соблюдение которых является обязательным условием ведения деятельности на рынке, вводящее платежи за прохождение бюрократических процедур, которые обычно не попадают в бюджет.

Бюрократическая рента — это незаконно полученный доход государственным чиновником, который использует свое должностное положение для получения данного дохода (например, взятки, подарки и т.д.).

Вертикальная интеграция — это процесс замещения трансакций на рынках ресурсов и продуктов внутрифирменными трансакциями.

Внешние эффекты — величина полезности или издержек, которые не отражены (неспецифированы) в условиях контрактов.

Внешние эффекты (экстерпалии) — дополнительные издержки или выгоды, не получившие отражения в ценах. Положительные внешние эффекты возникают тогда, когда деятельность одних экономических субъектов приводит к возникновению дополнительных выгод для других субъектов, причем это не отражается в ценах на производимое благо. Отрицательные внешние эффекты возникают тогда, когда деятельность одних экономических субъектов вызывает дополнительные издержки для других.

Государственная собственность — режим использования ограниченного ресурса, при котором исключительность доступа существует не только для аутсайдеров, но и для инсайдеров.

Государство — это организация со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющимися на географический район, границы которого устанавливаются его способностью облагать налогом подданных, использующая эти преимущества для предоставления общественных благ.

Денежный внешний эффект — экстерналия, возникающая вследствие влияния на величину дохода или издержек одного экономического агента

объемов производства, ценовой политики, рекламы и других приемов конкуренции другого экономического агента.

Денежный навес — превышение сбережений населения относительно реальных запасов товаров и услуг. Результатом несбалансированности рынка являются рост теневой экономики (расширение черного рынка), а также подавленная (скрытая) инфляция.

Дискретные институциональные альтернативы — это совокупность системно замкнутых (неделимых, взаимодополняющих) наборов правил, опосредующих взаимодействие между людьми по поводу ограниченных благ.

Дисфункция — нарушение, расстройство функций какого-либо органа, системы, экономического института, преимущественно качественного характера (по аналогии с дисфункцией организма в биологии).

Издержки коллективного действия, исходя из методологии Дж. Коммонса, — издержки по созданию и обеспечению деятельности институтов.

Институт — это совокупность, состоящая из правила или нескольких правил и внешнего механизма принуждения индивидов к исполнению этого правила; это система формальных и неформальных правил, определяющих взаимоотношения между членами общества.

Институтопровайдер — в рамках неоинституциональной теории — организация, которая влияет на институциональную структуру, выполняя роль генератора и распространителя производственных институтов и соглашений, роль инкубатора (выращивание новых институтов в существующей институциональной среде), роль индивидуального институционального интегратора (вовлечение новых индивидов в состав носителей данной нормы).

Институционализация коррупции — синтез административной и политической коррупции, когда решения принимаются коррумпированными политиками не в интересах частных компаний, но в интересах коррумпированных бюрократических структур.

Институциональная ловушка — это неэффективная устойчивая норма (неэффективный институт), имеющая самоподдерживающийся характер.

Институциональная матрица — это устойчивая исторически сложившаяся система базовых общественных институтов, обусловивших появление первых государств и предопределивших развитие всех последующих институциональных структур, которые, в свою очередь, служат воспроизведению первичной модели, сущность которой сохраняется.

Институциональная среда — совокупность основополагающих социальных, политических, юридических и экономических правил, определяющих рамки человеческого поведения.

Институциональное равновесие — это такая ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений,

образующих экономический обмен, ни один из игроков не считает для себя выгодным тратить ресурсы на реструктуризацию соглашений.

Институциональные соглашения — это договоренности между индивидами и/или их группами, определяющие способы кооперации и конкуренции.

Институциональные технологии — это технологии, связанные с внедрением (импортом) институтов, а также с генерацией (выращиванием) новых институтов, способных привести к снижению трансакционных издержек функционирования экономической системы и обеспечить экономический рост.

Институциональный вакуум — это отсутствие или недостаток в институциональной системе формальных институтов, способных поддерживать осуществление сделок с наименьшими трансакционными издержками, вследствие ликвидации механизма управления прежней хозяйственной системой и отсутствия нового.

Институциональный конфликт - результат несогласованности между формальными и неформальными правилами. В одном случае, институциональный конфликт приводит к появлению нежизнеспособных институтов, в другом — к появлению устойчивых, хотя и неэффективных образований — институциональных ловушек.

Институционализация — закрепление в отношениях между индивидами определенных правил или норм с возрастающей частотой их использования для все большей части членов общества.

Искатель ренты (политической или бюрократической) — лицо, стремящееся к получению личных выгод за счет политического или общественного процесса.

Исключительное правомочие собственности — правомочие, субъект которого в состоянии эффективно исключить других экономических агентов из процесса принятия решения относительно использования данного правомочия.

Классический контракт — полный и формализованный контракт, предполагающий расторжение соглашения при возникновении конфликтной ситуации, гарантом его выполнения является государство.

Коммунальная собственность — режим использования ограниченных ресурсов, в рамках которого исключительными правами обладает группа людей.

Контракт — это совокупность правил, структурирующих в пространстве и во времени обмен между двумя (и более} экономическими агентами посредством определения обмениваемых прав и взятых обязательств и определения механизма их соблюдения.

Кооперация — тип сотрудничества группы людей, в результате которого совместное использование какого-либо ресурса способствует достижению лучших результатов, чем индивидуальное.

Кумовской капитализм (crony capitalism) — распределение ролей в политической и экономической иерархии по родственному или приятельскому признаку, то есть в зависимости от принадлежности к тому или иному семейному клану или «закадычным друзьям».

Лоббизм (англ. слова lobby) - «закрытое помещение для прогулок, коридор, вестибюль, кулуары») — особая система и практика реализации интересов отдельных организаций и разнообразных групп общественности путем целенаправленного влияния на законодательные и исполнительные органы государственной власти.

Логроллинг (logrolling, дословно — «перекатывание бревен») — практика взаимной поддержки политических деятелей различной ориентации, помогающих друг другу добиваться нужных решений путем «торговли голосами» (по принципу «я голосую за тебя, а ты — за меня»), в результате чего могут приниматься решения, приносящие выгоды отдельным группам давления.

Макроэкономическая дисфункция — такое неравновесное динамическое состояние института и/или хозяйственной системы, при котором все основные параметры институциональных установлений этой системы испытывают потерю качества. Макроэкономическая дисфункция является редким результатом институциональной динамики, когда снижающаяся функциональная эффективность институтов самоусиливается, так что замена одного или нескольких институциональных установлений не может изменить ход развития экономической системы.

Микроэкономическая дисфункция — такое неравновесное динамическое состояние института или организации, при котором лишь отдельные характеристики этой системы испытывают потерю качества, что приводит к девиации модели поведения организации или закреплению неэффективной нормы, которые функционируют в границах своего монетарного диапазона.

Налоговый зазор (tax gap) — различие между суммой полагающихся налоговых поступлений и реально собранным доходом.

Неденежпые формы расчетов — бартерные обмены, взаимозачетные (клиринговые) схемы, использование «промышленных» (нефинансовых) векселей, а также все виды некоммерческого кредитования (включая неплатежи).

Недопроизводство институтов - недостаточно развитая с точки зрения эффективности институциональная система. Основная причина заключается в отсутствии изначально импульсов или стимулов для развития данных институтов. Импульсы (стимулы) могут быть как продуктом деятельности самой системы, так и следствием вмешательства извне, например, государства.

Неоинституциональный сценарий трансформационного перехода общества от одной системы хозяйствования,, разработанный в рамках неоинституциональной экономической теории, предусматривает изменение

как формальных правил, так и неформальных норм. По крайней мере, учитывает влияние последних на действенность принимаемых законов. Идеальным, согласно неоинституциональному подходу, является эволюционный процесс формирования институтов, соответственно революционный (импорт) является менее предпочтительным и должен осуществляться на базе тщательного изучения существующей институциональной среды.

Неоклассический контракт — неполный, предполагающий непрерывность отношений сторон при возникновении конфликтной ситуации до завершения сделки. Гарант выполнения контракта — третья сторона.

Неоклассический сценарий трансформационного перехода общества от одной системы хозяйствования к другой базируется на основных положениях неоклассической экономической теории и предполагает разработку системы мер государственного регулирования, направленную на формирование (или скорее импорт) новых институтов или изменение уже существующих формальных правил, в то время как неформальные нормы остаются вне поля зрения- реформаторов.

Неформальная институционализация — приоритет неформальных «правил игры» в обществе над формальными, в некоторых случаях «подстраивание» формальных правил под неформальные нормы. Суть неформальной институционализации в том, что вновь принятые, разработанные в соответствии с зарубежными рыночными аналогами законы начинают работать совершенно по-иному, не по «рыночному».

Неформальная экономика — это явление больше социальное, чем экономическое, основной поведенческой мотивацией здесь является особая стратегия выживания, реализуемая «homo ad ap tans».

Неформальные ограничения — традиции, обычаи, социальные условности.

Неформальные правила — правила, существующие в памяти участников различных социальных групп, в роли гаранта которых выступает любой участник группы, заметивший их нарушение.

Общее предложение институтов может быть выражено через издержки по их созданию (ex ante) и функционированию (ex post).

Общественные блага — блага, для которых отсутствуют как исключительность доступа, так и конкурентность при потреблении.

Ограниченная рациональность — это ограниченность возможностей экономических агентов по переработке информации.

Оппортунизм — преследование личного интереса с использованием коварства (setf-interest-seeking-with-guile), включая такие более явные формы, как ложь, воровство, мошенничество, а также предоставление неполной или искаженной информации, особенно когда речь идет о преднамеренном обмане, введении в заблуждение, искажении и сокрытии истины или других методах запутывания партнера.

Оппортунистическое поведение — поведение, нацеленное на преследование собственного интереса и не ограниченное соображениями морали, т.е. связанное с использованием обмана, хитрости и коварства.

Отлынивание (shirking) — форма поведения, предполагающая работу с меньшей отдачей и ответственностью, чем следует по условиям договора.

Отношенческий контракт — неполный, предполагающий длительное сотрудничество сторон; гарант выполнения контракта — один или оба контрагента.

Отрицательные экстерналии отдельных статей бюджета: несмотря на эффективность, отдельно взятых программ или статей бюджета, эффективность составленного на этой основе бюджета будет значительно ниже, поскольку различные статьи бюджета или документы разрабатывались исходя из необходимости наибольшей эффективности в отдельно взятой сфере или отрасли, без учета влияния последствий на другие сферы или статьи бюджета.

Парадокс голосования: принятие решений при определенных условиях зависит от процедуры голосования вопросов, а также ставших обычными в практике большинства правительств лоббизма и логроллинга.

Парадокс передачи — в результате передачи институтов (эффективной технологии) страна-экспортер может выиграть за счет страны-импортера.

Парето-оптимум — распределение благ, изменяя которое нельзя улучшить чье-либо благосостояние, не нанося ущерба другим лицам. Парето-оптимальность является одним из основных инструментов неоклассического анализа отношений распределения и перераспределения.

Политическая рента (political rentseeking) — доход, источником которого являются особые правительственные льготы, субсидии и иные привилегии, полученные относительно немногими группами в результате лоббизма.

Потребительский внешний эффект — экстерналия, возникающая на основе необособляемых друг от друга прямой функциональной зависимости полезности от количества потребляемого блага для одного человека и обратной (прямой) функциональной зависимости для другого человека.

Права собственности - санкционированные поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования.

Права собственности — это такие разрешенные и защищенные от препятствий к их осуществлению возможные способы использования ограниченных ресурсов, которые являются исключительной прерогативой отдельных индивидов или групп.

Правила — это модели или образцы поведения, говорящие о том, как следует себя вести в той или иной ситуации.

Правило единогласия Пикселя — поскольку рыночные сделки совершаются с взаимного согласия всех его участников, то и на «политическом рынке» решения должны приниматься всеми единогласно.

Природа государства определяется властными отношениями, возникающими между гражданами и государственным аппаратом.

Проблема безбилетника — это затрудненность осуществления взаимовыгодных коллективных действий из-за возможности получения экономическими агентами выгоды без участия в общих издержках.

Производственные издержки (production costs) — издержки, сопровождающие процесс физического изменения материала, в результате чего получается продукт, который обладает определенной ценностью. В эти издержки включаются не только издержки обработки материала, но и издержки, связанные с планированием и координацией процесса производства, если они касаются технологии, а не взаимоотношений людей.

Рынок — это множество симметричных избирательных обменов, пропорции в которых регулируются механизмом цен.

Свободный доступ — ситуация, в которой ни один из экономических агентов не может исключать других из доступа к данному благу.

Селективные стимулы — стимулы, которые применяются к индивидам избирательно, в зависимости от того, вносят ли они вклад в обеспечение общественным или коллективным благом или нет.

Собственность - трактуется как «пучок» (набор) прав, которые обычно распределены в неодинаковых пропорциях между различными лицами. «Полным» считается определение права собственности, предложенное английским юристом А.Оноре и включающее 11 элементов.

Спецификация права собственности — это создание режима исключительности для отдельного индивида или группы посредством определения субъекта права, объекта права, набора правомочий, которыми располагает данный субъект, а также механизма, обеспечивающего их соблюдение.

Специфические активы — это те, которые имеют особую ценность при выполнении конкретного контракта. Такие активы (например, высокоспециализированное оборудование) очень трудно продать, передислоцировать или найти им альтернативное применение. Чем специфичнее активы, тем выше трансакционные издержки и тем сильнее стимулы к установлению долговременных отношений между участниками.

Сроки трансформационного перехода общества от одной системы хозяйствования к другой — реформы можно считать завершенными, когда не

Только сформирована институциональная основа новой экономики, но и задана инерционность развития институциональной системы, предполагающей в большинстве случаев согласование формальных правил и неформальных норм, которые становятся устойчивыми и укореняются в поведенческих моделях. В случае изменения траектории развития общества

создание новых институтов будет сопровождаться длительным сопротивлением уже существующих институтов.

Суммарный спрос на институт — как результат суммирования положительного и отрицательного спроса на определенный институт — отражается в расходах государства по поддержанию соответствующей нормы и в издержках, которые несут ее нарушители.

Теневая экономика — это прибежище для тех, для кого издержки соблюдения существующих законов при ведении обычной хозяйственной деятельности (трансакиионные издержки) превышают выгоды от достижения своих целей (Э. де Сото); это, прежде всего экономическое явление, поскольку поведение участников данного сектора объясняется мотивом рациональности и экономической выгодой. Функционирующие здесь экономические субъекты описываются типичной моделью «homo economicus».

Теорема Коуза - если права собственности четко специфицированы, то есть четко определены границы правомочий хозяйствующих субъектов, и исполняются, то становится возможным решение спорных вопросов между сторонами по нанесению ущерба от использования этой собственности без привлечения третьей стороны (государства), поскольку в данном случае трансакционные издержки будут меньше.

Теорема Коуза — если трансакционные издержки равны нулю, то окончательное размещение ресурсов Парето-оптимально вне зависимости от первоначального распределения прав собственности.

Теорема Коуза, сформулированная Дж.Стиглером, гласит, что в условиях совершенной конкуренции частные и социальные издержки равны.

Теорема Коуза, сформулированная Т.Эггертссоном: если трансакционные издержки невелики, то экономика всегда будет развиваться по оптимальной траектории, независимо от имеющегося в ней набора политических и других институтов.

Теорема невозможности К. Эрроу - когда предметом общественного выбора становится решение, предполагающее ухудшение положения отдельных членов общества (даже если общество в целом от него выигрывает), то не всегда существует возможность сделать выбор одновременно рациональным и недиктаторским (учитывающим все мнения).

Теорема Познера — при высоких трансакционных издержках законодательство должно избирать и устанавливать наиболее эффективное из всех доступных распределение прав собственности.

Теория долгосрочных экономических изменений - предполагает построение экономической модели общества с учетом зависимости от траектории его предшествующего развития («path dependence»), на базе анализа наиболее конструктивных идей неоклассической теории: постулата о редкости, самоуравновешивании рынков, конкуренции как о движущей силе развития экономики и др., с включением в нее идей о

неполноте информации, субъективных моделях реальности и способности институтов к самоподдержанию.

Теория общественного выбора (public, choice theory) — это теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Технологический внешний эффект — экстерналия, возникающая на основе существования технологической зависимости выпуска одного экономического агента от объема производимых товаров или услуг другого экономического агента.

Трансакция — отчуждение и присвоение прав собственности и прав свободы, принятых в обществе.

Трансакция — сделка, облеченная в контрактную форму.

Трансакционпные издержки (transaction costs) —- это издержки, не связанные с процессом производства, а именно издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта.

Трансформационные издержки (transformation costs) — это издержки, связанные с ликвидацией старых институтов, формированием (или импортом) и адаптацией новых институтов в экономической системе.

Фирма — это множество асимметричных неизбирательных обменов, в которых координация деятельности индивидов осуществляется посредством команд.

Формальные правила — конституции, законы, судебные прецеденты, административные акты.

Формальные правила — правила, существующие в форме официальных текстов или удостоверенных третьей стороной устных договоренностей, в роли гарантов которых выступают индивиды, специализирующиеся на этой функции.

Частная собственность — режим использования ограниченного ресурса, при котором исключительными правами обладает отдельный индивид.

Экономическая теория бюрократии (economics of bureaucracy) — одно из направлений теории общественного выбора, изучающее функционирование организаций, которые не производят имеющихся ценностную оценку благ и чьи доходы не связаны с продажей результатов их деятельности.

Экономический империализм — унификация всего разрозненного семейства наук об обществе на базе неоклассического подхода.

Экстернальные ситуации — когда перераспределение прав собственности провоцирует стороны, понесшие убытки в результате принятия закона, действовать нелегально.

Эффект «path dependence» — зависимость последующего развития общества от траектории его предшествующего развития.

Эффекта гистерезиса — влияние прошедших событий на естественные значения экономических переменных. Б свете институциональной теории гистерезис — типичное явление для процессов формирования норм и, в частности, «институциональных ловушек»; не что иное, как одна из форм зависимости социально-экономической системы от ее предшествующего пути развития (см. эффект «path dependence»).

Эффекту блокировки (lock-in effect): по Норту, это означает, что однажды принятое решение трудно отменить; создание препятствий изменению правил организациями, получающими распределительные выгоды от использования действующих.

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

5.1. Список вопросов к экзамену

I СЕМЕСТР

1. Потребности человека как предпосылка экономики. ОПК-1, ПК-11
2. Экономические ресурсы как условие производства. Факторы производства и созидательный капитал. ПК-9, ПК-10, ПК-11
3. Воспроизводство и система воспроизводственных отношений. ОПК-2, ПК-12Эффективность производства, экономический выбор и альтернативные издержки.
4. Экономическая наука и экономическая теория: «целое» и «часть». ОПК-2, ПК-12
5. Эволюция и основные направления развития экономической теории. ОПК-1, ПК-10
6. Определение сущности предмета экономической теории. ОПК-2, ПК-12
7. Структура курса экономической теории как отражение и развитие ее предмета. ПК-9, ПК-10, ПК-11
8. Общие методы, или методология экономической теории. ПК-9, ПК-10, ПК-11
9. Частные методы исследования экономических явлений. ПК-9, ПК-10, ПК-11
10. Экономические законы и функции экономической теории. ОПК-2, ПК-12
11. Присвоение как основа собственности. Способы и формы присвоения. ОПК-2, ПК-11
12. Сущность и внутренняя структура собственности. ОПК-1, ПК-11
13. Институциональное предпринимательство в сфере формирования собственности. ОПК-1, ПК-10
14. Закон формирования и развития с ПК-9, ПК-10, ПК-11обственности. Многообразие форм и видов собственности. ОПК-2, ПК-12
15. Сущность закона формирования и развития собственности. Многообразие форм и видов собственности. ОПК-2, ПК-12
16. Научно-практическое значение закона формирования и развития собственности. ПК-9, ПК-10, ПК-11
17. Сущность и элементы системы современной экономики. ПК-9, ПК-10, ПК-11
18. Системообразующая роль товара. Стоимость и цена. ОПК-2, ПК-12

19. Деньги как развитая форма товарных отношений. ПК-9, ПК-10, ПК-11

20. Возникновение, сущность, структура и основные элементы рынка. ОПК-1, ПК-11

21. Собственность, рынок и рыночная экономика. Правовые и неправовые отношения обмена. ПК-9, ПК-10, ПК-11

22. Теория несовершенной конкуренции. ОПК-2, ПК-12

23. Экономическое поведение фирмы в условиях монополии. Государственное регулирование деятельности монополий. ПК-9, ПК-10, ПК-11

24. Олигополия как современная форма организации экономики. ОПК-2, ПК-12

25. Монополистическая конкуренция как форма организации рынка. ОПК-2, ПК-12

26. Субъектная структура и основные модели конкурентно-рыночной экономики.

27. Спрос, предложение и рыночная цена. ОПК-1, ПК-11

28. Механизм и виды рыночного равновесия. ПК-9, ПК-10, ПК-11

29. Признаки рынка совершенной конкуренции. ОПК-1, ПК-12

30. Роль государства в рыночной экономике ПК-9, ПК-10, ПК-11

31. Взаимосвязь экономической практики и теории. ОПК-1, ПК-11

32. Работа рыночного механизма и его основные функции ОПК-1, ПК-12

33. Ведущие социально-экономические функции государства. ПК-9, ПК-10, ПК-11

34. Границы государственного воздействия на рыночный механизм. ПК-9, ПК-10, ПК-11

35. Влияние государства на механизм рыночного ценообразования. ПК-9, ПК-10, ПК-11

36. Разгосударствление экономики и его формы. ОПК-2, ПК-12

37. Конкуренция: ее виды и роль в экономическом развитии. ПК-9, ПК-10, ПК-11

38. Организационно-правовые формы предпринимательства. ОПК-1, ПК-10

39. Сущность и классификация монополий в экономике. ОПК-1, ПК-11

40. Рыночная власть и равновесие фирмы-монополиста. ОПК-2, ПК-10

41. Механизм монополистической конкуренции и социально-экономическая эффективность. ПК-9, ПК-10, ПК-11

42. Равновесие, рыночная власть и ценообразование в условиях олигополии. ОПК-1, ПК-11

43. Общественные издержки рыночной власти монополий. ПК-9, ПК-10, ПК-11

44. Антимонопольная политика государства и особенности демонополизации российской экономики. ОПК-1, ПК-11

II СЕМЕСТР

1. Социально-экономическая природа и человеческий капитал домохозяйства. ПК-9, ПК-10, ПК-11
2. Институциональная природа домохозяйства. ПК-9, ПК-10, ПК-11
3. Неоклассическая и институциональная концепция равновесия в потреблении. ОПК-1, ПК-11
4. Концепция полезности и равновесие на рынке одного блага. ОПК-1, ПК-11
5. Общее «статическое» равновесие в потреблении. Потребительский выбор в условиях рыночной динамики. ПК-9, ПК-10, ПК-11
6. Эластичность спроса по цене и доходу. Потребительский излишек. ОПК-1, ПК-11
7. Неоклассическая и институциональная характеристика фирмы. Социально-экономические цели фирмы. ОПК-1, ПК-11
8. Предпринимательство и экономическая прибыль фирмы. Современные организационные формы предпринимательства. ПК-9, ПК-10, ПК-11
9. Предельная доходность и издержки производства. Экономическая природа предложения фирмы. ОПК-1, ПК-11
10. Общая характеристика равновесия фирмы в условиях совершенной конкуренции. ПК-9, ПК-10, ПК-11
11. Оптимальный производственный выбор фирмы. ПК-9, ПК-10, ПК-11
12. Асимметричность информации как фактор несовершенства конкуренции. ПК-9, ПК-10, ПК-11
13. Неопределенность и риск. Отношение к риску. ПК-9, ПК-10, ПК-11
14. Пути минимизации асимметричности информации и риска. ОПК-1, ПК-11
15. Становление исторической школы институционализма. ОПК-1, ПК-11
16. Основные традиционные институционалисты. ПК-9, ПК-10, ПК-11
17. Институты как возможные основы или единицы анализа. Обычаи как институты. ПК-9, ПК-10, ПК-11
18. Новая институциональная экономика: методологические основания. ПК-9, ПК-10, ПК-11
19. Новейший институциональный подход: методологические основания. ПК-9, ПК-10, ПК-11

20. Понимание института согласно старого институционализма, новой институциональной экономики и новейшего институционального подхода. ОПК-1, ПК-11

21. Система отношений институционализма и неоклассики. ПК-9, ПК-10, ПК-11

22. Теоретические подходы к изучению институциональной структуры общества. ОПК-2, ПК-12

23. Контрактная парадигма Дж. Коммонса. ОПК-2, ПК-12

24. Теория прав собственности и теория общественного выбора. ОПК-1, ПК-11

25. Теория агентов. ОПК-2, ПК-12

26. Классификация институциональных концепций. ОПК-1, ПК-11

27. Понятие рациональности. Рациональное поведение. Теория рационального выбора и ее характеристики. ОПК-1, ПК-10

28. Социальная мотивация и рациональное поведение. ОПК-2, ПК-12

29. Поведенческие предпосылки институционального анализа. ОПК-2, ПК-12

30. Этические нормы и экономическое поведение. Эволюция института хозяйственной этики. ОПК-1, ПК-10

31. Понятие трансакции. Три основных вида трансакций. ПК-9, ПК-10, ПК-11

32. Понятие трансакционных издержек в рамках современной экономической теории. ПК-9, ПК-10, ПК-11

33. Типология трансакционных издержек. Трансакционные и трансформационные издержки. ПК-9, ПК-10

34. Трансакционные издержки и спецификация прав собственности. ОПК-1, ПК-12

35. Трансакционные издержки и контрактные отношения. ОПК-1, ПК-12

36. Основные положения институциональной теории хозяйственного развития России. ПК-9, ПК-10, ПК-11

37. Формальная модель институционального направления экономики. ОПК-2, ПК-12

38. Организация как экономический феномен. ОПК-2, ПК-12

39. Организации как проводники и исполнители правил или обычаев хозяйствования. ПК-9, ПК-10, ПК-11

40. Подход к фирме как к организации, позволяющей дать определение некоторым видам экономических отношений. ПК-9, ПК-10

41. Организация и группы. Социальная группа. ОПК-2, ПК-12

42. Организация и группы. Большие группы. ОПК-2, ПК-12

43. Организация и группы. Характеристика малых групп. ОПК-2, ПК-12

44. Контрактная теория фирмы: формальная форма, неформальные договоры. ОПК-1, ПК-11

45. Альтернативные цели фирм. ПК-9, ПК-10, ПК-11

III СЕМЕСТР

1. Экономическая природа спроса фирмы на факторы производства. Динамика спроса на факторы производства. ПК-9, ПК-10, ПК-11
2. Предложение и доходность факторов производства. ПК-9, ПК-10, ПК-11
3. Равновесие фирмы на рынке факторов производства. ОПК-1, ПК-11
4. Человеческий капитал как ведущий фактор производства. Человеческий капитал и рабочая сила. ПК-9, ПК-10, ПК-11
5. Спрос на человеческий капитал и его предложение в условиях совершенной конкуренции. ПК-9, ПК-10, ПК-11
6. Рынок человеческого капитала в условиях несовершенной конкуренции. ПК-9, ПК-10, ПК-11
7. Занятость и безработица. Государственное регулирование рынка человеческого капитала. ОПК-2, ПК-12
8. Рыночная цена вещественного капитала и инвестиционные решения фирм. ОПК-1, ПК-11
9. Рента и цена земли. ОПК-1, ПК-11
10. Распределение доходов и социальное неравенство в обществе. ОПК-1, ПК-12
11. Исчисление неравенства. Концепции, иллюстрируемые диаграммой и кривой М. Лоренца. ПК-9, ПК-10, ПК-11
12. Государственная политика перераспределения доходов и ее экономические границы. ОПК-1, ПК-11
13. Оптимизация социальной справедливости и экономической эффективности в современной политике доходов. ПК-9, ПК-10, ПК-11
14. Модели воспроизводства и их значение для исследования современного хозяйства. Система национальных счетов. ОПК-2, ПК-12
15. Валовой внутренний продукт (ВВП) и методы его исчисления. ВВП и основы национального счетоводства. ПК-9, ПК-10, ПК-11
16. Основные макроэкономические переменные. Современные проблемы макроэкономической динамики. ОПК-2, ПК-12
17. Общий анализ потребления и сбережения. Кейнсианская теория потребительского спроса. ПК-9, ПК-10, ПК-11
18. Рынок денег и прямое финансирование инвестиций. ПК-9, ПК-10, ПК-11
19. Рынок денег и косвенное финансирование инвестиций. ПК-9, ПК-10, ПК-11
20. Спрос и предложение денег. Статическое и динамическое равновесие денежного рынка. ОПК-2, ПК-12

21. Товарный и денежный рынки: общее равновесие и механизм функционирования. ПК-9, ПК-10, ПК-11

22. Рыночная система и денежная политика государства. Институциональные условия функционирования рыночной системы. ОПК-2, ПК-12

23. Объективная необходимость государственного регулирования экономики. ПК-9, ПК-10, ПК-11

24. Сущность и общая характеристика государственного регулирования экономики. ПК-9, ПК-10, ПК-11

25. Экономическое и социальное регулирование в современном рыночном хозяйстве. ОПК-1, ПК-11

26. Особенности государственного регулирования современной российской экономики. ОПК-2, ПК-12

27. Сущность и социально-экономическое назначение государственных финансов. ОПК-1, ПК-11

28. Налогообложение и его влияние на динамику ВВП. Дискреционная и недискреционная фискальная политика. ПК-9, ПК-10, ПК-11

29. Бюджетный дефицит и государственный долг. ОПК-1, ПК-11

30. Цели денежно-кредитной политики государства. ПК-9, ПК-10, ПК-11

31. Взаимосвязь денежно-кредитной и фискальной политики. ОПК-1, ПК-10

32. Взаимосвязь экономического роста и экономического развития. Источники экономического роста. ОПК-1, ПК-12

33. Факторная модель экономического роста. ОПК-2, ПК-12

34. Государственное регулирование экономического роста. ОПК-2, ПК-12

35. Протекционизм и его социально-экономические последствия. ОПК-1, ПК-11

36. Международные системы валютных курсов. ОПК-2, ПК-12

37. Условия равновесия на внешнем рынке и факторы его динамики. ОПК-1, ПК-11

38. Модель экономического человека в ортодоксальном экономиксе. ОПК-1, ПК-11

39. Альтернативные модели экономического человека. Экономический и социологический человек. ПК-9, ПК-10, ПК-11

40. Государство как агентство по производству общественных благ. ПК-9, ПК-10, ПК-11

41. Этапы и движущие силы эволюции реального государства. ОПК-2, ПК-12

42. Методы эмпирического анализа государства. ПК-9, ПК-10, ПК-11

43. Механизм институциональных изменений. ПК-9, ПК-10, ПК-11

44. Влияние государства на процесс формирования институтов. ОПК-1, ПК-11

45. Виды институциональных изменений в условиях переходной экономики. ПК-9, ПК-10, ПК-11

5.2. Список тем рефератов

I СЕМЕСТР

1. Модели экономических систем и их особенности. ОПК-2, ПК-12
2. Экономическое мышление: роль и место в системе общественного сознания. ПК-9, ПК-10, ПК-11
3. Экономические блага и ресурсы, их классификация. Ограниченность ресурсов и их использование в хозяйственных системах. ОПК-2, ПК-12
4. Современные модели смешанной экономики (американская, западноевропейская, японская). ПК-9, ПК-10, ПК-11
5. Предпринимательство: сущность, условия возникновения, виды. Организационно-правовые формы предпринимательства. ОПК-2, ПК-12
6. Теоретические модели приватизации. ОПК-2, ПК-12
7. Особенности развития приватизационного процесса в странах с переходной экономикой. ОПК-2, ПК-12
8. Мировой опыт и современные тенденции приватизационных процессов за рубежом. ПК-9, ПК-10, ПК-11
9. Мелкий и средний бизнес, возрастание их роли в современной экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11
10. Венчурное предпринимательство: роль в современной экономике и проблемы развития. ПК-9, ПК-10, ПК-11
11. Опыт перехода к рыночной экономике различных стран (Венгрии, Польши, Китая и др.) ПК-9, ПК-10, ПК-11
12. Сравнительный анализ трудовой теории стоимости и теории предельной полезности. ПК-9, ПК-10, ПК-11
13. Экономические теории стоимости и цены. ОПК-2, ПК-12
14. Деньги и законы денежного обращения в рыночной системе хозяйства. Современные деньги. ОПК-1, ПК-11
15. Сущность и основные формы функционирования капитала. ОПК-2, ПК-12
16. Отличительные черты современного рынка, его структура и функции. ОПК-1, ПК-11
17. Конкуренция как условие функционирования рыночной экономики. Антимонопольное законодательство. ОПК-2, ПК-12
18. Сущность, виды и организационно-хозяйственные формы предпринимательской деятельности в рыночной экономике. ОПК-1, ПК-11
19. Влияние российского антимонопольного законодательства на экономическое развитие. ОПК-2, ПК-12

20. Антимонопольная политика России: сущность, проблемы и перспективы. ПК-9, ПК-10, ПК-11

21. Социальная рыночная экономика: концепции, опыт. Процессы социальной трансформации в России. ПК-9, ПК-10, ПК-11

22. Малый бизнес: проблемы становления в России. ОПК-1, ПК-11

23. Сущность монополии, ее виды в современных условиях России. ОПК-2, ПК-12

24. Акционерное общество. Организационно-хозяйственные формы, управление, распределение доходов в современных акционерных обществах России. ПК-9, ПК-10, ПК-11

25. Венчурное предпринимательство: роль в современной экономике и проблемы развития. ПК-9, ПК-10, ПК-11

26. Предпринимательство как форма экономической реализации собственности. ОПК-2, ПК-12

27. Естественные монополии России и антимонопольное законодательство. ПК-9, ПК-10, ПК-11

28. Рыночный механизм и его элементы. ОПК-1, ПК-11

29. Деньги и их функции. Понятие и типы денежных систем. ОПК-1, ПК-11

30. Проблемы формирования рыночной инфраструктуры в России. ПК-9, ПК-10, ПК-11

31. Становление экономической теории как науки. ПК-9, ПК-10, ПК-11

32. Общественное производство и экономические системы в обществе. ОПК-2, ПК-12

33. Проблемы выбора в экономике. ОПК-2, ПК-12

34. Рыночная экономика: необходимость, сущность, особенности становления в России. ОПК-1, ПК-11

35. Роль и функции рынка в общественном производстве. ОПК-1, ПК-11

36. Рынок, его структура и инфраструктура. ПК-9, ПК-10, ПК-11

37. Социально ориентированное рыночное хозяйство. ОПК-2, ПК-12

38. Экономические институты и собственность в рыночной экономике. ОПК-1, ПК-11

39. Рыночный механизм и его элементы. Законы рынка. ПК-9, ПК-10, ПК-11

40. Конкуренция: понятие, условия, формы и методы. ОПК-1, ПК-11

41. Монополия: сущность и виды. ПК-9, ПК-10, ПК-11

42. Провалы рынка и роль государства в рыночной экономике. ОПК-2, ПК-12

43. Предпринимательство: понятие, формы и современные особенности.

44. Фирма как субъект рыночных отношений. ПК-9, ПК-10, ПК-11 ОПК-1, ПК-11

45. Домохозяйство как субъект рыночных отношений. ОПК-1, ПК-11

46. Акционерные общества и их роль в современной экономике. ОПК-1, ПК-12

47. Место и роль малых предприятий в рыночной экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

48. Рыночная система – сущность, достоинства и недостатки. ОПК-2, ПК-12

49. Рыночный механизм и его функции. ОПК-1, ПК-12

50. Антимонопольное регулирование и его значение (на примере РФ). ПК-9, ПК-10, ПК-11

51. Естественные монополии и их роль в экономике России. ОПК-1, ПК-11

II СЕМЕСТР

1. Институты как решение проблемы мотивации: российская специфика. ОПК-2, ПК-12

2. Фокальные точки как решение проблемы координации в российской экономике. ОПК-1, ПК-11

3. Устойчивые неформальные институты в российской экономике. ОПК-1, ПК-11

4. Трансформация формальных институтов в России в 90-е годы. ПК-9, ПК-10, ПК-11

5. Трансформация неформальных институтов в России в 90-е годы. ПК-9, ПК-10, ПК-11

6. Внутренние и внешние институты в советской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

7. Институты лицензирования и стандартизации как механизм контроля качества в российской экономике. ОПК-1, ПК-11

8. Развитие института корпоративной культуры в России. ПК-9, ПК-10, ПК-11

9. Концепция ограниченной рациональности: поведение потребителей. ОПК-2, ПК-12

10. Концепция ограниченной рациональности: поведение производителей. ОПК-1, ПК-12

11. Концепция ограниченной рациональности: поведение чиновников государственного аппарата. ПК-9, ПК-10, ПК-11

12. Трансакции рационирования в российской экономике. ОПК-1, ПК-12

13. Трансакции управления в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

14. Институциональные ловушки в российской экономике. ОПК-1, ПК-11

15. Неблагоприятный отбор на рынках потребительских товаров в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

16. Неблагоприятный отбор на рынках капитала в российской экономике. ОПК-2, ПК-12

17. Неблагоприятный отбор на рынках труда в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

18. Моральный риск на рынках потребительских услуг в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

19. Роль неформальных институтов в перераспределении ресурсов в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

20. Эффективность неоклассических контрактов в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

21. Эффективность отношенческих контрактов в российской экономике. ПК-9, ПК-10, ПК-11

22. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек (на примере национальной экономики). ОПК-1, ПК-11

23. Цены и механизм ценообразования в рыночной экономике ОПК-1, ПК-11.

24. Издержки производства и обращения. Предельные издержки и оптимальный объем производства. ПК-9, ПК-10, ПК-11

25. Пофакторные доходы и принципы их распределения. ОПК-1, ПК-11

26. Эффект дохода и эффект замещения. ПК-9, ПК-10, ПК-11

27. Ссудный капитал и процент. Факторы, определяющие ставку процента. ОПК-2, ПК-12

28. Рынок труда: формирование и механизмы функционирования в России. ОПК-1, ПК-11

29. Дифференциация доходов населения в Российской Федерации. ОПК-2, ПК-12

30. Сущность, формы заработной платы и факторы, определяющие ее величину. ПК-10, ПК-12

31. Основные тенденции в формировании и распределении личных доходов населения. ПК-9, ПК-10, ПК-11

32. Занятость и безработица в рыночной экономике: структура и методы регулирования. ПК-9, ПК-10, ПК-11

III СЕМЕСТР

1. Макроэкономика: цели, задачи, структура. Межотраслевой баланс. ОПК-1, ПК-10
2. Государственное регулирование рыночной экономики: принципы и методы. ОПК-1, ПК-11
3. Национальное богатство: содержание, структура, функции. ОПК-1, ПК-12

4. Совокупный спрос и совокупное предложение, факторы, их определяющие. ПК-9, ПК-10, ПК-11

5. Принципы формирования государственного бюджета и современная бюджетная политика в Российской Федерации. ПК-9, ПК-10, ПК-11

6. Денежно-кредитная политика и ее основные направления в РФ. ОПК-2, ПК-12

7. Основные принципы налогообложения и налоговой политики в РФ. ОПК-2, ПК-12

8. Сущность и цели социальной политики в РФ. ПК-9, ПК-10, ПК-11

9. Экономический рост: содержание, цели, факторы, модели. ОПК-1, ПК-11

10. Циклический характер общественного воспроизводства и разновидности циклов. ПК-9, ПК-10, ПК-11

11. Содержание и особенности инвестиционной политики в РФ. ПК-9, ПК-10, ПК-11

12. Конвертируемость национальных валют и валютные курсы. ОПК-2, ПК-12

13. Сущность, становление, основные этапы развития мирового хозяйства. ОПК-2, ПК-12

14. Международная экономическая интеграция и основные направления ее развития. ОПК-1, ПК-11

15. Основные формы международных экономических связей. ОПК-2, ПК-12

16. Бюджетный дефицит и государственный долг, методы их регулирования. ОПК-1, ПК-11

17. Торговый и платежный баланс страны, их взаимосвязь и регулирование. ПК-9, ПК-10, ПК-11

18. Экономические интересы, цели и средства. ОПК-1, ПК-10

19. Национальное хозяйство: содержание и структура ПК-9, ПК-10, ПК-11.

20. ВВП. Инвестиционный спрос и влияние на национальный объем производства. Проблемы инвестиций в современной России. ОПК-2, ПК-12

21. Взаимосвязь циклического развития, величины и структуры безработицы. ОПК-2, ПК-12

22. Экономическая эффективность национальной экономики: формы проявления. ПК-9, ПК-10, ПК-11

23. Методы государственного регулирования экономики: прямые, косвенные. Индикативное планирование. ПК-9, ПК-10, ПК-11

24. Налоги: типы, эволюция. Теории налогообложения. ОПК-2, ПК-12

25. Фискальная политика и ее роль в государственном регулировании экономики. ПК-9, ПК-10, ПК-11

26. Бюджетный дефицит и государственный долг. Методы управления государственным долгом. ОПК-2, ПК-12

27. Кредитно-денежная политика: цели и инструменты. ПК-9, ПК-10, ПК-11

28. Современные аспекты миграции человеческого капитала. ОПК-2, ПК-12

29. Потребности человека, их виды и средства удовлетворения. ПК-9, ПК-10, ПК-11

30. Социальная политика государства. ПК-9, ПК-10, ПК-11

31. Деньги и их функции. Понятие и типы денежных систем. ПК-9, ПК-10, ПК-11

32. Экономический рост, ресурсосбережение и экология. ОПК-2, ПК-10

33. Сегментация рынка и изучение потребителя. ПК-9, ПК-10, ПК-11

34. Макроэкономическая политика в России. ПК-9, ПК-10, ПК-11

35. Экономический рост в сегодняшней России. ОПК-1, ПК-12

36. Экономическая безопасность в условиях глобализации общемировых процессов. ПК-10; ПК-11; ПК-12

37. Роль государства в НТП. ПК-10, ПК-12

5.3. Список тем курсовых работ

1. Институты как решение проблемы мотивации: российская специфика. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

2. Фокальные точки как решение проблемы координации в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

3. Устойчивые неформальные институты в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

4. Трансформация формальных институтов в России в 90-е годы. ПК-10; ПК-11; ПК-12

5. Трансформация неформальных институтов в России в 90-е годы. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

6. Внутренние и внешние институты в советской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

7. Институты лицензирования и стандартизации как механизм контроля качества в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

8. Развитие института корпоративной культуры в России. ПК-10; ПК-11; ПК-12

9. Концепция ограниченной рациональности: поведение потребителей. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

10. Концепция ограниченной рациональности: поведение производителей. ПК-10; ПК-11; ПК-12

11. Концепция ограниченной рациональности: поведение чиновников государственного аппарата. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

12. Трансакции рационирования в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

13. Трансакции управления в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

14. Институциональные ловушки в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

15. Неблагоприятный отбор на рынках потребительских товаров в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

16. Неблагоприятный отбор на рынках капитала в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

17. Неблагоприятный отбор на рынках труда в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

18. Моральный риск на рынках потребительских услуг в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

19. Роль неформальных институтов в перераспределении ресурсов в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

20. Эффективность неоклассических контрактов в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

21. Эффективность отношенческих контрактов в российской экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

22. Институты как механизмы минимизации трансакционных издержек (на примере национальной экономики). ПК-10; ПК-11; ПК-12

23. Неопределенность и теория игр. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

24. Фокальные точки как решение проблемы координации в российской экономике. ПК-10; ПК-11; ПК-12

25. Проблема монополизации экономики в работах институционалистов. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

26. Цикличность экономического развития как результат функционирования института денег (У.Митчелл). ПК-10; ПК-11; ПК-12

27. Технократическое общество Т.Веблена и постиндустриальное общество Дж.Гэлбрейта. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

28. Современный «старый» институционализм – основные положения и направления исследований (Дж.Ходжсон). ПК-10; ПК-11; ПК-12

29. Неоклассика и неоинституционализм: общность и различия подходов. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

30. Основные положения неоинституциональной экономической теории. ПК-10; ПК-11; ПК-12

31. Модели поведения человека и их роль в экономическом развитии. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

32. Модель «ограниченной рациональности» Г.Саймона. ПК-10; ПК-11; ПК-12

33. Неопределенность и ее роль в принятии решений экономическими агентами. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

34. Основные направления неоинституциональной теории. ПК-10; ПК-11; ПК-12

35. Эволюционизм как один из основных принципов институциональной теории ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

36. Виды зависимости между новыми и старыми институтами в периоды институциональных трансформаций. ПК-10; ПК-11; ПК-12

37. Революционный характер институциональных изменений в переходной экономике (на примере России) и их последствия для общества. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

38. Воздействие отдельных организаций (например, профсоюза) на изменение институциональной системы, их позитивное или негативное влияние на развитие экономики. ПК-10; ПК-11; ПК-12

39. Приватизация: зарубежный опыт, уроки для России ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

40. Собственность и власть ПК-10; ПК-11; ПК-12

41. Проблема трансакционных издержек в рамках отдельной фирмы (издержки оппортунистического поведения, отлынивание, проблема «принципал-агент») ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

42. Трансакционные издержки экономической системы (на примере рыночной, командной, переходной экономик) ПК-10; ПК-11; ПК-12

43. Изменяющийся мир и новые виды трансакционных издержек ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

44. Теорема Коуза и возможность ее практического применения ПК-10; ПК-11; ПК-12

45. Роль защиты прав собственности в развитии экономической системы ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

46. Государство как общественный договор (на основе социального контракта). Обязанности государства, обязанности граждан ПК-10; ПК-11; ПК-12

47. Установление «status quo» в обществе ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

48. Роль системы наказания и проблемы, связанные с ее применением ПК-10; ПК-11; ПК-12

49. Государство и экономические результаты ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

50. Государство на конституционной и постконституционной стадии ПК-10; ПК-11; ПК-12

51. Государство защищающее и государство производящее (по Дж.Бьюкенену) ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

52. Теория «оседлого бандита» М.Олсона и ее реализация в России. (На конкретных примерах, взятых из российской переходной экономики 1991-2000 гг., или используйте детективные романы, описывающие подобные ситуации) ПК-10; ПК-11; ПК-12

53. Классификации видов теневой экономики в зарубежной и российской литературе ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

54. Методы измерения теневого сектора экономики и проблемы, связанные с получением данных ПК-10; ПК-11; ПК-12

55. Неформальный сектор экономики и специфические институты, формирующиеся в этом секторе ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

56. Различие теневой и неформальной экономик на основе анализа поведенческих моделей ПК-10; ПК-11; ПК-12

57. Разнообразие контрактных форм ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

58. Особенности контрактов, используемых в России ПК-10; ПК-11; ПК-12

59. Санкции в теории контрактов ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

60. Права собственности и контракты ПК-10; ПК-11; ПК-12

61. Основные типы институциональных соглашений ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

62. Рынок, гибрид или фирмы ПК-10; ПК-11; ПК-12

63. Современные парадигмы в теории фирмы ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

64. Неоклассическая теория фирмы ПК-10; ПК-11; ПК-12

65. Сравнительный анализ издержек внедрения производственных и институциональных технологий ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

66. Положительный опыт внедрения институциональных технологий (на примере Японии и других стран) ПК-10; ПК-11; ПК-12

67. QWERTY-эффекты и их дальнейшее развитие в рамках неоинституциональной теории ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

68. Неэффективные технологические стандарты и причины их устойчивости ПК-10; ПК-11; ПК-12

69. Плановая экономика: преимущества и недостатки ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

70. Ассиметричность информации в командно-административной системе ПК-10; ПК-11; ПК-12

71. Роль интеллектуальной собственности в экономике ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

72. Сущность и природа современных денег ПК-10; ПК-11; ПК-12

73. Государственная собственность в экономике РФ ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

74. Развитие института корпоративной культуры в России ПК-10; ПК-11; ПК-12

75. Институты жилищного кредитования в России ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

76. Экономическое поведение институтов ПК-10; ПК-11; ПК-12

77. Цены и механизм ценообразования в рыночной экономике. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

78. Издержки производства и обращения. Предельные издержки и оптимальный объем производства. ПК-10; ПК-11; ПК-12

79. Пофакторные доходы и принципы их распределения. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

80. Эффект дохода и эффект замещения. ПК-10; ПК-11; ПК-12

81. Ссудный капитал и процент. Факторы, определяющие ставку процента. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

82. Рынок труда: формирование и механизмы функционирования в России. ПК-10; ПК-11; ПК-12

83. Дифференциация доходов населения в Российской Федерации. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

84. Сущность, формы заработной платы и факторы, определяющие ее величину. ПК-10; ПК-11; ПК-12

85. Основные тенденции в формировании и распределении личных доходов населения. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

86. Занятость и безработица в рыночной экономике: структура и методы регулирования. ПК-10; ПК-11; ПК-12

87. Социально-экономические причины бедности и методы социальной защиты в рыночной системе хозяйства. ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

88. Государство как агентство по созданию общественных благ ПК-10; ПК-11; ПК-12

89. Модели человека в экономической теории ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

90. Механизмы и издержки адаптации к неэффективным инструментам ПК-10; ПК-11; ПК-12

91. Экономическое значение социального капитала ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

92. Влияние географии и природных условий на экономические институты в России и за рубежом ПК-10; ПК-11; ПК-12

93. Некоммерческие организации: специфика, причины существования и региональные различия ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

94. Сравнительный анализ институтов высшего образования ПК-10; ПК-11; ПК-12

95. Экономическое значение образования: личные и общественные эффекты ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

96. Бартерная экономика ПК-10; ПК-11; ПК-12

97. Государственные корпорации и их роль в смешанной экономике ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

98. Механизмы и издержки адаптации к неэффективным инструментам ПК-10; ПК-11; ПК-12

99. Устойчивость институтов во времени: факты и объяснения ОПК-1; ОПК-2; ПК-9; ПК-10

100. Сравнительный анализ институтов в смешанной экономике ПК-10; ПК-11; ПК-12

6. ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1 Основная и дополнительная учебная литература

Основная литература

1. Лебедева, Н.Н. Институциональная экономика : учебник / Н.Н. Лебедева, И.П. Николаева. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. - 208 с. : ил. - (Учебные издания для бакалавров). - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-394-02313-2 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=495784

2. Институциональная экономика : учебник / И.К. Ларионов, А.Т. Алиев, К.В. Антипов и др. ; под ред. И.К. Ларионова. - Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. - 360 с. : табл., схем. - (Учебные издания для бакалавров). - Библиогр. в кн. - ISBN 978-5-394-02614-0; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450745

Дополнительная литература

1. Осипов В. С., Смотрицкая И. И. Актуальные проблемы институциональной экономики : Теория и практика: учебное пособие. – М.: Юнити-Дана, 2015.

2. Хайруллина М. В., Горевая Е. С. Управление инновациями : организационно-экономические и маркетинговые аспекты: монография. – НГТУ, 2015.

3. Институциональная экономика: учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017.

Каждому студенту обеспечен доступ к комплектам библиотечного фонда, состоящему не менее чем из 3 наименований отечественных журналов из следующего перечня:

- Вопросы экономики;
- Копирайт;
- Биржа интеллектуальной собственности (БИС).

7. ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ И РЕСУРСОВ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Для обучающихся обеспечен доступ к современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам:

1. Министерство образования и науки Российской Федерации. 100% доступ - http://минобрнауки.рф/
2. Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки. 100% доступ - http://obrnadzor.gov.ru/
3. Федеральный портал «Российское образование». 100% доступ - http://www.edu.ru/
4. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам». 100% доступ - http://window.edu.ru/
5. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов. 100% доступ - http://fcior.edu.ru/
6. Электронно-библиотечная система, содержащая полнотекстовые учебники, учебные пособия, монографии и журналы в электронном виде 5100 изданий открытого доступа. 100% доступ - http://bibliorossica.com/
7. Федеральная служба государственной статистики. 100% доступ - http://www.gks.ru
8. Сайт Президента РФ http://www.kremlin.ru/
9. Сайт Правительства РФ http://government.ru/
10. Сайт Государственной Думы Федерального Собрания РФ http://duma.gov.ru/
11. Сайт Совета Федерации Федерального Собрания РФ http://council.gov.ru/
12. Сайт Конституционного суда РФ http://www.ksrf.ru/ru
13. Сайт Верховного Суда РФ http://www.vsrf.ru/
14. Сайт Генеральной прокуратуры РФ http://genproc.gov.ru/
15. Сайт Министерства внутренних дел РФ https://мвд.рф
16. Федеральная Антимонопольная Служба https://fas.gov.ru/
17. Центральный банк РФ https://www.cbr.ru/

7.2. Перечень информационных технологий, программного обеспечения и информационных справочных систем

Учебные аудитории оснащены компьютерами, мультимедиа-проекторами. Все компьютеры РГАИС оснащены лицензионным программным обеспечением (операционной системой Microsoft Windows,

офисным пакетом Microsoft Office, антивирусной системой Касперского). Для обучающихся обеспечена возможность оперативного обмена информацией через Интернет с компьютеров, установленных в учебных аудиториях. Также студенты через внутреннюю локальную вычислительную сеть могут работать с общедоступной папкой «Студентам», доступной преподавателям для редактирования, и обращаться к справочно-правовым системам «Консультант плюс», «Гарант» в компьютерном классе, в зале Научной библиотеки, где на рабочем столе размещены соответствующие ссылки к общесетевой папке и указанным системам. Каждому студенту обеспечен доступ к электронно-библиотечной системе с любой точки доступа по паролю и логину.

Также студенты имеют доступ к источникам Научной электронной библиотеки «Киберленинка» https://cyberleninka.ru/.

Электронные версии учебно-методических материалов размещаются на сайте ФГБОУ ВО РГАИС и к ним обеспечен свободный доступ всех студентов и преподавателей Академии.

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА, НЕОБХОДИМАЯ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ)

Подготовка бакалавров по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» обеспечена современной учебной базой.

Материально-техническая база Академии для ведения образовательной деятельности по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» является достаточной и позволяет проводить занятия любых активных и интерактивных форм.

Для организации ведения учебного процесса Академия располагает зданием общей площадью 5936,2 кв.м. учебная и учебно-лабораторная площадь составляет 1249,6 кв.м.

Аудиторные занятия проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также в помещениях для самостоятельной работы. Имеются помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования. Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории.

Для проведения занятий лекционного типа имеются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие примерным программам дисциплин (модулей), рабочим учебным программам дисциплин (модулей).

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации

9. ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Организация образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с «Методическими рекомендациями по организации образовательного процесса для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащенности образовательного процесса» Министерства образования и науки РФ от 08.04.2014г. № АК-44/05вн.

Подбор и разработка учебных материалов для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья производится с учетом их индивидуальных особенностей.

Предусмотрена возможность обучения по индивидуальному графику.